V K A – Bulletin

Ausgabe 4/12

Association Suisse des Agents-Représentants

Associazione Svizzera degli Agenti Rappresentanti

Swiss Commercial Agents Association

Ackersteinstrasse 164, 8049 Zürich

Tel. 044 340 18 88

www.vka.ch

info@vka.ch

Inserate

Cherchons

REPRESENTANTS (H/F)

à la commission – 100% ou partiel
faire offres usuelles avec photo
Case postale 424 – 1815 Clarens

News

Schauen Sie auch die Inserate unter www.handelsagent.ch an. Sind Sie noch nicht registriert? Melden Sie sich gleich online an (für VKA-Mitglieder komplett kostenlos).

V A K A N T E V E R T R E T U N G E N

MÖBEL / INTERIEUR / GARTEN / GASTRONOMIE

201204 D

Die GH Internationale Möbel Collection GmbH & Co. KG ist Ihr Partner im Bereich der individuellen Objekteinrichtung. Wir sind auf die Herstellung von individuellen und objektbezogenen hochwertigen Möbeln für die Hotellerie, Ferienwohnanlagen sowie den Senioren-Wohn- und Pflegebereich spezialisiert. In der Einrichtungsbranche ist unser Name bekannt für Produkte mit hoher Qualität und Individualität. Namhafte Hotels und Architekten aus ganz Europa sind von unserer Arbeit überzeugt und zählen zu unseren Kunden.

Verfügen Sie über mehrjährige Erfahrung im projektbezogenen Vertrieb und haben Sie ein entsprechendes Kunden-Netzwerk mit Objekteinrichtern und Architekten aufgebaut?

Arbeiten Sie bereits als selbstständiger Handelsvertreter für andere Hersteller von Einrichtungsprodukten in angrenzenden Objektbereichen?

Sind Sie es gewohnt, Ihr Geschäft eigenständig abzuwickeln und sich über Projektvergaben ständig auf dem Laufenden zu halten?

Ist Flexibilität und Reisefreudigkeit für Sie ebenso selbstverständlich wie eine hohe Eigenmotivation und eine offene Kommunikation?

Wir freuen uns über Ihre Online-Bewerbung unter **info@gh-moebel.de**

GH

www.gh-moebel.de

201207	D	Wir sind eine erfolgreiche Unternehmensgruppe bestehend aus drei expandierenden Großhandelsunternehmen. Wir verkaufen exklusive Produkte im Grünen Markt an Floristen, Gärtnereien und Gartencenter. Da wir großen Wert auf die kontinuierliche und persönliche Betreuung unserer Kunden legen, suchen wir erfolgreiche **freie Handelsvertreter/innen** für die Verkaufsgebiete: **komplette Schweiz** **Ihre Herausforderung:** Sie betreuen unsere bestehenden Kunden. Sie bauen die betrieblichen Aktivitäten in Ihrem Gebiet kontinuierlich aus. Sie akquirieren Neukunden. Sie arbeiten intensiv mit dem Team des Innendiensts. Sie bearbeiten selbstständig und verantwortlich das Verkaufsgebiet. Sie nehmen an Messen und anderen Veranstaltungen teil. **Ihr Profil:** Wenn Sie außergewöhnliche Perspektiven suchen, über eine hohe Einsatzbereitschaft verfügen und unternehmerisches Denken innerhalb Ihres Aufgabengebiets für Sie selbstverständlich sind, dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen. Bitte senden Sie diese an Plaikner Group Personal/ Stephanie Lettermann Löhdorferstr. 12, 42699 Solingen s.lettermann@valentino-gmbh.com

