V K A – Bulletin

Ausgabe 4/13

Association Suisse des Agents-Représentants

Associazione Svizzera degli Agenti Rappresentanti

Swiss Commercial Agents Association

Ackersteinstrasse 164, 8049 Zürich

Tel. 044 340 18 88

www.vka.ch

info@vka.ch

V A K A N T E V E R T R E T U N G E N

METALLWAREN / WERKZEUGE / MASCHINEN / INDUSTRIEPRODUKTE

201307	F	**PICHON Mécaniques SAS** Das inhabergeführtes Familienunternehmen PICHON Mécaniques SAS wurde 1923 in Saint Chamond (Loire, Rhône-Alpes) gegründet und beschäftigt zurzeit 50 Mitarbeiter. Mit über 10.000 m2 überdachter Fläche, 7 Kränen und einer mechanischen Bearbeitungskapazität bis zu 16 Metern und 130 Tonnen, ist PICHON eines der renommiertesten Unternehmen Frankreichs im Bereich der mechanischen Bearbeitung. In 2012 belief sich der Jahresumsatz auf 8,5 Millionen Euro. Mehr Informationen finden Sie unter: www.pichon-mecanique.fr/wer-sind-wir.php Da wir unser Geschäft mit der Schweiz ausbauen wollen, suchen wir **einen engagierten Handelsvertreter** (m/w) für das Verkaufsgebiet deutsche und französische Schweiz. Ihr Profil: -Kenntnisse der Luftfahrtindustrie, der mechanischen Industrie und Sondermaschinen -Verfügung über Kontakte in den obengenannten Branchen für die Akquisition von Neukunden -Kenntnisse der mechanischen Bearbeitung sind von Vorteil -Hervorragende Deutschkenntnisse und Kenntnisse einer weiteren Sprache (Französisch oder Englisch) Bezahlung auf Provisionsbasis Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, senden Sie uns bitte Ihre Bewerbung per Email an: zurich@ubifrance.fr Ubifrance wurde von uns mit der Suche und Auswahl von Handelsvertretungen beauftragt.

MESSGERÄTE / PRÄZISIONSINSTRUMENTE / OPTIK

- - - - - -

DIVERSES / COMPUTERPROGRAMME / DIENSTLEISTUNGEN / HANDEL / BÜRO

201305	D	**Handelsvertretung gesucht** **Conversa - Ihr Fulfillmentpartner für Deutschland und die Schweiz** **„ Ihre Domiziladresse in Süddeutschland direkt an der Schweizer Grenze „** Die Conversa GmbH aus Schwörstadt-Rheinfelden, ein traditionsreiches, mittelständisches Unternehmen mit bis zu 100 Mitarbeitern bietet vielen Unternehmen die Partnerschaft für Flexibilität und Zuverlässigkeit. Die Zusammenarbeit mit der Conversa GmbH als Partner in den Bereichen **Versand Service**, **Lettershop** Service und **Fulfillment** erstreckt sich auf Gebiete in der nördlichen Schweiz und Süddeutschland. Da wir unser Geschäft mit der Schweiz ausbauen wollen, suchen wir Handels-vertreter die bereits einschlägige Kontakte zu Druckereien, Werbebüros und Marketingabteilungen in großen Betrieben haben. Auch Herstellern von Verpackungsmitteln oder Kosmetischen Produkten kann unsere Handkon-fektionierung angeboten werden. Auch als grenznaher Standort bzw. **Domiziladresse in Süddeutschland** ist die Conversa GmbH in bester Lage und kann Werbepakete, Onlineshop-Bestellungen oder Ersatzteile innerhalb 24 Std. Bundes- Europaweit ohne Zollbarriere zustellen. Sie betreuen unsere Bestandskunden und erweitern sukzessive durch Akquisition von Neukunden den Kundenstamm. Wenn Ihnen unsere Dienstleistungen zu sagen, so rufen Sie uns an oder übersenden Sie uns die Bewerbungsunterlagen an folgende Adresse. Conversa GmbH Z.Hd. Herrn GF Reinhard Metzger Hauptstr. 196 D - 79739 Schwörstadt Tel.:0049/7762/8070830 Mail: rmetzger@conversa.org Web:www.conversa.org

201312	A	**HANDELSAGENTEN GESUCHT** **Internationaler Hersteller von** **TINTENPATRONEN & LASERDRUCKERKARTUSCHEN** **sucht Handelsvertreter für die Schweiz** **Bezahlung: Bis zu 10 % Umsatzbeteiligung** **Jede Firma braucht diese Produkte.** **Sie schreiben bei jedem Kunden einen Auftrag.** **www.embaprint.at** **Bewerbungen mit Telefonnummer an: info@embaprint.at**

