V K A - Bulletin
September 2006

Ackersteinstrasse 164, 8049 Zürich
Tel. 044 340 18 88 Fax 044 341 78 94

Ausgabe 5/06

Verband

kaufmännischer

Agenten der Schweiz

Association Suisse

des

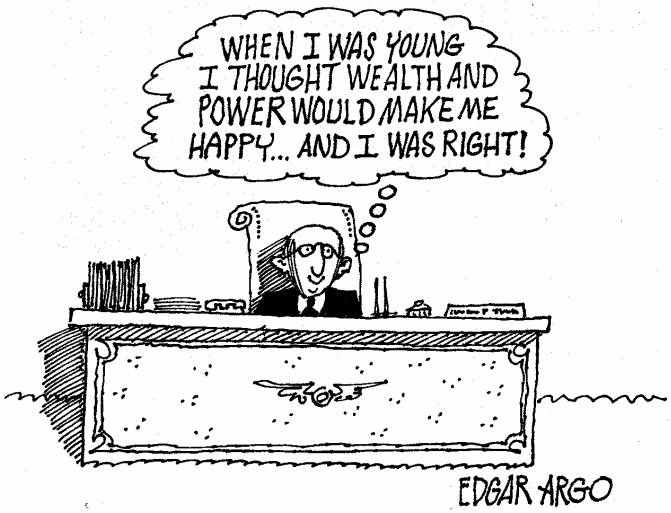
Agents-Représentants

Direktmarketing Tipp

Sieben Erfolgstipps fürs Direktmarketing

Ein wirkungsvoller Kundenbrief ist fast wie ein automatischer Auftragsbeschaffer, sagt Direktmarketingexperte Detlef Krause und gibt folgende Tipps für eine erfolgreiche Direktmarketingaktion:

1. Adressliste sorgfältig auswählen. Definieren Sie Ihre Zielgruppe und holen Sie unterschiedliche Angebote von Adressverlagen ein. Bringt mehr Response – und: Beim Formulieren können Sie den Text des Briefes nach dieser Zielgruppe ausrichten.
2. Nie wie Werbung oder eine Massenaussendung wirken. Dazu gehört etwa, eine „echte" Briefmarke aufzukleben – und keinesfalls einen Stempel „Entgelt bezahlt". Empfänger entscheiden innerhalb kürzester Zeit, was mit dem Brief passiert. Der erste optische Eindruck ist also bereits entscheidend.
3. Sprechen Sie Ihre Kunden in dem Brief persönlich an. Vermeiden Sie Formulierungen wie „wir erlauben uns ..." oder „... bieten wir Ihnen". Stellen Sie sich statt dessen vor, Sie würden einem Freund bei einem guten Essen die Vorteile Ihres Produktes erklären.
4. Tragen Sie dem Empfänger genau auf, was er tun soll. Machen Sie dem Leser ein konkretes Angebot und teilen Sie ihm mit, dass er anrufen, ein Muster anfordern oder die Website Ihres Unternehmens besuchen soll. Ideal: ein Gratisangebot, etwa ein Report aus Ihrem Fachbereich mit kostenlosen Tipps.
5. Bleiben Sie immer am Ball. Niemals sollten Sie bei geringem Rücklauf schon nach dem ersten Brief aufgeben. Schicken Sie an die gleiche Adresse noch weitere Briefe, die Ihr Angebot vielleicht aus einem anderen Blickwinkel darstellen. Das erhöht die Chance, den Kunden in der richtigen „Verfassung" für Ihr Angebot anzusprechen.
6. Kundenbrief erst einmal testen. Vor einer Direktmarketingaktion sollte der Brief erst einmal an einer kleinen Zielgruppe getestet werden. Beispiel: Zwei Empfängergruppen erhalten den gleichen Brief, nur der Preis des Angebots unterscheidet sich. Im nächsten Schritt kann wieder ein Detail variiert werden.
7. Erfolg der Direktmarketingaktion messen. Um genau zu erfahren, welche Werbebriefversion die besten Rücklaufquoten erzielt hat, sollte jede Version mit einem speziellen Code auf dem Antwortelement versehen werden.



In eigener Sache

Liebe Mitglieder

Mit dem **Bulletin 5 /September 2006** beschreiten wir einen neuen Weg. Zum ersten Mal kann das Bulletin auch im Internet gelesen werden und wenn gewünscht, kann es als **pdf** heruntergeladen werden. Alle Bulletins werden in Zukunft im Archiv abgelegt. Dies erlaubt es den Mitgliedern, auf gewisse Dinge zurückzukommen, ohne lange in den eigenen Ablagen suchen zu müssen. Dem Sekretariat werden dadurch viel Zeit und Kosten gespart.