TECHNIK / BAU / VERPACKUNG

201206	D	Im Rahmen einer weiteren Expansion suchen wir für den Schweizer Markt zum nächst möglichen Zeitpunkt einen **Handelsagenten für Schornstein- und Abgastechnik** Am Standort in Lilienthal bei Bremen werden seit über 20 Jahren Schornstein- und Abgassysteme aus Edelstahl in Elementbauweise produziert. Neben den klassischen ein- und doppelwandigen Abgassystemen runden weitere Komponenten, wie Brandschutzschächte und Kunststoffsysteme das Lieferprogramm zum Komplettanbieter ab. Der Name Vogel & Noot ist bekannt für Innovationen und Qualität, aber auch für eine langfristige Partnerschaft mit unseren Kunden. Ihre Aufgabe ist es Kunden selbständig zu beraten und zu betreuen und als Partner zu gewinnen. Weiters sollen sie selbstständig Berechnungsleistungen für Kaminsysteme durchführen. Ebenso arbeiten Sie mit Architekten und Planungsbüros zusammen, um einen langfristigen Geschäftserfolg sicherzustellen. Idealerweise sind Sie bereits im Bereich Abgastechnik tätig oder haben Erfahrung in der Wärmeerzeugung. Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben und Sie ein Teil unseres Teams werden wollen, dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen. RETTIG Austria GmbH Herr Johannes Huber-Grabenwarter Vogel und Noot Straße 4 A-8661 Wartberg T: +43 3858 601 1240 M: +43 3858 601 91240 email: johannes.huber-grabenwarter@rettigicc.com www.vogelundnoot.com **heating**through**innovation.**

201211	I	Pubblicarta (www.pubblicarta.it), azienda leader dal 1979 nella produzione e vendita di sacchetti in plastica biodegradabile e carta, oltre che di gadget personalizzati, nell'ambito di un progetto di espansione commerciale cerca: **Agenti plurimandatari** **per l'area della Svizzera Italiana** **Canale negozi: gelaterie, profumerie, abbigliamento** **Canale aziende: fiere/esposizioni, agende, regalistica e gadget** **Requisiti richiesti**: - residenza/domicilio nella Svizzera Italiana - saranno privilegiati i candidati che possano vantare esperienza specifica nei canali menzionati - completano il profilo: dinamismo, determinazione, spiccate doti relazionali **Cosa offre l'azienda**: - La collaborazione con un'azienda dinamica, aperta all'innovazione, con un imprenditore che vuole puntare sulla ricerca di nuove opportunità e su una forte crescita - Elevata qualità dei prodotti proposti e una gestione puntuale degli ordini - Ottime opportunità di guadagno legate alla propria produttività, con elevate provvigioni e rappel Inviare cv, con l'autorizzazione al trattamento dei dati personali secondo la normativa vigente (d. lgs. 196/03), alla email selezionecommerciali1@email.it **specificando nell'oggetto il canale di riferimento.** La ricerca e' rivolta a profili di ambo i sessi (d.lgs. 216/03).

Pubblicarta (www.pubblicarta.it), leader company from 1979 in the production and selling of paper and biodegradable plastic bags, is searching:

Plurimandatari agents

for the italian Switzerland

Shops channel: ice cream parlours, perfumeries, clothing shops

Business channel: fairs/exibitions, gifts, marketing agencies

Requirements:

- contacts and clients managed in the channel mentioned
- the profile of the ideal candidates is completed by dynamism and determination

What the company offers:

- A profitable collaboration with a dinamic company, open to the innovation, with an entrepenuer that want to invest on new business research
- High quality of the offered products and a very efficient and on time buying orders management
- Top level commissions plus a rappel policy that can ensure high revenues.

Please send your cv, with the autorization to use the personal data compliance with privacy law (d. lgs. 196/03), to this email selezionecommerciali1@email.it , **putting in the object the channel you want to candidate for.**

