V K A – Bulletin

Ausgabe 2/17

Association Suisse des Agents-Représentants

Associazione Svizzera degli Agenti Rappresentanti

Swiss Commercial Agents Association

---

c/o DW Finanz GmbH, im Bölli 16, 8259 Kaltenbach

Tel. 052 / 741 32 33

www.vka.ch

vka@vka.ch

V A K A N T E V E R T R E T U N G E N

We are looking for a trade representative with good English skills to coordinate the selling of organic food products from Thailand to Switzerland (and other european countries).

Our company "The Magic Tree" based in Bangkok is the trader of organic superfoods from Thailand, a beautiful argricultural country. Our main products are 100% cold- pressed Sacha Inchi oil, Protein powder and roasted seeds of Sacha Inchi which have the highest Omega 3,6 and 9. Our product name is “Inca3-6-9”.

Sacha Inchi is well known for its superb quality since 3,000 year ago by Inca people along Amazon river. The seeds provide good source of essential oil like Omega 3,6,9 as well as Vitamin A and E, 8 amino acids and anti-oxidants substance.

Sacha inchi is the best food for vegan and health awareness individual. It is easy to consume, taste good and can be mixed with different kind of foods i.e. salad, smoothies, yogurts, cakes or any meals. It is also gluten-free.

As a trade representative, you would be responsible for establishing further contacts in Switzerland. Your main tasks:

- Develop awareness of highly benefit Sacha Inchi products
- Acquire potential new customers in the area of Organic wholesalers and retailers (including on line stores), pharmacies and cosmetic lab that might be insterested in selling or using Sacha Inchi products.

The company offers you:

- an in-depth information about the product
- advertising material such as brochures and flyers
- 15% commission of net turnover for new customers (only for first orders)
- 10% commission of net turnover for repeating customers

Kontakt:
The Magic Tree Co., Ltd.
1 Soi Naknivas Rd., Naknivas Rd. Ladprao Bangkok
10230 Bangkok
e-Mail: magicthaitrees@gmail.com

HELIOS

Wir sind ein traditionsreiches, mittelständisches Industrieunternehmen. Als Hersteller von elektrischen Heizelementen für den Maschinen- und Anlagenbau haben wir uns auf kleine und mittlere Serien spezialisiert.

Der Vertrieb unserer Produkte erfordert daher ein hohes Maß an technischer Beratungskompetenz. Unsere Kunden sind die Hersteller von Industrieöfen, Hydraulikanlagen, Großgetrieben, Trocknungsanlagen, Kühlaggregaten, Reinigungsanlagen usw.

Mit Start zum 01.01.2018 suchen wir eine Vertretung in der:

Schweiz

Wir sind ein sehr zuverlässiges, professionell arbeitendes Unternehmen und freuen uns auf Ihre Bewerbung.

Für telefonische Informationen steht Ihnen unser Herr Wenzel zur Verfügung.

HELIOS GmbH
58803 Neuenrade • Postfach 1160
Tel. +49 2392 6908-0 • Fax +49 2392 6908-88
www.helios-heizelemente.de
t.wenzel@helios-heizelemente.de

Medizintechnisches Unternehmen mit bahnbrechender Technologie sucht Handelsvertreter für Deutschland, Österreich und der deutsch-sprechenden Schweiz.

DermaLumics ist ein weltweit tätiges Medizinproduktunternehmen mit dem Ziel, die Hautpflege durch innovative Imaging-Lösungen auf Basis der Optischen-Kohärenz-Tomografie (OCT) zu verwandeln.

OCT sieht derzeit eine rasche Expansion und ein Wachstum in der Dermatologie, wobei DermaLumics zu den führenden Unternehmen gehört. Diese Technologie bringt neue Lösungen in verschiedenen medizinischen Bereichen und gibt Ärzten die Werkzeuge, um ihre Leistung zu verbessern.

Nach einer erfolgreichen Phase der Forschung und Entwicklung freut sich DermaLumics, NITID, zu präsentieren. Seine Tragbarkeit und Vielseitigkeit bringt einzigartige Vorteile in den Alltag von Dermatologen und bietet unseren Kunden eine kostengünstige Lösung für den Erwerb einer bahnbrechenden Technologie.

Wir suchen nach Handelspartnern für ein innovatives Gerät für die Diagnose von weißem Hautkrebs. Unser Gerät ist für Dermatologen konzipiert und wir wollen es in diversen Ländern dem Markt zugänglich machen.