Wir möchten diejenigen Mitglieder bitten, unserem Sekretariat entsprechend mitzuteilen, wenn Sie in Zukunft die elektronische Zustellung an Stelle des bisherigen Postversands wünschen. Eine möglichst vollständige Rückmeldung ist wünschenswert. (Beiliegendes Schreiben benützen).

VKA-Homepage

An der GV 06 wurde der VS beauftragt, unsere Homepage www.vka.ch neu zu gestalten. Erfreulicherweise sind unsere Arbeiten schon sehr weit vorangekommen. Schwerpunktmässig haben wir uns auf die Vorteile einer Mitgliedschaft, auf die verschiedenen Dienstleistungen, AHV-Kasse 71, auf die internationale Vernetzung via IUCAB und vor allem auf den 1. Eindruck beim Anwählen unserer Homepage konzentriert. Wir meinen, dass wir uns sehr positiv zeigen werden.

Mitgliederwerbung

Mit unserer neuen Homepage glauben wir auch, jüngere Leute anzusprechen, eine Mitgliedschaft in unserem Verband anzustreben.
Gleichzeitig sei an dieser Stelle nochmals darauf hingewiesen, dass jeder, der ein neues Mitglied wirbt, eine **Prämie** von **Fr. 100.-** vom Verband erhält. Mund zu Mund-Propaganda ist immer noch eine effiziente Art dafür.

Vertretungsangebote

Wir bitten Sie, die verschiedenen Angebote zu beachten und zu wissen, dass wir jeweils bestrebt sind, möglichst viel Information von den jeweiligen Inserenten einzuholen.

...the ideal web site design is simple yet refined, elegant yet utilitarian and above all else, it articulates a compelling sales proposition....

V A K A N T E V E R T R E T U N G E N

1. TEXTILIEN

3219 **DK**

Erfolgreiches dänisches Unternehmen sucht Handelsvertreter für Filzprodukte für den Schuh- und Bekleidungseinzelhandel, sowie für Kunsthandwerksgeschäfte.
Aktieselskabet glerups ist ein dänisches mittelständisches Unternehmen, das handgemachte Filzschuhe, Jacken und Taschen aus 100% reiner Wolle herstellt und vertreibt. Das Unternehmen entstand vor 12 Jahren und deckt inzwischen den gesamten skandinavischen Markt ab. Jährliche Umsatz-Zuwachsrate 150%!
Zur Bearbeitung des Schweizer-Marktes suchen wir Handelsvertreter in verschiedenen Regionen der Schweiz, welche bereits bestehende Kontakte in den jeweiligen Branchen haben.
Wir bieten ein starkes, in seiner Art einzigartiges Produktesortiment, welches in der Schweiz einzuführen ist. Ausserdem erhalten Sie effektives Verkaufsmaterial, zusammen mit unserer attraktiven Provisionsregelung und einen hohen Anfangsbonus.

3223 **D**

Erfolgreiches deutsches Traditionsunternehmen sucht für die Gesamtschweiz eine aktive Vertretung, vorwiegend für den Bereich der **technischen Textilien.**

Seit nahezu 100 Jahren werden in dem mittelständischen Unternehmen elastische und unelastische Bänder, Kordeln und Litzen produziert.
Innerhalb der letzten 30 Jahre ist es erfolgreich gelungen, im Bereich der technisch hochstehenden und anspruchsvollen Artikel Fuss zu fassen.
Heutzutage werden alle aktuellen und neuen Materialien verarbeitet; gut 98 unterschiedliche Branchen setzen unsere Produkte ein.
Einer der Gründe für die gute Marktpositionierung ist der Wille und die Fähigkeit, zusammen mit Kunden erfolgreich Problemlösungen zu entwickeln.

Wir sind zertifiziert nach DIN EN ISO 9001. In 2000 haben wir das „Öko Tex Standard 100“-Zertifikat erhalten und in naher Zukunft die TS 16 949.
Zur Erleichterung in der Anfangsphase bieten wir neben unserer Provisionsregelung einen erhöhten Anfangsbonus.

3225 **I**

Italienischer Hersteller, mit über 30-jähriger Erfahrung als Fabrikant von Bekleidung und Accessoires für Karneval, Halloween und anderen festlichen Anlässen, mit über 2000 Artikeln in seinem Sortiment, sucht Handelvertreter für die Schweiz. Interessenten sollten bereits in den Gebieten „Fun Articles“ oder Bekleidung tätig sein. Das Sortiment besteht aus leicht verkäuflichen Artikeln, mit entsprechend gutem Provisionsverdienst.