201205	D	Wir sind ein expandierendes Unternehmen, das europaweit zu den TOP-Adressen für hochwertige Verkaufsverpackungen aus Kunststoff gehört. Unsere innovativen Klarfaltschachteln, transparenten Hüllen, Schuber, Stanzzuschnitte und Tiefziehteile finden Einsatz in der Süsswaren-, Kosmetik-, Geschenkartikel- und Lebensmittelindustrie. Wir verantworten den kompletten Wertschöpfungsprozess von der PET-Folie über den Entwicklungsbereich und die Veredlungsabteilungen Sieb- und Offsetdruck zur Weiterverarbeitung. Dank regelmäßiger kreativer Neuentwicklungen in den verschiedensten Bereichen zählt unser Unternehmen zu den Trendsettern der Branche. Wir möchten uns stärker auf dem **Schweizer Markt** positionieren und suchen ab sofort einen **freiberuflichen Handelsvertreter (m/w) auf Provisionsbasis.** Sie bringen langjährige Berufserfahrung im Bereich (transparente) Faltschachteln oder aus einem angrenzenden Sektor mit und verfügen über gute Kontakte zu Marketing-, Forschung & Entwicklungsabteilungen und Einkäufern in den oben erwähnten Industrien. Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, senden Sie uns bitte Ihre Bewerbungsunterlagen zu. Wenn Sie uns näher kennenlernen möchten, rufen Sie uns an oder besuchen Sie uns auf unserem Stand J14 auf der *Verpackung Schweiz* in Zürich vom 24. bis 25. April 2012. **SEUFERT TRANSPARENTE VERPACKUNGEN GmbH** Hans-Sachs-Strasse 3 D- 63110 Rodgau, Deutschland Telefon: +49 (0) 61 06 / 69 03 - 0 Email: t.pfaff@seufert.com Kontakt: Herr Thomas Pfaff, Geschäftsführer Marketing & Vertrieb www.seufert.com

201208	D	**Handelsvertretung gesucht** **Conversa - Ihr Fulfillmentpartner für Deutschland und die Schweiz** **„ Ihre Domiziladresse in Süddeutschland direkt an der Schweizer Grenze „** Die Conversa GmbH aus Schwörstadt-Rheinfelden, ein traditionsreiches, mittelständisches Unternehmen mit bis zu 100 Mitarbeitern bietet vielen Unternehmen die Partnerschaft für Flexibilität und Zuverlässigkeit. Die Zusammenarbeit mit der Conversa GmbH als Partner in den Bereichen **Versand Service**, **Lettershop** Service und **Fulfillment** erstreckt sich auf Gebiete in der nördlichen Schweiz und Süddeutschland. Da wir unser Geschäft mit der Schweiz ausbauen wollen, suchen wir Handels-vertreter die bereits einschlägige Kontakte zu Druckereien, Werbebüros und Marketingabteilungen in großen Betrieben haben. Auch Herstellern von Verpackungsmitteln oder Kosmetischen Produkten kann unsere Handkon-fektionierung angeboten werden. Auch als grenznaher Standort bzw. **Domiziladresse in Süddeutschland** ist die Conversa GmbH in bester Lage und kann Werbepakete, Onlineshop-Bestellungen oder Ersatzteile innerhalb 24 Std. Bundes- Europaweit ohne Zollbarriere zustellen. Sie betreuen unsere Bestandskunden und erweitern sukzessive durch Akquisition von Neukunden den Kundenstamm. Wenn Ihnen unsere Dienstleistungen zu sagen, so rufen Sie uns an oder übersenden Sie uns die Bewerbungsunterlagen an folgende Adresse: Conversa GmbH Z.Hd. Herrn GF Reinhard Metzger Hauptstr. 196 D - 79739 Schwörstadt Tel.:0049/7762/8070830 Mail: rmetzger@conversa.org Web:www.conversa.org

201209 D

Handels - Vermittlung - Vertretung - Beratung
Germital
Intermediazioni - Rappresentanze - Consulenza

Germital

Wir sind eine deutsch/italienische Handelsvermittlungsagentur spezialisiert auf die Suche und Vermittlung von Gebiets- und Generalvertretung für den deutschen, Markt.

(natürlich auch Österreich und Schweiz)

Für unserer Auftraggeber, (aus Verona - Italien) ein führendes Unternehmen, Jahresumsatz 2011 über 200 Mil. € in der Herstellung, seit fast 40 Jahre, von:

Isolierplatten bzw. Isolierpaneele mit hohem isothermischen Koeffizienten
mit **Metallträger** für **Abdeckungen, Wände** und **Kühlräume**

