V K A – Bulletin

Ausgabe 3/13

Association Suisse des Agents-Représentants

Associazione Svizzera degli Agenti Rappresentanti

Swiss Commercial Agents Association

Ackersteinstrasse 164, 8049 Zürich

Tel. 044 340 18 88

www.vka.ch

info@vka.ch

Wir wünschen Ihnen einen schönen Sommer

News

Die diesjährige Generalversammlung von IUCAB (Internationally United Commercial Agents and Brokers) fand anlässlich des 60jährigen Bestehens des Dachverbandes unter Teilnahme von rund 50 Delegierten in der vom Hochwasser bedrohten Stadt Salzburg statt.

IUCAB wurde 1953 gegründet und vertritt die Interessen von rund 500‘000 Handelsvertreter in Europa und Nordamerika. Dieser Umstand macht es zum einzigen bedeutenden internationalen Gesprächspartner von Wirtschaft und Politik. Dasselbe gilt in Bezug auf die Europäische Kommission, für die IUCAB die alleinige massgebliche Auskunftsstelle in Bezug auf Handelsvertreter darstellt.

Dem derzeitigen Exekutivkomitee der IUCAB, welches für die strategische Ausrichtung verantwortlich ist, gehören neben dem Präsidenten Phitidis sechs Vizepräsidenten an. Dies sind David Johnson (Grossbritannien), Jan Björnum (Schweden), Enrique Enrech (Spanien), Olivier Mazoyer (Frankreich), Ralf Scholz (Deutschland) und Walter Kramer (Österreich).

Das Internet als Vertriebsmedium gewinnt immer mehr an Bedeutung. Daher läuft seit 2012 die Internetplattform zur Vertretungsvermittlung www.handelsagent.ch. Diese ist Bestandteil der IUCAB Plattform www.come-into-contact.com. Neun nationale Plattformen sind bereits beim grössten internationalen Handelsvertreter-Portal online. Weitere sind in der Pipeline. Die Registrierung ist für Handelsvertreter kostenlos. Die Vorteile des Eintrages liegen vor allem darin, dass Handelsvertreter von Herstellern, Kunden und Interessenten weltweit gefunden und direkt kontaktiert werden können.

Am Rande der Tagung bestand die Möglichkeit des Gedankenaustausches. Ziel dieser Kontakte sind eine verbesserte Zusammenarbeit und der Erfahrungsaustausch hinsichtlich all jener Massnahmen, die dem einzelnen Mitglied in seiner Berufsausübung dienlich sein können.

Die nächste Generalversammlung wird Mitte Juni 2014 auf Einladung des erst kürzlich der IUCAB beigetretenen slowenischen Verbandes stattfinden.

V A K A N T E V E R T R E T U N G E N

METALLWAREN / WERKZEUGE / MASCHINEN / INDUSTRIEPRODUKTE

201307	F	**PICHON Mécaniques SAS** Das inhabergeführtes Familienunternehmen PICHON Mécaniques SAS wurde 1923 in Saint Chamond (Loire, Rhône-Alpes) gegründet und beschäftigt zurzeit 50 Mitarbeiter. Mit über 10.000 m2 überdachter Fläche, 7 Kränen und einer mechanischen Bearbeitungskapazität bis zu 16 Metern und 130 Tonnen, ist PICHON eines der renommiertesten Unternehmen Frankreichs im Bereich der mechanischen Bearbeitung. In 2012 belief sich der Jahresumsatz auf 8,5 Millionen Euro. Mehr Informationen finden Sie unter: www.pichon-mecanique.fr/wer-sind-wir.php Da wir unser Geschäft mit der Schweiz ausbauen wollen, suchen wir **einen engagierten Handelsvertreter** (m/w) für das Verkaufsgebiet deutsche und französische Schweiz. <u>Ihr Profil</u>: -Kenntnisse der Luftfahrtindustrie, der mechanischen Industrie und Sondermaschinen -Verfügung über Kontakte in den obengenannten Branchen für die Akquisition von Neukunden -Kenntnisse der mechanischen Bearbeitung sind von Vorteil -Hervorragende Deutschkenntnisse und Kenntnisse einer weiteren Sprache (Französisch oder Englisch) Bezahlung auf Provisionsbasis Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, senden Sie uns bitte Ihre Bewerbung per Email an: zurich@ubifrance.fr Ubifrance wurde von uns mit der Suche und Auswahl von Handelsvertretungen beauftragt.