Wir sind: - Das einzige Unternehmen, das 3 diagnostische Technologien in einem kleinen tragbaren Gerät kombiniert: Klinisches Bild, Dermatoskopie und OCT - Ein junges, dynamisches Team von qualifizierten Fachleuten mit flachen Hierarchien

Wir brauchen Sie: - wenn Sie entsprechende Erfahrung in medizinischen Geräten haben - wenn Ihre Kunden Dermatologen mit eigener Praxis und Krankenhäuser sind Wir bieten: - faire und lukrative Provisionen - eine große und innovative Technologie.

Wenn Sie interessiert sind, wenden Sie sich bitte an **info@dermalumics.com**

Kontakt:
DermaLumics, S.L
Ronda de Poneinte 16, 1°E
28760 Tres Cantos (Madrid)
Webseite : http://www.dermalumics.com

BALDAN
GROUP

Suchen Sie nach einem positiven und produktiven Umfeld, in dem Sie Ihre Fähigkeiten durch Schulungen ausbauen und in dem Sie für ein italienisches Unternehmen arbeiten können? Dann haben wir die passende Aufgabe für Sie.

Das Unternehmen „Baldan Group“ (www.baldangroup.it) mit Sitz in Mailand ist ein international tätiges Unternehmen das Produkte und Dienstleistungen in den Bereichen Wellness und Gesundheit anbietet. Das Sortiment reicht von medizinischen Geräten über kosmetische Produkte bis hin zu make-up und diätischen Lebensmitteln, welche in der Wellness-Branche, Schönheitszentren und Apotheken ihren Absatz finden.

Als Handelsvertreter wären Sie für den Aufbau weiterer Kontakte in der Schweiz zuständig.

Ihre Hauptaufgaben:

- Markenentwicklung
- Akquise potentieller Neukunden im zugewiesenen Gebiet
- In medizinischen Kliniken, Apotheken und Kosmetiksalons Termine für Präsentationen und einen „Tag der offenen Tür“ arrangieren

Anforderungen:

- Hervorragende Organisationsfähigkeit
- Kompetenz im Zeitmanagement
- Hervorragende Kommunikationsfähigkeit
- Zielorientierung
- Motivation und Begeisterung für den Beruf
- Sofortige Verfügbarkeit

Das Unternehmen bietet Ihnen:

- Eine Schulung auf hohem Niveau im technischen und kaufmännischen Bereich mit einer Dauer von 3 Tagen in Mailand oder Ferrara (Italien)
- Erfolgreiche Geschäftsstrategien die europaweit bereits zum Einsatz kommen und Ihnen einen sofortigen Erfolg ermöglichen
- Die Aufstiegsmöglichkeit zum Area Manager
- Schulungen in Mailand
- Zurverfügungstellung von Werbematerial, wie Broschüren und Flyer
- Höchstmögliche Provisionszahlungen der Branche:

– monatliches Fixentgelt monatlich Provisionsanzahlungen zuzüglich Provision:

– 15% Provision vom Nettoumsatz bei Neukunden (nur bei Erstaufträgen) in einem begrenzten und vereinbarten Gebiet

– 10% Provision vom Nettoumsatz bei Bestandskunden in einem begrenzten und vereinbarten Gebiet

Das durchschnittliche Jahreseinkommen (basierend auf 150 Handelsvertretern europaweit) liegt zwischen CHF 30.000 und CHF 120.000, welches einen durchschnittlichen Jahresverdienst von 75.000 CHF ergibt.

Gute Englischkenntnisse sind unerlässlich.

Darüber hinaus, Baldan Group ist dabei zu bringen auf den Markt ein neues innovatives Projekt, mit ausschließliche Patent weltweit, durch den kann die Vertriebsnetz interessante und einträgliche Ziele treffen.“

Kontakt:
B & M Srl Marketing nel Benessere
via L. Bruni 25
20158 Milano
E-Mail: barbara.bonazza@baldangroup.it
Webseite: www.baldangroup.it

Wir sind ein alteingesessenes **Digital- und Textildruckunternehmen** in Deutschland.

Zur Verstärkung unseres Vertriebs in der Schweiz suchen wir einen **Freelancer**, welcher unsere breite Produktpalette in der Deutschschweiz vertreiben kann.

Sie verfügen über ein gut gepflegtes Netzwerk zu Marketingabteilungen und Entscheidern, sind kommunikativ und engagiert und suchen auf Provisionsbasis eine Ergänzung zu Ihrem bestehenden Portfolio.