3229 **ES**

Führender spanischer Hersteller von Sportbekleidung, spezialisiert in Rennsport- und Bikingbekleidung, sucht Handelsvertreter auf Kommissionsbasis für die Schweiz

3230 **D**

Wir sind einer der etabliertesten deutschen Importeure von handgeknüpften Orientteppich-Kollektionen. Bisher haben wir uns auf den deutschen und österreichischen Markt fokussiert. Nunmehr wird als Lizenzprodukt des führenden Lifestyle- und Modeunternehmens ESPRIT® eine neue hochwertige Teppichproduktelinie europaweit eingeführt. Für den Aufbau des europäischen Vertriebsnetzes suchen wir in den einzelnen Ländern erfahrene

Handelsvertreter (m/w),

die bei der professionell geplanten Erfolgsstory von Anfang an mit dabei sein wollen.
Sie sollten Zugang zu den relevanten Vertriebsstrukturen in Ihrem Land haben. Der Markteintritt wird mit dem Marketinginstrumentarium der globalen und etablierten Marke ESPRIT®, die auch in Ihrem Land für die Verbraucher ein Begriff ist, massiv unterstützt.
Wenn Sie die Chance nutzen wollen, erbitten wir Ihre Bewerbung in elektronischer Form an die von uns beauftragte Beratungsgesellschaft, die sich umgehend mit Ihnen in Verbindung setzen wird.

3235 **D**

Führendes Unternehmen der Lederwarenindustrie in Deutschland mit den Marken **Porsche Design, Gerry Weber, More & More** und der Eigenmarke **Maitre** bietet die Firma ein einzigartiges Marken-Portfolio.
Zum Aufbau einer effizienten Vertriebsstruktur in der Schweiz für unsere Produkte im Fashion-Bereich und im Luxussegment suchen wir Partner mit sehr guten Kontakten zum Lederwarenfachhandel.

3237 **PT**

International tätiges Unternehmen in der Heimtextilbranche mit Sitz in Portugal sucht Vertreter für die Schweiz mit guten Kontakten zum Bettenfachhandel, Einrichtungshäusern, Wäsche- und Aussteuergeschäften.
Seit 40 Jahren entwickelt das Unternehmen hoch qualitative Produkte, Bettwäsche und Frottierteiele (Handtücher/Bademäntel), sowie ein kleines Sortiment Tischwäsche.

3238 **B**

Erfolgreiches belgisches Unternehmen sucht für die Schweiz eine aktive Vertretung im Bereich Textilien, bzw. Ergonomie- und Gesundheitskissen und Steppdecken.
Das Unternehmen hat sich zum Ziel gesetzt, jedem Mensch zu einem erholsamen Schlaf zu verhelfen und bietet in diesem Sinne eine vollständige Produktereihe von sehr hoher Qualität an:
Steppdecken und Kopfkissen mit natürlichen und synthetischen Füllungen
Gesundheits-Steppdecken und-Kopfkissen
ergonomische Kopfkissen

3241 **CH**

Wir sind ein innovatives und expandierendes Unternehmen in der boomenden Branche „Technische Textilien“. Wir entwickeln, produzieren und vermarkten gewebte, gewirkte, gestrickte und geflochtene Erzeugnisse in aussergewöhnlichen Qualität und mit einzigartigen Zusatznutzen. Unser Produkteportfolio reicht von ein- über zwei- bis hin zu dreidimensionalen Textilien, in die Zusatzelemente und funktionelle Fasern integriert werden können. Mittels einzigartiger Herstellungsverfahren sind wir extrem flexibel in der Angebotsgestaltung und schnell in der Ausführung. Das macht uns hochinteressant für Ansprechpartner in den unterschiedlichen Branchen.
Für die Erschliessung neuer Geschäftskontakte werden freie, engagierte und lernbereite (alternativ: erfahrene) Handelsvertreter/innen gesucht. Tatkräftige Unterstützung und Schulung durch die Firma.

2. HAUSHALT / SPORT / SPIELWAREN

3231 **D**

Generalvertreter für die Schweiz und Liechtenstein gesucht für den Vertrieb von neuartigen auch in der Schweiz **patentierten Trinkgefässen** zur Kontrolle der täglichen Trinkmenge. Hohe Provision wird zugesichert.
Der Verkauf sollte hauptsächlich über die Vertriebskanäle der Branchengruppe Medizinprodukte/Gesundheitswesen (Apotheken, Pflege- und Seniorenheime, usw.) erfolgen.