Paneele, die im Wesentlichen aus Profilblechen und Wärmedämmschicht aus Polyurethan bestehen, stellen eine doppelte Barriere sicher : eine gegen Korrosion, die andere gegen Wärmeverluste. - Aus diesem Grunde werden ausgewählte Komponenten wie folgt eingesetzt: mit einer Zinkbeschichtung und einem Lackfilm geschützte Stahlbleche, um der Verwitterung eine wirksame Barriere entgegen zu setzen; dazu Polyurethan- oder Poly-Isocyanat-Hartschäume, die wirksamsten Wärmedämmmaterialien zur Bekämpfung der Wärmeübertragung. Die harte, geschlossenzellige Polyurethan-Komponente mit hoher Dichte zeichnet sich durch die sehr starke und konstante Dämmfähigkeit, die bemerkenswerten physikalischen/mechanischen Eigenschaften (überprüft mit den strengsten Komprimierungs-, Biegungs- und Maßhaltigkeitsversuchen) und das gute Selbstverlöschungsvermögen aus.

Der absolut monolithische Charakter des Paneels wird durch die Gewährleistung einer guten Haftung des Dämmmaterials an den metallischen Deckschalen dank eines besonderen Primers auf den Deckblechen sicher gestellt.

Suchen wir in der **SCHWEIZ** zum frühestmöglichen Termin engagierte:

H A N D E L S V E R T R E T E R (m/w)

mit englisch und/oder italienisch Kenntnisse

Wenn Sie über gute Kontakte verfügen, zielstrebig sind, erfolgsorientiert denken und eigenverantwortlich handeln, können wir gemeinsam erfolgreich werden.

Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme.

Germital

Espedito Mancuso - Eisenbahnstr. 6 - D 77876 Kappelrodeck
Tel +49 (0) 78 42 99 79-337 fax -338
info@germital.de
www.germital.de

BAU / HAUS

201213	CH	DMG Armaturen GmbH Robinetterie Sàrl CH-2555 Brügg Im Rahmen einer weiteren Expansion suchen wir für den Deutsch-Schweizer Markt zum nächst möglichen Zeitpunkt einen **Handelsagent im Sanitärbereich** Unsere Firma ist ein Nischenplayer in Ihrem Gebiet und wir verkaufen sowohl unsere eigenen Produkte als auch Marken-Produkte wie z.Bsp. Carbonit, Geberit, Elster, Seppelfricke, Honeywell. Unsere Webseite informiert Sie mehr über unsere Produkte : www.dmg-armaturen.ch. Sie bringen langjährige Berufserfahrung im Bereich von Sanitär- und Heizungstechnik oder aus einem angrenzenden Sektor mit und verfügen über ein gutes Kontaktnetzwerk in dieser Branche für Akquisition von Neukunden. Idealerweise wohnen Sie in der Deutschschweiz, arbeiten autonom und Zielorientiert und verfügen über ein eigenes Büro zu Hause. Frühpensionierte Vertreter für Teilzeitarbeit sind auch willkommen. Wenn Sie sich angesprochen fühlen, dann senden Sie bitte Ihre Bewerbungsunterlagen an oder rufen Sie uns an um weitere Auskünfte zu erhalten: DMG Armaturen GmbH z. Hd. Herrn Christian Zbinden Erlenstrasse 2A 2555 Brügg/BE Tel 032 373 28 38 Fax 032 373 28 63 info@dmg-armaturen.ch

MEDIZIN-/GESUNDHEITSPRODUKTE

201212	CH	Wir möchten uns stärker auf dem **Schweizer Markt** positionieren und suchen ab sofort einen **Handelsvertreter (m/w)** Wir sind ein kleines Unternehmen aus dem Bereich Medizintechnik spezialisiert auf den Bereich Strahlenschutzbekleidung und Patientenpositionierungssysteme in der Strahlentherapie. Unsere Kunden sind Krankenhäuser und die daran angeschlossenen Arztpraxen. Ihre Ansprechpartner sind Ärzte, Pflegepersonal sowie die Abteilung Einkauf der Krankenhäuser. <u>Wir bieten:</u> - Kundenbestand - unterstützender und motivierter Innendienst - Vergütung auf Provisionsbasis <u>Ihre Aufgabenschwerpunkte:</u> - Betreuung der Bestandskunden - Akquise von Neukunden - sukzessive Erweiterung des Kundenstammes - Führen von Verkaufs- und Beratungsgesprächen mit dem Ziel einer optimalen Kundenbetreuung <u>Ihr Profil:</u> - Erfahrung im Bereich Medizintechnik idealerweise aus dem Krankenhausbereich - Flexibilität und Reisefreudigkeit - Sicheres und gepflegtes Auftreten - Einsatzbereitschaft und hohe Motivation - Sie verfügen über Sprachkenntnisse die für eine Vertretung in der Gesamtschweiz benötigt werden Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, senden Sie uns bitte Ihre Kurzbewerbung per Email an: Fred.Philipp@mis-msm.de MSM LUTZ AG Hegnaustrasse 60 CH - 8602 Wangen www.mis-msm.ch