Wir bieten ein interessantes Sortiment, von *Bannern*, über *Flyer*, *Prospekte*, *Briefschaften*, bis zu bedruckten und bestickten *Textilien*, sowie eine aktive Verkaufsunterstützung unseres Mutterhauses in der Schweiz in der Nähe von Zürich.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung per E-Mail unter Angabe Ihrer bisherigen, respektive aktuellen Tätigkeiten.

Kontakt:
QuadraVis GmbH & Co. KG
Werner-von-Siemens-Strasse 35
64711 Erbach
E-Mail: blattmann@quadravis.de
Webseite: www.quadravis.de

Angebot

Saunaco ist ein Belgisches Familienunternehmen und Hersteller von modernen Eichen Wohnzimmermöbel. Wir verkaufen unsere Programmen in Belgien, die Niederlande und Vereinigtes Königreich/Großbritannien.

Wir sind jetzt auf der Suche nach einen unabhängigen Handelsvertreter der unsere Möbel verkaufen will in der Schweiz.

Wenn Sie einen Blick auf die Dokumente mit den Prospekten unserer neuesten Modelle werfen, haben Sie schon eine Idee über die Art der Möbel, die wir in unserem Sortiment haben. Auch auf unserer Website www.saunaco.com ist alles sehr ausführlich erklärt.

Wenn Sie interessiert sind oder weitere Fragen haben; bitte schicken Sie ein E-mail an info@saunaco.com

SAUNACO NV
Dijkstraat 7
B 3950 Bocholt-Kaulille
Tel.: 0032.11.62.10.24
Fax.: 0032.11.62.16.26
E-mail: info@saunaco.com
Website: www.saunaco.com
Geschäftstführer: Herr Peter van Winke

Lignum Venetia ***sucht einen Vertreter für den Schweizer Markt****, dessen Aufgabe im Vertrieb seiner Produkte und in deren Vermarktung bei den bedeutendsten Architekturbüros und Weiterverkäufern des Landes liegt.*

Lignum Venetia ist ein junges, italienisches Unternehmen mit Sitz in Pordenone. Es produziert hochwertige ***individuell gestaltbare*** *Holzfußböden, deren Oberflächen mit ungiftigem und resistentem Naturöl behandelt werden.*

Mit dem Zertifikat „Made in Italy“ ist Lignum Venetia **DAS EINZIGE UNTERNEHMEN IN EUROPA**, das auf die 3-schichtigen, kreuzweise verleimten, und mit Naturöl behandelten Eichendielen das **EU-ECOLABEL IT/035/001**erhalten halt. Es ist auch der einzige Holzfußbodenhersteller in Italien mit 4 **LEED** Anerkennungen in allen Systemen GBC America, GBC Italia, GBC Home,

Weitere Informationen: *www.lignumvenetia.com*

Interessenten senden bitte ihren CV an:
Lignum Venetia
Davide Brusadin – sales
info@lignumvenetia.com

Lignum Venetia ***recherche un agent pour le marché suisse*** *pour la commercialisation de ses produits et leur promotion dans les plus importants cabinets d’architectes et revendeurs du pays.*

Lignum Venetia est une jeune entreprise italienne dont le siège est à Pordenone, qui produit des parquets haut de gamme et **personnalisables** , avec des finitions à l’huile naturelle, atoxiques et résistantes.

Certifiée 100% Made in Italy, Lignum Venetia est l‘**UNIQUE ENTREPRISE EN EUROPE** à avoir obtenu sur les lames à 3 couches croisées en chêne huilées nature le label **EU-ECOLABEL IT/035/001** et c’est l’unique entreprise en Italie produisant des parquets à avoir obtenu 4 crédits **LEED** dans tous les systèmes GBC USA, GBC Italie, GBC Home.

Pour plus d’informations : *www.lignumvenetia.com*

Les candidats peuvent envoyer leur C.V. à :
Lignum Venetia
Davide Brusadin – sales
info@lignumvenetia.com

Swiss Import Promotion Programme SIPPO auf neue Basis gestellt

05.04.2017 09:05:43
Ab April 2017 wird das vom SECO finanzierte Swiss Import Promotion Programme SIPPO zur Förderung von Importen aus Entwicklungs- und Transitionsländern von der Stiftung Swisscontact umgesetzt. Mit einem veränderten Projektansatz sollen in den Partnerländern langfristig stabile Exportstrukturen gefestigt werden. Bewährte Massnahmen des von Switzerland Global Enterprise umgesetzten Vorgängerprogramms werden übernommen und ausgebaut.