3. TECHNIK / BAU / VERPACKUNG

3239 **I**

Im Rahmen der Strukturerweiterung für den Absatz von Panzertüren für Wohnungen und Villen, Mehrzweck- und Feuerschutztüren, interne Holztüren, Blindstöcke für Schiebetüren und Garagen-Schwingtüren sucht der führende italienische Fabrikant von **Verschlüssen und Beschlägen** Handelsvertreter für die verschiedenen Kantone in der Schweiz.
Gewünscht werden dynamische, unternehmerische. Entschlossene Bewerber mit Sitz in der Nähe der in Frage kommenden Gebiete.

Anforderungen:

- aktives Kundenpaket (Branchen: Zimmer- und Sanitärarbeiten, sowie Lege- und Bausektor
- Kenntnisse in der Baubranche, Verkaufserfahrung, wenn möglich in ähnlichen Bereichen
- PR- und Verhandlungsfähigkeit
- Motivation und markante Ausrichtung auf Erfolgsergebnisse
- Gebietskenntnisse
- Begeisterung
- Unternehmungsgeist
- Bereitschaft zur Verantwortungsübernahme bei der Ausführung der anfallenden Arbeiten
- Flexibilität
- Selbstvertrauen
- Ausgewogenheit

Bereitschaft:
- zur Verantwortungsübernahme für die Geschäftsentwicklung des Produktes bei Unternehmer und Projektfirmen, sowie in der Verwaltung der Baupläne
- die Kundschaft zu lenken und an sich zu binden
- neue Geschäftsmöglichkeiten zu schaffen
- gemeinsam mit dem Hauptsitz die Überwachung der Kundenzahlungen zu führen.

Wir bieten:
- ein zeitlich unbegrenztes Mandat (nach einer zu vereinbarenden Probezeit)
- vorteilhafte Honorierung, Unterstützung, Mittel und Initiativen in Sachen Marketing
- ständige technische Fortbildung
- dauerhafte Unterstützung
- Erfahrung eines renommierten Unternehmens
- Möglichkeit die Verkaufskraft aufgrund der Fähigkeiten und der erzielten Ergebnisse zu steigern.

Bitte den Lebenslauf zustellen an:
Italienische Handelskammer für die Schweiz,
Herr Christian Pitardi, Seestr. 123, 8027 Zürich
Tel.: 044 289 23 23, Fax: 044 201 53 57

3247 **I** Italienischer Baumaschinen-Fabrikant, seit 65 Jahren in Betrieb, erfolgreich exportierend in 50 Länder, sucht **HANDELSVERTRETER** auf Provisionsbasis für die Schweiz.
Producteur Italien, avec 65 ans d'experience dans 50 pays, cherche **AGENTS**-**REPRESENTANTS** pour la Suisse, à base de commission.
Azienda produttrice macchine edili e stradali, con 65 anni di esperienza in 50 paesi, ricerca **AGENTI DI VENDITA** per la Svizzera, a base di provvigione
Branchenerfahrung und Computerkenntnisse erforderlich
Experience dans le métier et connaissance informatiques necessaire
Esperienza nel settore e informatizzato richiesto

4. MÖBEL / INTERIEUR / GARTEN / GASTRONOMIE

3228 **I** **Einer der aktuellsten im Leder-Polstermöbel-Bereich** aus Italien sucht eine Generalvertretung für die Schweiz. Gute Kundenkontakte und entsprechende Erfahrung werden vorausgesetzt.

3232 **CH**

Wir sind einer der führenden Hersteller von „schwebenden Schlafsystemen“ (Matratzen aus Wasser, Luft, Gel und viscoelastischem Schaumstoff) in Europa und bewegen uns in einem ständig wachsenden Markt. Wir wollen unser Sortiment weiter perfektionieren und innerhalb der Schweiz ausweiten.
“**Novaluna-Schlafsysteme“,** bekannt aus der TV-Werbung, sucht deshalb Sie als freien Handelsvertreter für die Schweiz.
Ihre Aufgaben:
- verantwortliche Bearbeitung und Neuakquisition der jeweiligen Vertriebsregion: Verkauf von Schlafsystemen und Zubehör im Direktvertrieb an niedergelassene Händler und Filialen, sowie Beratung , Schulung und Einweisung in unsere Konzeption
Unsere Anforderungen:
- mehrjährige Erfahrung im Verkauf von Investitionsgütern, vorzugsweise im Bereich Möbel,
- bereits vorliegende Kontakte zum Handel sind hilfreich,
- hohe Abschlusssicherheit.
Wir bieten Ihnen eine leistungsorientierte Bezahlung. Eine intensive und unkomplizierte Einarbeitung ist sichergestellt; Produkt- und Anwenderkenntnisse werden Ihnen firmenintern vermittelt.
Wir freuen uns über Ihre aussagekräftige Bewerbungsmappe unter Angabe Ihrer Verfügbarkeit und Gehaltsvorstellung.

