V K A – Bulletin

Ausgabe 2/12

Association Suisse des Agents-Représentants

Associazione Svizzera degli Agenti Rappresentanti

Swiss Commercial Agents Association

Ackersteinstrasse 164, 8049 Zürich

Tel. 044 340 18 88

www.vka.ch

info@vka.ch

News

- **www.handelsagent.ch**
  Die Plattform uns nun bereits einige Wochen online.

  → Haben Sie sich bereits registriert und profitieren von den Vorteilen?

- **IUCAB-Kongress**
  Vom 17.05. bis 19.05.2012 findet der internationale IUCAB-Kongress in Paris statt. Wir werden Sie in der nächsten Ausgabe darüber informieren.

- **Generalversammlung**
  Am 25.06.2012 findet die diesjährige GV statt. Die Anmeldung liegt bei.

V A K A N T E V E R T R E T U N G E N

METALLWAREN / WERKZEUGE / MASCHINEN / INDUSTRIEPRODUKTE

201137 D

Gut eingeführte Handelsvertretung (GÖB-Sanitär) gesucht

Zwei Produzenten von Edelstahlprodukten für den öffentlichen, sanitären Bereich suchen gemeinsam engagierte Vertreter zum Vertrieb ihrer Produkte.

Für die Schweiz suchen wir einen bis drei gut in der Sanitärbranche eingeführte Handelsvertreter mit besten Kontakten zu ausschreibenden Stellen, Sanitärinstallateuren und Sanitärgroßhändlern.

Auch für Österreich werden mindestens zwei Handelsvertreter gesucht.

Beide Partner (AZP Brno s.r.o. und ASI American Specialities Inc.) sind seit mehreren Jahren im europäischen Ausland erfolgreich tätig und suchen nun Seite an Seite den Eintritt in den deutschen Markt.

Kurzdarstellung AZP Brno s.r.o. "www.azp-brno.de"

Das familiengeführte, tschechische Unternehmen wurde 1996 gegründet und ist seitdem rasant gewachsen. "AZP Brno" ist nach ISO 9001 zertifiziert. Die besondere Stärke ist deren Flexibilität, die auch Kundenwünsche weg vom „Standard" erfüllen kann. Allein durch einen professionellen Internetauftritt konnte "AZP" bisher Käufer aus ganz Deutschland gewinnen. Nun möchte man potentielle Kunden noch direkter ereichen. Dazu suchen wir Sie!

Kurzdarstellung ASI American Specialities Inc. "www.asigroup-europe.de"

ASI American Specialities wurde 1961 in den USA gegründet und ist seit jeher inhabergeführt. Das Unternehmen hat seinen Sitz in unmittelbarer Nähe zu New York und ist einer der führenden Produzenten von Waschraumaccessoires aus Edelstahl auf der Welt.

Beide Produktpaletten ergänzen sich optimal und bieten Ihnen die Möglichkeit bei den ausschreibenden Stellen mit zwei herausragenden Herstellern gleichzeitg präsent zu sein.

Sie sollen entscheidend dazu beitragen, unsere Marktposition weiter auszubauen. Sie betreuen als selbständige/r Handelsvertreter/in Ihr geschütztes Vertriebsgebiet, das Sie zielstrebig ausbauen.

Aktuell sind noch einige wenige Vertriebsgebiete zu besetzen.

Die Betreuung und Abrechnung erfolgt von unserem deutschen Verkaufsbüro in Hamburg.

Idealerweise sind Sie mit komplementären Produkten (Heizkörper, Trennwandanlagen, Produkte für Campingplätze, Lebensmittelproduktion, Justizvollzugsanstalten, Schwimm- und Sporthallen, sowie allgemeine Sanitärprodukte) bei unseren Zielgruppen (Bauämter, Planer, Architekten, Großhandel, usw.) bereits gut eingeführt. Wir beschreiten den dreistufigen Vertriebsweg.

		Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme vorzugsweise per E-Mail oder FAX. Nennen Sie uns bitte die Firmen, welche Sie in Ihrem Vertriebsportfolio führen, wie lange Sie als Handelsvertreter tätig sind und welches Postleitzahlengebiet Sie betreuen möchten. Nur noch einige wenige Gebiete sind zu besetzen. Auch für Österreich werden noch mindestens zwei Handelsvertreter gesucht. Bitte informieren Sie sich auch unter www.azp-brno.de und www.asigroup-europe.de eingehend über unsere Produktpalette. **Edelstahl & Co. Ltd.** Paul Peeters Neuer Wall 50 20354 Hamburg Tel.: 040-76907290 Fax: 040-76907291 info@edelstahlco.de www.edelstahlco.de
201135	D	Eckert Fertigungstechnik Eckert Fertigungstechnik - Bahnweg 20 - 74214 Westernhausen Eckert Fertigungstechnik Bahnweg 20 74214 Schöntal-Westernhausen Tel. 07943 94328-0 Fax 07943 94328-150 info@eckert-fertigungstechnik.de www.eckert-fertigungstechnik.de Die Eckert Fertigungstechnik (www.eckert-fertigungstechnik.de) und EWK GmbH sind 2 aufstrebende, dynamische und auf Wachstum fixierte Unternehmen aus Baden-Württemberg. Gefertigt werden auf modernen Maschinen Blech- und Laserteile, Blechbaugruppen und Stanzteile. Ausserdem Kunststoffspritzteile, sowie Dreh- und Frästeile für die unterschiedlichsten Branchen. Zum Ausbau des Schweizer Absatzmarktes suchen wir einen freiberuflichen Handelsvertreter auf Provisionsbasis. Bei Rückfragen und Interesse bitte wie folgt kontaktieren: - Bernhard Vogel - Tel. 0049 / 7943 94328 114 - e-Mail: bernhard.vogel@ewk-technologie.de Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung. EWK GmbH EWK GmbH - Bahnweg 20 - 74214 Schöntal-Westernhausen EWK GmbH Bahnweg 20 74214 Schöntal-Westernhausen Tel.: 07943 94328-200 Fax: 07943 94328-250 info@ewk-technologie.de www.ewk-technologie.de

MESSGERÄTE / PRÄZISIONSINSTRUMENTE / OPTIK

- - - - - -

DIVERSES / COMPUTERPROGRAMME / DIENSTLEISTUNGEN / HANDEL

- - - - - -

PARFUMERIE / AROMENSTOFFE / GESUNDHEITSARTIKEL / FARBEN / LACKE / KOSMETIK

- - - - - -

PAPIER / GESCHENKARTIKEL / SCHMUCK / UHREN / BILDER

- - - - - -

NAHRUNGSMITTEL / WEINE / SPIRITUOSEN

- - - - - -

MÖBEL / INTERIEUR / GARTEN / GASTRONOMIE

201204 D

Die GH Internationale Möbel Collection GmbH & Co. KG ist Ihr Partner im Bereich der individuellen Objekteinrichtung. Wir sind auf die Herstellung von individuellen und objektbezogenen hochwertigen Möbeln für die Hotellerie, Ferienwohnanlagen sowie den Senioren-Wohn- und Pflegebereich spezialisiert. In der Einrichtungsbranche ist unser Name bekannt für Produkte mit hoher Qualität und Individualität. Namhafte Hotels und Architekten aus ganz Europa sind von unserer Arbeit überzeugt und zählen zu unseren Kunden.

Verfügen Sie über mehrjährige Erfahrung im projektbezogenen Vertrieb und haben Sie ein entsprechendes Kunden-Netzwerk mit Objekteinrichtern und Architekten aufgebaut?

Arbeiten Sie bereits als selbstständiger Handelsvertreter für andere Hersteller von Einrichtungsprodukten in angrenzenden Objektbereichen?

Sind Sie es gewohnt, Ihr Geschäft eigenständig abzuwickeln und sich über Projektvergaben ständig auf dem Laufenden zu halten?

Ist Flexibilität und Reisefreudigkeit für Sie ebenso selbstverständlich wie eine hohe Eigenmotivation und eine offene Kommunikation?