MESSGERÄTE / PRÄZISIONSINSTRUMENTE / OPTIK

- - - - - -

DIVERSES / COMPUTERPROGRAMME / DIENSTLEISTUNGEN / HANDEL

201305	D	**Handelsvertretung gesucht** **Conversa - Ihr Fulfillmentpartner für Deutschland und die Schweiz** **„ Ihre Domiziladresse in Süddeutschland direkt an der Schweizer Grenze „** Die Conversa GmbH aus Schwörstadt-Rheinfelden, ein traditionsreiches, mittelständisches Unternehmen mit bis zu 100 Mitarbeitern bietet vielen Unternehmen die Partnerschaft für Flexibilität und Zuverlässigkeit. Die Zusammenarbeit mit der Conversa GmbH als Partner in den Bereichen **Versand Service**, **Lettershop** Service und **Fulfillment** erstreckt sich auf Gebiete in der nördlichen Schweiz und Süddeutschland. Da wir unser Geschäft mit der Schweiz ausbauen wollen, suchen wir Handels-vertreter die bereits einschlägige Kontakte zu Druckereien, Werbebüros und Marketingabteilungen in großen Betrieben haben. Auch Herstellern von Verpackungsmitteln oder Kosmetischen Produkten kann unsere Handkon-fektionierung angeboten werden. Auch als grenznaher Standort bzw. **Domiziladresse in Süddeutschland** ist die Conversa GmbH in bester Lage und kann Werbepakete, Onlineshop-Bestellungen oder Ersatzteile innerhalb 24 Std. Bundes- Europaweit ohne Zollbarriere zustellen. Sie betreuen unsere Bestandskunden und erweitern sukzessive durch Akquisition von Neukunden den Kundenstamm. Wenn Ihnen unsere Dienstleistungen zu sagen, so rufen Sie uns an oder übersenden Sie uns die Bewerbungsunterlagen an folgende Adresse. Conversa GmbH Z.Hd. Herrn GF Reinhard Metzger Hauptstr. 196 D - 79739 Schwörstadt Tel.:0049/7762/8070830 Mail: rmetzger@conversa.org Web:www.conversa.org

PARFUMERIE / AROMENSTOFFE / GESUNDHEITSARTIKEL / FARBEN / LACKE / KOSMETIK

- - - - - -

PAPIER / GESCHENKARTIKEL / SCHMUCK / UHREN / BILDER / BÜCHER

- - - - - -

NAHRUNGSMITTEL / WEINE / SPIRITUOSEN

- - - - - -

MÖBEL / INTERIEUR / GARTEN / GASTRONOMIE

201303	E	SHORT DESCRIPTION: GRUPO ALVIC leader in forniture's components production is looking for a comercial agent in Scandinavia and Switzerland. ADVERTISEMENT: We are a Company used to work on international markets (Germany, UK, China, USA, Australia,...) with more than 60% of sales abroad. REQUIREMENTS: Contacts and clients in the forniture's sector in Scandinavia's countries. Good Knowledge of the forniture industrie, especialy in kitchen's sector If you are interested in being an agent for GRUPO ALVIC, or you have any queries, please contact Tomas Halcon at thalcon@grupoalvic.com You can have more information of GRUPO ALVIC at the following direction: www.grupoalvic.com PRODUCT RANGES AND PRODUCTS: Forniture wood components (MDF, CHIPBOARD,...) RANGE OF CUSTOMERS: Industry and distribution SALES REGIONS: Switzerland and Scandinavia (Finland, Sweden, Norway, Denmark) CONTACT: Company name: GRUPO ALVIC First Name: Tomas Surname: Halcon Position (Title): Export Manager Street Address: C/ Alcala la Real s/n Postal code, City: 23660 Alcaudete (Jaen) Country: Spain Phone number: 0034699419696 email: thalcon@grupoalvic.com

TECHNIK / BAU / VERPACKUNG

- - - - - -

HAUSHALT / SPORT / SPIELWAREN

- - - - - -

TEXTILIEN / SCHUHE / MODE

201306	E	Spanish company established for more than 30 years in the stationary industry, now offering also gift stationary and assorted fashion bags, is expanding quickly across Europe and needs to hire its representative(s) to visit targeted channels of stationers, booksellers, fashion accessory shops in Switzerland. Further information on our offer can be found at www.makueurope.com Agents interested in this offer are kindly requested to send their CV and covering letter to jbeurier@makueurope.com
201308	F	**LA MARELLE EDITIONS** La Marelle Editions, a French company making colourful and fashion accessories is currently looking for an agent to cover Switzerland. Distributed in more than 40 countries and 2000 selling points, we have our own sales force in France and we work with a distribution and agent's network to cover export markets. Our products are usually distributed in decorative & gift shops, design stores, malls, art gallery, libraries, shops dedicated to the world of children. We are very careful with the selection of stores selling our range of products, indeed they must fit with our brand image. La Marelle publishes about 40 international illustrators respecting their own universe. We offer a wide range of colorful bags, fancy jewels, educational toys, accessories, stationery and postcards. The collection is constantly renewed with new designs and new products. We require experience in the same area to cover the whole Swiss Market and find & visit regularly customers. (commission is paid on orders) If you are interested, please visit our website www.lamarelle.net And contact Alexandra Meal for further information a.meal@lamarelle.net +33 2 99 54 51 69 La Marelle Editions 61 rue jean Guéhenno 35700 Rennes France

201301	E	Marengo MST, a brand from www.juanantoniohuerta.com , leader company since 1988 in the design, production and distribution of easy iron men´s shirts, is searching: Comercial agents for Switzerland Requirements: - Contacts and clients in men's clothing business. - Used to work in commission basis. What the company offers: - Two season collections of more than 100 color cards. No minimum delivery. - Impeccable workmanship and quality of the products offered. - Top level commissions plus a rappel policy. - Possibility in doing short productions of less than 60 units for special demands (uniforms, private label, etc.). - Company used to work on international markets (Germany, Japan, UK, USA, Spain, Portugal, México...). If you are interested in being an agent for Juan Antonio Huerta SL Marengo MST brand, or you have any queries, please contact Juan Antonio Huerta at jahd@juanantoniohuerta.com You can have more information of Marengo MST at the following pdf file: https://dl.dropbox.com/u/87677269/Marengo_MST_presentation.pdf

AUTOMOBIL

- - - - - -

WERBEMITTEL/INTERNET

- - - - - -

BAU / HAUS

- - - - - -

MEDIZIN-/GESUNDHEITSPRODUKTE

- - - - - -