3233 **D**

Wir sind ein wachsendes mittelständisches Unternehmen im Geschäftsbereich von innovativen **Ganzglasduschen** mit hohem Qualitätsstandard.
Insbesondere bei Sonderlösungen liegen unsere Stärken und das Eingehen auf individuelle Kundenwünsche und prompte Bearbeitung von Kundenprojekten.
Gerne würden wir unseren Vertrieb auf die Schweiz ausweiten und aus diesem Grund sind wir auf der Suche nach Handelsvertretern, die im Sanitärbereich und Bad schon Erfahrung und Vertretungen haben.

3242 **D**

Wir sind einer der führenden Hersteller von „DESIGN ENTERTAINMENT FURNITURE“ (HiFi-, TV und Media Möbel) in Europa und bewegen uns in einem ständig wachsenden Markt. Wir wollen unseren Betrieb weiter perfektionieren und innerhalb der Schweiz ausweiten. **„SCHROERS & SCHROERS“**, bekannt in mehr als 40 Ländern weltweit, (www. schroers.de), sucht deshalb Sie als freien Handelsvertreter für die Schweiz.
Ihre Aufgaben:
- verantwortliche Bearbeitung und Neuakquisition der jeweiligen Vertriebsregion: Verkauf von HiFi-, TV und Media Möbel und Zubehör im Direktvertrieb and niedergelassene Händler und Filialen, sowie Beratung, Schulung und Einweisung in unsere Konzeption.
Unsere Anforderungen:
- mehrjährige Erfahrung im Verkauf von Investitionsgütern, vorzugsweise im Bereich Möbel,
- bereits vorliegende Kontakte zum Handel sind Voraussetzung,
- hohe Abschlusssicherheit.
Leistungsorientierte Provisionsbasis. Eine intensive und unkomplizierte Einarbeitung ist sichergestellt; Produkt- und Anwenderkenntnisse werden Ihnen firmenintern vermittelt.

3244 **B**

Vertretungs- und Handelspartner gesucht.
Europa 2000 ist ein führender europäischer Hersteller von klapp und stapelbaren Möbeln. Die Firma arbeitet ständig an Produktinnovation und Sortimentserweiterungen für eine gesunde Expansion.
Unsere Kunden sind Möbel-Vermietbetriebe, sowie Möbel-Handelsbetriebe.
Durch die kontinuierliche Markt- und Zielgruppen-Analysen werden die Produkte auf die Bedürfnisse unserer Kunden abgestimmt. Somit werden Produkte von hoher Qualität, verbunden mit einem guten Preis-Leistungsverhältnis, gewährleistet.
Die Lagerkapazität liegt bei 500'000 Artikel, die für Kunden permanent bevorratet werden.
Zur Verstärkung der Vertriebsstrukturen in der Schweiz werden Vertretungs-und Handelspartner gesucht.

3246 **D**

Wir sind ein deutscher Hersteller von hochwertigen und exklusiven Haustüren, Haustürfüllungen, Vordächern und Fenstern aus Aluminium in eckverschweisster Konstruktion.
Um unser Produkteprogramm in der **Schweiz** weiterhin erfolgreich zu vertreiben, suchen wir einen Gebietsrepräsentanten auf Provisionsbasis (Nachfolgeregelung).
Sie haben idealerweise bereits Kontakte zu Metallbauern, Bauelemente-Händlern, Tischlereien und Schlossereien in der Schweiz.
Ihre Aufgabe besteht in der Betreuung, sowie insbesondere im Ausbau, des bereits bestehenden Kundenstammes.
Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben und Sie sich durch diese anspruchsvolle Herausforderung motiviert fühlen, freuen wir uns auf Ihre schriftliche Vorstellung

5. NAHRUNGSMITTEL / WEINE / SPIRITUOSEN

3234 **D**

Produktgruppe: **Bienenhonig.** Deutscher Produzent aus dem südlichen Schwarzwald im Raume Freiburg sucht für den exklusiven Vertrieb in der Schweiz eine erfahrene Agentur auf Provisionsbasis. Die nationalen und internationalen Spezialitäten werden bereits sehr erfolgreich in Deutschland verkauft.
Das gesamte Programm umfasst über 50 Produkte, die sowohl im Lebensmittelhandel, als auch in Spezialbetrieben, wie Reformhandel und der Industrie ihren Einsatz finden können.
Produktbilder unter www.honig-wernet.com

6. PAPIER / DRUCK / GESCHENKARTIKEL SCHMUCK / UHREN

3215 **A**

Oesterreichische Firma, spezialisiert im exklusiven Bereich auf dem Sektor Tauf-, Hochzeits-und Trauerkerzen sucht selbständigen Handelsvertreter für die Schweiz. Es handelt sich um eine Hauptvertretung, die eine grosse Herausforderung darstellt und tägliche Besuche der Kundschaft erfordert. Kunden sind Bestatter, Brautausstatter, Floristen, Buchhandlungen, Kerzenhandel, Geschenkläden und Fotografen.