Wir freuen uns über Ihre Online-Bewerbung
unter **info@gh-moebel.de**

GH

www.gh-moebel.de

201207	D	Wir sind eine erfolgreiche Unternehmensgruppe bestehend aus drei expandierenden Großhandelsunternehmen. Wir verkaufen exklusive Produkte im Grünen Markt an Floristen, Gärtnereien und Gartencenter. Da wir großen Wert auf die kontinuierliche und persönliche Betreuung unserer Kunden legen, suchen wir erfolgreiche **freie Handelsvertreter/innen** für die Verkaufsgebiete: **komplette Schweiz** **Ihre Herausforderung:** Sie betreuen unsere bestehenden Kunden. Sie bauen die betrieblichen Aktivitäten in Ihrem Gebiet kontinuierlich aus. Sie akquirieren Neukunden. Sie arbeiten intensiv mit dem Team des Innendiensts. Sie bearbeiten selbstständig und verantwortlich das Verkaufsgebiet. Sie nehmen an Messen und anderen Veranstaltungen teil. **Ihr Profil:** Wenn Sie außergewöhnliche Perspektiven suchen, über eine hohe Einsatzbereitschaft verfügen und unternehmerisches Denken innerhalb Ihres Aufgabengebiets für Sie selbstverständlich sind, dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen. Bitte senden Sie diese an Plaikner Group Personal/ Stephanie Lettermann Löhdorferstr. 12, 42699 Solingen s.lettermann@valentino-gmbh.com
201201	FI	**Punkalive wurde 2008 in Helsinki als privates Unternehmen in Form einer Ltd. gegründet.** Das Unternehmen stellte 2009 auf der Internationalen Möbelmesse in Mailand seine erste Möbelkollektion vor. Von diesem Zeitpunkt an nahm Punkalive jährlich an der Mailänder Messe, der IMM Cologne und kürzlich auch an der ersten Qubique in Berlin teil. Trotz der kurzen Historie kann Punkalive bereits mehrere Nominierungen für internationale Innovationsauszeichnungen vorweisen. Der Firmensitz von Punkalive befindet sich in Helsinki und die Produktion in Punkaharju, in Ost-Finnland.

Punkalive besitzt drei strategische Geschäftsfelder:

- Ökologische Design-Möbel
- Baukastenartige Elemente
- Lizensierte Markenprodukte

Punkalive hat eine einzigartige Herstellungsmethode seiner Kollektionen entwickelt. Diese Methode wurde bereits europaweit patentiert. Durch die Verwendung des laminierten Furniers "Kertowood" ist Punkalive in der Lage neue Produkt-Samples basierend auf CAD-Entwürfen mit einer Durchlaufzeit von 48 Stunden zu entwickeln. Eine neue Produktidee kann in 7 Tagen als Massenproduktion eingeführt werden. Alle neuen Produkte sind von Hand gefertigt, um die höchste Qualität für den Verbraucher zu garantieren. Dadurch ist es Punkalive möglich seinen Partnern und seinen Benutzern ein exzellentes Preisleistungsverhältnis anzubieten. Die Preisstrategie beim Fachhandel befindet sich im mittleren bis mittelhohen Preissegment.

Punkalive vertreibt seine Produkte an den Fachhandel durch exklusive Händler, die auch Marken wie Fritz Hansen, Zeitraum, Artek, Vitra, Lammhults und Fredericia führen.

Bitte betrachten Sie unsere derzeitige Produktreihe unter: www.punkalive.fi/deutsch

Wegen der Einführung des Modular Elements-Systems konnte Punkalive schnell seine Kontakte zu Innenarchitekten, Einrichtungsplanern, Büromöbel-Unternehmen, Eventagenturen und Unternehmen im Messebau steigern.

Punkalive sucht Generalvertreter in der Schweiz mit dem folgenden Profil:

- Maßgebliche Erfahrung und ein starkes Kontaktnetzwerk im Design-Möbelmarkt für die Schweiz
- Die Fähigkeit und die Bekenntnis den Fachhandels- und den Kontract-Markt mit Punkalive Design-Möbeln und dem System aus baukastenartigen Elementen weiterzuentwickeln
- Begeisterung und eine engagierte Einstellung, um als verlässlicher Partner zusammen mit dem in München angesiedeltem Vertriebsleiter zu arbeiten
- Langjährige Geschäftsabsichten, um ein starkes Kundennetzwerk und einen beiderseitigen Gewinn mit diesem einzigartigen Markenkonzept aufzubauen

Kontakt:

Olli Lemola
Kaufmännischer Vorstand
Handy: +49-173-4347 867 (Deutschland)
olli.lemola@punkalive.fi