Von den Dienstleistungen des Swiss Import Promotion Programme SIPPO profitieren Schweizer Importeure ebenso wie Exporteure aus Entwicklungs- und Transitionsländern. Das Programm will elf Partnerländer besser in den nachhaltigen, globalen Handel integrieren. In sechs Sektoren werden die Exporte angekurbelt und neue Arbeitsplätze und Einkommen geschaffen. Für Importeure aus der Schweiz erschliesst das Programm zusätzliche, attraktive Beschaffungsmärkte.

Dienstleistungen ermöglichen Handel

SIPPO bietet exportbereiten Produzenten aus Schwellenmärkten und Importeuren aus der Schweiz und weltweit eine Plattform, um Handelsbeziehungen untereinander bis hin zu Vertragsabschlüssen aufzubauen.
Das Programm fördert neu den Aufbau der Kapazitäten von Exportförderorganisationen in den Partnerländern statt KMUs direkt zu unterstützen. Diese unterstützen künftig ihre Exporteure selbständig mit eigenen Dienstleistungen. Die Exportförderung in den Partnerländern wird so langfristig in den nationalen Strukturen verankert.
Schweizer Importeure profitieren direkt
Schweizer Importeure profitieren weiterhin direkt von der SIPPO-Expertise und dem Netzwerk, beispielsweise durch Treffen mit geprüften Lieferanten an internationalen Fachmessen, Beschaffungsreisen in Schwellenmärkte oder über Markt- und Produktanalysen.
SIPPO realisiert sein Angebot in enger Zusammenarbeit mit europäischen und lokalen Partnerorganisationen. In der Schweiz spannt das Programm unter der Leitung von Swisscontact auch mit dem Beratungsunternehmen BHP Brugger und Partner und Helvetas Swiss Intercooperation zusammen. Handel Schweiz präsidiert den Beirat.

Mehr Informationen: www.sippo.ch

Kontakt/Rückfragen:
Monica Rubiolo, Chefin Handelsförderung SECO, Wirtschaftliche Zusammenarbeit und Entwicklung
Tel. +41 58 464 07 85
Email: monica.rubiolo@seco.admin.ch

Rita Stupf, Swisscontact, Head of SIPPO
Tel.: +41 31 555 90 60
Email: rita.stupf@swisscontact.org

Der Rahmenvertrag mit der CSS Versicherung bietet folgende Vorteile:

• Betriebliches Gesundheitsmanagement
• Absenzenmanagement
• Case Management

www.css.ch

Eine Partnerschaft, die sich lohnt

Mit der kollektiven Heilungskostenversicherung bietet die CSS Versicherung attraktive Prämienrabatte. Davon profitieren auch Mitglieder von Handel Schweiz

Zwischen der CSS Versicherung und Handel Schweiz besteht ein Kollektivvertrag für die Heilungskosten. Das bringt klare Vorteile für die Versicherten. Vor allem vor dem Hintergrund, dass der Druck auf die Löhne stetig zunimmt, profitieren sowohl Mitarbeitende wie Betriebsinhaber von einer solchen Lösung. Da mehrere Personen in Form eines Rahmenvertrags im gleichen Versicherungsvertrag zusammengefasst sind und somit ihr Risiko teilen, können aufgrund der besseren Risikostruktur die Gesundheitskosten gesenkt werden. Dieser Vorteil wird in Form von Rabatten auf ausgewählte Zusatzversicherungen an die Versicherten weitergegeben.

Als Mitglied von Handel Schweiz können Sie für Ihren Betrieb jederzeit einen kollektiven Heilungskostenvertrag unter dem Rahmenvertrag von Handel Schweiz eröffnen. Von den attraktiven Prämienrabatten profitieren dann nicht nur alle Arbeitnehmenden, sondern auch deren Familienangehörige. Als Arbeitgeber gehen Sie dabei keinerlei Verpflichtungen ein – es ist jedem Mitarbeitenden selber überlassen, ob er sich anschliessen möchte oder nicht. Wichtig zu wissen: Der Arbeitgeber hat keinen Einblick in die jeweiligen Versicherungsdeckungen seiner Arbeitnehmenden – der Datenschutz ist jederzeit gewährleistet.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Nehmen Sie für eine unverbindliche Beratung mit der CSS Versicherung Kontakt auf: **CSS Versicherung, Unternehmensgeschäft. 058 277 18 00 oder per Mail info.unternehmen@css.ch. www.css.ch/verband.** Erwähnen Sie, dass Sie Mitglied von Handel Schweiz sind.