3222 **D**

Wir sind ein innovativer Verlag für hochwertige Spruch-, Foto- und Glückwunschkarten aus Süddeutschland. Mit ansprechendem Design und umfangreichen Serviceleistungen, die uns deutlich von andern Anbietern unterscheiden, überzeugen wir unsere Kunden.
Bisher werden unsere Produkte in der Schweiz in kleinerem Umfang über den Grosshandel vertrieben. Nach den Erfolgen in Deutschland und Österreich wollen wir auch in der Schweiz unsere Position ausbauen und suchen daher

Handelsvertrete(innen)

Das Verlagsprogramm richtet sich auf grund der Texte der Spruchkarten vor allem an Kunden in der deutschsprachigen Schweiz.
Unsere Hauptabnehmer finden sich in den Branchen

- Blumen/Floristik,
- Buchhandel,
- Drogerie/Parfumerie,
- Foto,
- Galerie/Kunstgewerbe,
- Geschenk,
- Lotto/Zeitschriften/Tabak,
- Möbel/Wohnen,
- Schreibwarenhandel (PBS),
- Spielwaren/Basteln,
- Tee/Café.

Wenn Sie bereits gute Verbindungen in den genannten Branchen haben, und Ihr Portfolio mit attraktiven, hochwertigen Produkten ergänzen wollen, freuen wir uns auf Ihre Kontaktnahme.

3240 **D**

Erfolgreicher deutscher Hersteller von Bildern , mit über 30jähriger Erfahrung, sucht Handelsvertreter für die Schweiz. Von gerahmten Bildern bis zu veredelten Kunstdrucken bieten wir ein breit gefächertes Angebot. Interessenten sollten Zugang zu den relevanten Vertriebsstrukturen in Ihrem Land haben (Möbelhäuser).

7. PARFUMERIE / AROMENSTOFFE / GESUNDHEITSARTIKEL / FARBEN / LACKE / KOSMETIK

3236 **D**

Handelsvertreter für Apotheken gesucht.
Wir sind ein stark expandierendes Unternehmen. Wir vertreiben bisher ausschliesslich in Deutschland Körperpflege- und Wellnessprodukte, Werbeartikel, Tragtaschen und eine Vielzahl von weitern Produkten. Unsere Zielgruppen sind hauptsächlich Apotheken und Drogerien. Unsere Waren, die ein sehr gutes Preis/Leistungsverhältnis aufweisen, möchten wir jetzt auch in der Schweiz anbieten und suchen Handelsvertretungen mit guten Kontakten in dieser Branche
Sie können bei uns mit interessanten Provisionen rechnen und erhalten vielfältige Unterstützung durch den Versand von Katalogen und Informationen, durch Messeauftritte und das Bereitstellen von Mustern.

8. DIVERSES / COMPUTERPROGRAMME / DIENSTLEISTUNGEN / HANDEL

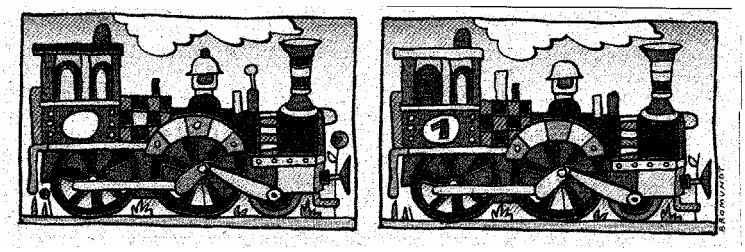
3245 **D**

Zwei Deutsche Handelsunternehmen suchen erfahrene Industrievertreter zum Ausbau des Handelsgeschäftes mit Schweizer Unternehmen.
Die Firmen haben sich auf den Handel mit kundenspezifischen Produkten mit Fertigung in Asien, hauptsächlich China, spezialisiert. Zu den Produkten zählen:
Leiterplatten, flexible Leiterplatten, Kabel, Folientastaturen, Frontfolien, LCD's und Silikonschaltmatten.
Mit über 20-jähriger Erfahrung und langjährigen Beziehungen zu ihren Asiatischen Lieferanten, sind sie mittlerweile auf dem Deutschen Markt sehr gut etabliert. Um dies auch in der Schweiz zu erreichen werden erfahrene Industrievertreter gesucht.