METALLWAREN / WERKZEUGE / MASCHINEN / INDUSTRIEPRODUKTE

- - - - - -

MESSGERÄTE / PRÄZISIONSINSTRUMENTE / OPTIK

- - - - - -

DIVERSES / COMPUTERPROGRAMME / DIENSTLEISTUNGEN / HANDEL

- - - - - -

PARFUMERIE / AROMENSTOFFE / GESUNDHEITSARTIKEL / FARBEN / LACKE / KOSMETIK

- - - - - -

PAPIER / GESCHENKARTIKEL / SCHMUCK / UHREN / BILDER

- - - - - -

NAHRUNGSMITTEL / WEINE / SPIRITUOSEN

- - - - - -

HAUSHALT / SPORT / SPIELWAREN

- - - - - -

TEXTILIEN / SCHUHE / MODE

- - - - - -

AUTOMOBIL

- - - - - -

WERBEMITTEL/INTERNET

- - - - - -

CCIS
CAMERA DI COMMERCIO ITALIANA PER LA SVIZZERA
Fondata nel 1909

Zürich im August 2012

Einladung nach Potenza für Schweizer Einkäufer aus der Mechanischen Industrie

11. - 12. Oktober 2012

Sehr geehrte Damen und Herren

Die Italienische Handelskammer für die Schweiz (CCIS) lädt Schweizer Einkäufer aus der Mechanischen und Elektrischen Industrie zur B2B-Tagung mit 6 Lieferanten aus den Provinzen Potenza, Matera und Crotone.

Die italienischen Unternehmen sind interessiert Schweizer Unternehmen zu treffen um neue, im gleichen Industriefeld, tätige Lieferanten zu finden.

Sowohl die Reise- wie auch die Übernachtungskosten, werden von der CCIS übernommen.

Bei den italienischen Unternehmen die Sie auf der beiliegenden Liste finden, trifft die Hauptproduktion mit Ihrem Tätigkeitsbereich zu.

Wenn sie interessiert sind, füllen sie bitte das beigelegte Formular aus. Sie werden baldmöglichst von uns schriftlich kontaktiert.

Mit freundlichen Grüssen

Bruno Indelicato
Marketing und Entwicklung

CAMERA DI COMMERCIO ITALIANA PER LA SVIZZERA

Fondata nel 1909

SCHWEIZER IMPORTEUREN NACH POTENZA, MATERA E CROTONE 10. – 13. Oktober 2012

Incoming Schweiz und Deutschland

PROVISORISCHES PROGRAMM

MITTWOCH, 10. OKTOBER 2012

Hinflug von der Schweiz nach Italien

Gegen Abend Bustransfer nach Potenza und Check-in im Hotel

DONNERSTAG, 11. OKTOBER 2012

Kurzes Seminar über die typische Lebensmittel des Gebietes, und Beginn der B2B-Treffen

Abendessen und Übernachtung in Potenza

FREITAG, 12. OKTOBER 2012

Treffen in den Provinzen von Potenza, Matera und Crotone sowie lokale Betriebsbesichtigungen gemäss individuellen Interessen der Einkäufer

Abendessen und Übernachtung in Crotone

SAMSTAG, 13. OKTOBER 2012

Bustransfer zum Flughafen und Rückflug in die Schweiz

Weitere Details über Flüge, Übernachtungen und Kontakte in Italien folgen in Kürze