PARFUMERIE / AROMENSTOFFE / GESUNDHEITSARTIKEL / FARBEN / LACKE / KOSMETIK

- - - - - -

PAPIER / GESCHENKARTIKEL / SCHMUCK / UHREN / BILDER / BÜCHER

- - - - - -

NAHRUNGSMITTEL / WEINE / SPIRITUOSEN

- - - - - -

MÖBEL / INTERIEUR / GARTEN / GASTRONOMIE

201310	E	CODIS **Fabricant meubles de salles de bains haut de gamme, introduit sur le marché Français et au Luxembourg recherche agents commerciaux pour la Suisse le Liechtenstein et L'Autriche.** **Expérience souhaitée dans les secteurs de la décoration intérieure : commerces de salles de bains, architectes, décorateurs cuisines et architectes, et nous voulons que cette personne soit du secteur de la cuisine car dans peu de temps nous allons travailler comme fournisseur d'un groupe Allemand de cuisines sur son marché en Autriche.** **Important : Agents introduits sur le marché haut de gamme uniquement, Autres s'abstenir.** **L'entreprise propose : communications dans les revues du secteur, aide à l'organisation des foires professionnelles du secteur, développement permanent des tendances du marché, communication vers les clients.** **Candidature à envoyer à : Melle Poisard : contact@codisbath.com** Bathroom furniture manufacturer of high-range bathroom, introduced to the French and Luxembourg market searches sales agents for Switzerland, Liechtenstein and Austria. Desired experience in the fields of interior design: bathrooms shops, architects, kitchen and decorators. We would like that the person is from the field kitchen because soon we will work as a supplier of a German kitchens group on the market in Austria. Important: Agents introduced into the high-end market only, other refrain. The company offers: communications sector reviews, assistance in organizing trade fairs in the sector, continued development of market trends, communication to customers. Application to be sent to: Ms. Poisard: contact@codisbath.com

TECHNIK / BAU / VERPACKUNG

- - - - - -

HAUSHALT / SPORT / SPIELWAREN

- - - - - -

TEXTILIEN / SCHUHE / MODE

201306	E	Spanish company established for more than 30 years in the stationary industry, now offering also gift stationary and assorted fashion bags, is expanding quickly across Europe and needs to hire its representative(s) to visit targeted channels of stationers, booksellers, fashion accessory shops in Switzerland. Further information on our offer can be found at www.makueurope.com Agents interested in this offer are kindly requested to send their CV and covering letter to jbeurier@makueurope.com
201308	F	**LA MARELLE EDITIONS** La Marelle Editions, a French company making colourful and fashion accessories is currently looking for an agent to cover Switzerland. Distributed in more than 40 countries and 2000 selling points, we have our own sales force in France and we work with a distribution and agent's network to cover export markets. Our products are usually distributed in decorative & gift shops, design stores, malls, art gallery, libraries, shops dedicated to the world of children. We are very careful with the selection of stores selling our range of products, indeed they must fit with our brand image. La Marelle publishes about 40 international illustrators respecting their own universe. We offer a wide range of colorful bags, fancy jewels, educational toys, accessories, stationery and postcards. The collection is constantly renewed with new designs and new products. We require experience in the same area to cover the whole Swiss Market and find & visit regularly customers. (commission is paid on orders) If you are interested, please visit our website www.lamarelle.net And contact Alexandra Meal for further information a.meal@lamarelle.net +33 2 99 54 51 69 La Marelle Editions 61 rue jean Guéhenno 35700 Rennes France

AUTOMOBIL

- - - - - -

WERBEMITTEL/INTERNET

- - - - - -

BAU / HAUS

- - - - - -

MEDIZIN-/GESUNDHEITSPRODUKTE

201309	D	Wir, die Novo Klinik-Service GmbH aus Kerpen - Deutschland entwickeln, produzieren und vertreiben seit über 25 Jahren Medizinprodukte für Kliniken, Rettungsdienste und den HomeCare-Markt sowohl auf nationaler als auch internationaler Ebene. Unseren Expansionskurs setzen wir weiter fort und suchen daher zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen **freien Handelsvertreter (w/m) in der Schweiz** **Ihre Aufgabe** • Pflege und persönliche Betreuung unserer Kunden im Klinikbereich • Potenzialermittlung sowie Beobachtung und Bewertung von Markt-, Kunden- und Wettbewerbsentwicklungen • Akquisition von Neukunden • Verhandlungen mit Entscheidungsträgern • Durchführen von Produktschulungen

Ihr Profil

- Kontakte zu Intensivstationen und Klinikeinkäufern
- bereits Erfolg im Verkauf von Medizinprodukten in Kliniken
- optimalerweise Deutsch-, Französisch- und Italienischkenntnisse

Wir bieten

- intensive Einarbeitung in die Produkte
- Übernahme eines bestehenden Kundenstamms
- Verkaufsmaterialien, Produktmuster und Werbeunterlagen
- sehr gute Verdienstmöglichkeiten auf Provisionsbasis, ohne Kapitaleinsatz
- Exklusivität / Gebietsschutz

Wollen Sie mit uns gemeinsam auf Expansionskurs gehen?

Dann freuen wir uns auf Ihre Kontaktaufnahme bei:
Frau Birgitta Winkler - Manager Marketing & International Sales
Tel. +49 2237 5623 - 288 oder Mobil +49 175 723 71 76
b.winkler@novo-med.de

Wir sind vom **04.09.2013 - 06.09.2013** in der Palexpo Industrieausstellung auf dem Joint Annual Meeting SSICM | SSCS | SSER in Genf vertreten. Kommen Sie doch an unserem Stand vorbei oder vereinbaren Sie einen Termin zum Kennenlernen gerne bereits vorab für den 02.09.2013.

Novo ist der Spezialist in:

Tracheostomie, Laryngektomie - Fixierungen und Zubehör
Beatmung - Fixierungen und Zubehör
Sicherungssysteme und Prophylaxen
Gerätewagen für innerklinische Patiententransporte

www.novo-med-group.com