9. MESSGERÄTE / PRÄZISIONSINSTRUMENTE/ OPTIK

3214 **CH**

Schweizer Handelsunternehmen sucht **Freie Handelsvertreter/Innen** für den Vertrieb von aussergewöhnlichen Produkten aus der Elektrotechnik mit enormen betriebswirtschaftlichen und technischen Vorteilen! Eine motivierte, technisch versierte Persönlichkeit mit guten Kontakten im Anlage-, Maschinen-, Apparatebau und Elektro-Grosshandel findet bei uns eine finanziell lukrative und vielversprechende Vertretung folgender Produkte:
Superhelle LED Anzeigelampen und Schaltelemente
Schaltzustand-Anzeigen
Schlusslicht-Leuchtkörper
Spezial Hand Prüf- und Testgeräte
Stromkreis –Überwachungsgeräte für DIN Leiste
Füllstand – Überwachungen und Begrenzer DIN Leiste Leitfähigkeitsprinzip
Füllstand-Überwachungen und Begrenzer DIN Leiste Schwimmprinzip
Warn-. Orientierungs-, Sicherheitsleuchten, Zonenüberwachung



Guck mal
Schauen Sie sich die zwei Bilder gut an und finden Sie die elf Fehler, die sich eingeschlichen haben!

3224 **I** **Italian manufacturer of Printed Circuits is looking for Sales Agents to join his dynamic team.**

For more than 22 years we are specialised in the production of fast-delivery prototype and small-medium volume of professional PCB's from 2 to 10 layers and rigid flex PCB's.

Our partnership with Somacis PCB enables us to achieve a consolidated position and a competitive advantage in the international market.

In order to establish a strong presence in the Swiss market, we are looking for a sales agent for active and passive electronic components, well introduced in the Swiss market of electronic equipment manufacturers (Industrial Automation, Automotive, Information Technology, Medical, Measurement and Control Instrumentation, Telecommunication) and electronic manufacturers' services (EMS). The person we search is required to be fluent in one of the following languages: English, French or Italian.

We offer strong technical support and interesting remuneration, according to the rules of international commercial legislation.

10. METALLWAREN / WERKZEUGE / MASCHINEN / INDUSTRIEPRODUKTE.

3220 **CH** Deutscher Hersteller der Produkteserie „LIGHTLINE" (Edelstahl-Vordächer und Balkonverkleidungen) gilt im EU-Raum zu den Marktführern und möchte nun in die Schweiz expandieren. Das Sortiment ist in Bezug auf Design und Preis ausserordentlich gut positioniert. Die **schweizerische Niederlassung** die in Basel ansässig ist, sucht einen oder mehrere freie Handelsvertreter auf Provisionsbasis, für die regionale oder gesamtschweizerische Betreuung. Gebietsschutz und attraktive Umsatzprovision wird garantiert. Nähere Infos über den VKA.

3226 **D** **Schweizer Handelsvertreter für Förderbänder gesucht.**

Aktiver deutschsprachiger Handelsvertreter gesucht, erfahren im Verkauf erklärungsbedürftiger Maschinen, vorzugsweise Fördertechnik und mit guten Branchenkontakten zu Endnutzern, Händlern und Maschinenherstellern. Distributoren sind nicht erwünscht.
Wir erwarten ein in den üblichen Zeiten ständig besetztes Büro.
Spezialisiert auf Förderbänder, sind wir als deutsches Unternehmen seit fast 40 Jahren tätig – mit hochwertigen, standardisierten Produkten und extrem guten Serviceleistungen (können in 24 Stunden auf Mass produzieren). Unsere Kunden kommen aus allen Branchen. Wir besitzen eine starke Kundenbasis in Deutschland und exportieren seit 1999 verstärkt nach Grossbritannien und Frankreich. Die weitere Expansion in unsere Nachbarländer unterstützen wir engagiert. Angebotserstellung innerhalb von 24 Stunden. Marketingaktivitäten (Messe, Pressearbeit und Informationsmaterialien), gemeinsame Kundenbesuche, sowie eine intensive Produkteschulung.

3243 **D**

Deutsches Unternehmen mit Sitz in Göppingen bei Stuttgart sucht für die Schweiz aktive Vertreter. Besuche von Kunden im Bereich der Metallbearbeitung/Zerspanende Industrie, Maschinenbau, Mech. Werkstätten, Decolletages, Werkzeug- und Formenbau, usw.
Aufbau/Betreuung eines Kundenstammes in eigenem Namen und auf eigene Rechnung.
Wir sind ein innovatives Unternehmen, das sich spezialisiert hat auf die Instandsetzung von Wendeplatten-Werkzeugen, alle Fabrikate, Dreh-, Bohr- und Fräswerkzeuge.
Reparatur von Messerköpfen, Igelfräser, Scheibenfräser, Schaftfräser, Sonderfräser, Wendeplattenbohrer, Bohrstangen, Klemmhalter, Einstechwerkzeuge, usw.
Instandsetzung von beschädigten Werkzeugaufnahmen, Wellen, Zahnräder, Stufenwerkzeuge, Umarbeitung von Wendeplattensitzen.
Neuherstellung von Wendeplatten-Werkzeugen nach Muster, Anfrage, Zeichnung.
Wenn Sie bereits gute Verbindungen in der Branche Metallbe- und –Verarbeitung haben und wenn wir Ihr Interesse unabhängig von bestehenden Kontakten geweckt haben, freuen wir uns auf Ihre Kontaktnahme. Mit Ihrer Unterstützung und einem interessanten Produkt/Dienstleistung „Werkzeugreparatur“ wollen wir unter dem Aspekt der Kosteneinsparung weitere Marktanteile in der Schweiz erzielen.

“The case was on sale, and leaving on its tag gets me inside offices.”

PC fit
Computer-Einstieg
leicht gemacht

Tastenkombinationen in Microsoft Word

Aktion	Tastenkombination
Dokument	
Neues Dokument erstellen	STRG+N
Dokument öffnen	STRG+O
Dokument schließen	STRG+W
Dokument speichern	STRG+S
Dokument unter neuem Namen speichern	F12
Dokument drucken	STRG + P
Text	
Gesamten Text markieren	STRG + A
Wortweise markieren	STRG + Umschalten + →
Ganzen Satz markieren	STRG+ Mausklick
Markierten Text fetten	Umschalten + STRG + F
Absatz zentrieren	STRG+ E
Markierten Text kursiv setzen	Umschalten + STRG+ K
Markierten Text unterstreichen	Umschalten + STRG + U
Markierten Text doppelt unterstreichen	Umschalten + STRG + D
Markierten Text ausschneiden	STRG + X
Markierten Text kopieren	STRG + C
Letzten Befehl zurücknehmen	STRG + Z
Inhalte der Zwischenablage einfügen	STRG + V
Schriftgrad größer	STRG + >
Schriftgrad kleiner	STRG + <
Dialog „Zeichen“ öffnen	STRG + D
Absatz linksbündig	STRG + L
Absatz rechtsbündig	STRG + R
Rechtschreibprüfung	F7
Thesaurus	Umschalten + F7
Fußnote einfügen	Alt + STRG+ F
Allgemein	
Hilfe	F1
Aktuelle Zeit einfügen	Alt + Umschalten + T
Aktuelles Datum einfügen	Alt + Umschalten + D
Zum Menü	F10 oder Alt
Zeilenabstand zweizeilig	STRG+ 2
Text suchen	STRG+ F
Text ersetzen	STRG+ H
Druckvorschau öffnen	STRG+ Alt + I

HÄGAR DER SCHRECKLICHE
ICH WÜRDE GERNE EIN GEHEIMNIS WEITERERZÄHLEN ...
... ABER ES IST NIEMAND HIER ...
... UND ICH KANN NICHT WARTEN!
2885
©2005 by King Features Syndicate, Inc. World rights reserved.
WENN ICH DIR ETWAS ERZÄHLE, VERSPRICHST DU, ES NICHT NACHZUPLAPPERN?
Machst du Witze?
CHRIS BROWNE 1-19
Dist. Bulls.

HÄGAR DER SCHRECKLICHE
VIELLEICHT SOLLTEN WIR AUF UNSERER REISE DOCH LIEBER AUF DIE FRISCHE MILCH VERZICHTEN, SVEN GLÜCKSPILZ ...
2973
©2005 by King Features Syndicate, Inc. World rights reserved.
CHRIS BROWNE 5-2

Verband

kaufmännischer

Agenten der Schweiz

Der Verband der Zukunft

Association Suisse

des

Agents-Représentants

L'Association de l'avenir

Verband Kaufm. Agenten der Schweiz
Ackersteinstr. 164
8049 Zürich

Betr. Zukünftige Zustellung des VKA-Bulletins

Wir wünschen in Zukunft elektronische Zustellung
(Bitte e-mail Adresse angeben)

_____

Wir wünschen weiterhin Postversand

Datum:

Firma:

_____

_____