Punkalive Sales & Marketing
Kruunuvuorenkatu 9
FI-00160 Helsinki

Tel.+358 50 362 7160
www.punkalive.fi

TECHNIK / BAU / VERPACKUNG

201206	D	Im Rahmen einer weiteren Expansion suchen wir für den Schweizer Markt zum nächst möglichen Zeitpunkt einen **Handelsagenten für Schornstein- und Abgastechnik** Am Standort in Lilienthal bei Bremen werden seit über 20 Jahren Schornstein- und Abgassysteme aus Edelstahl in Elementbauweise produziert. Neben den klassischen ein- und doppelwandigen Abgassystemen runden weitere Komponenten, wie Brandschutzschächte und Kunststoffsysteme das Lieferprogramm zum Komplettanbieter ab. Der Name Vogel & Noot ist bekannt für Innovationen und Qualität, aber auch für eine langfristige Partnerschaft mit unseren Kunden. Ihre Aufgabe ist es Kunden selbständig zu beraten und zu betreuen und als Partner zu gewinnen. Weiters sollen sie selbstständig Berechnungsleistungen für Kaminsysteme durchführen. Ebenso arbeiten Sie mit Architekten und Planungsbüros zusammen, um einen langfristigen Geschäftserfolg sicherzustellen. Idealerweise sind Sie bereits im Bereich Abgastechnik tätig oder haben Erfahrung in der Wärmeerzeugung. Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben und Sie ein Teil unseres Teams werden wollen, dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen. RETTIG Austria GmbH Herr Johannes Huber-Grabenwarter Vogel und Noot Straße 4 A-8661 Wartberg T: +43 3858 601 1240 M: +43 3858 601 91240 email: johannes.huber-grabenwarter@rettigicc.com www.vogelundnoot.com **heating**through**innovation.**

201205	D	Wir sind ein expandierendes Unternehmen, das europaweit zu den TOP-Adressen für hochwertige Verkaufsverpackungen aus Kunststoff gehört. Unsere innovativen Klarfaltschachteln, transparenten Hüllen, Schuber, Stanzzuschnitte und Tiefziehteile finden Einsatz in der Süsswaren-, Kosmetik-, Geschenkartikel- und Lebensmittelindustrie. Wir verantworten den kompletten Wertschöpfungsprozess von der PET-Folie über den Entwicklungsbereich und die Veredlungsabteilungen Sieb- und Offsetdruck zur Weiterverarbeitung. Dank regelmäßiger kreativer Neuentwicklungen in den verschiedensten Bereichen zählt unser Unternehmen zu den Trendsettern der Branche. Wir möchten uns stärker auf dem **Schweizer Markt** positionieren und suchen ab sofort einen **freiberuflichen Handelsvertreter (m/w) auf Provisionsbasis.** Sie bringen langjährige Berufserfahrung im Bereich (transparente) Faltschachteln oder aus einem angrenzenden Sektor mit und verfügen über gute Kontakte zu Marketing-, Forschung & Entwicklungsabteilungen und Einkäufern in den oben erwähnten Industrien. Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, senden Sie uns bitte Ihre Bewerbungsunterlagen zu. Wenn Sie uns näher kennenlernen möchten, rufen Sie uns an oder besuchen Sie uns auf unserem Stand J14 auf der *Verpackung Schweiz* in Zürich vom 24. bis 25. April 2012. **SEUFERT TRANSPARENTE VERPACKUNGEN GmbH** Hans-Sachs-Strasse 3 D- 63110 Rodgau, Deutschland Telefon: +49 (0) 61 06 / 69 03 - 0 Email: t.pfaff@seufert.com Kontakt: Herr Thomas Pfaff, Geschäftsführer Marketing & Vertrieb www.seufert.com

HAUSHALT / SPORT / SPIELWAREN

- - - - - -

TEXTILIEN / SCHUHE / MODE

201202 D

Wir suchen Verstärkung

Die FFF GROUP ist eine starke Gemeinschaft von Unternehmen, die eine gemeinsame Passion teilen: die Beschäftigung mit dem Werkstoff Filz!

Die Gruppe verfügt insgesamt über 450 Jahre Erfahrung in mehr als 80 Branchen auf der ganzen Welt. Als weltweit größter Produzent von Wollfilzen und als Spezialist im Bereich der Vliesstoffe sind wir die erste Adresse für die Entwicklung intelligenter technischer Textillösungen.

Unsere Kunden sind namhafte und anspruchsvolle Unternehmen aus der Filtrations-, Automobil-, Akustik-, Bau- und Stahlbranche, aber auch Instrumenten- und Maschinenbauer, Designer, Raumausstatter sowie die klassische Textilindustrie.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams in der Schweiz suchen wir einen

Handelsvertreter (m/w) / Objektberater (m/w)
für den Produktbereich „Nadelfilz-Bodenbeläge"

Aufgabenschwerpunkte:

- Betreuung unserer Kunden in der Schweiz
- Führen von Verkaufs- und Beratungsgesprächen mit dem Ziel einer optimalen Kundenbetreuung, Preis- und Vertragsverhandlungen
- Akquise von Neuprojekten (Büros, Verwaltungen, öffentliche Einrichtungen, etc.)
- Kundenbemusterung, Reklamationsbearbeitung
- Marktbeobachtung und -analyse, Entwicklung von Verkaufsstrategien für die Schweiz
- Bericht direkt an die Vertriebsleitung in Fulda

Einige Ihrer Qualifikationen:

- Sie verfügen über fundierte Erfahrungen sowie gute Kontakte im Objektgeschäft
- Sie kennen das Objektgeschäft und sind bestens bei Architekten, Bauherren, Generalunternehmen und Objekteuren eingeführt und anerkannt
- Sie arbeiten selbständig und erfolgsorientiert

Wir bieten Ihnen:

- eine bekannte und starke Marke
- eine moderne und ansprechende Kollektion
- sehr gute Objekt-Qualitäten für Klein- und Großprojekte

Kontakt

Fühlen Sie sich angesprochen? Dann senden Sie bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen an:

Filzfabrik Fulda GmbH & Co KG
Herrn Stefan Pöpper
Frankfurter Straße 62
36043 Fulda

stefan.poepper@fff-fulda.de
Tel.: +49 661/101-314

www.filzfabrik-fulda.de

MEMBER OF fff GROUP WWW.FFF-GROUP.DE

AUTOMOBIL

- - - - - -

WERBEMITTEL/INTERNET

- - - - - -

BAU / HAUS

201138 E

www.mezquitamuebles.com

export@mezquitamuebles.com

MANUFACTURER LEADER IN BATHROOM, COOKS AND CORIAN® DUPONT™ PRODUCTS

WE WILL BE PRESENT AS EXHIBITOR IN IDEOBAIN 2012 PARIS, 7-12 FEBRUARY.

WE ARE LOOKING FOR AGENTS IN SWITZERLAND

Our company:

- Main product lines: Bathroom Furnitures, Cooks Furnitures, Shower Trays in Corian® DuPont™, countertops Corian® made, for bathroom and kitchen, even own designs furnitures 100 % made in Corian® DuPont™
- Integral Manufacturer, we cover from middle to high, and luxury ranges. Attractive, innovative and competitive.
- Exclusive products, totally customized, flexible production on demand, special sizes.
- International presence in the market and Contract sector.
- Our identity: Innovation, quality, design, we take care of details about product & service.
- We do care about the needs of our clients, we say YES even where most would say is not possible, and we do it. Service is our main interest.
- 31 years of experience. ISO 9001, 14001.
- Products in Corian®: The unique bathroom manufacturer certified by DuPont in Spain as member of DuPont's "Quality Network".

Searched profile:

- Experienced professionals, in relation and well introduced with middle and high range professional distributors for bathroom and cooks.
- Multiportfolio agent, great organizational skills, independent.

We offer:

- Close collaboration with Factory and Export management.
- Strong support on every aspect of the sales process, very attractive collections, training, support of promotion, marketing, reactivity and capacity of response for the particular needs of clients, delivery in whole Swiss territories.

CONTACT in french/english/Italian: export@mezquitamuebles.com

BATH

COOKS

SHOWER TRAYS

100% CORIAN

201136	CH	 Wir sind ein junges, aufstrebendes Unternehmen, das sich auf den Verkauf von Whirlwannen und Badewannen spezialisiert hat. **<u>Unsere Produkte:</u>** <u>- Whirlwannen</u> Durch die Auswahl an 10 verschiedenen Whirlpoolsystemen und sinnvollen Zusatzausstattungen, erreichen wir eine Vielfalt, die kein anderer Hersteller bietet. Wir bieten schlichte Whirlpools, die mit einem An- und Ausschalter bedient werden, bis hin zu Whirlpools aus dem High-End-Bereich mit Standdisplay und einer Zonensteuerung. Jeder Whirlpool kann auf die Wünsche und Bedürfnisse des Kunden beliebig abgestimmt werden. Auch Sonderwünsche sind uns kein Fremdwort. Unsere Whirlpoolsysteme können in jede beliebige Acrylbadewanne eingebaut werden - sollte dem Kunden keine Wanne aus unserem Sortiment zusagen. Durch die Verwendung ausschließlich hochwertiger Materialien, wird selbst der anspruchsvollste Kunde zufrieden gestellt. Dank der Zusammenarbeit mit dem schweizer Schallschutzpionier Stauffer, können mit unseren Whirlwannen sogar die erhöhten Anforderungen der SIA-Norm 181:2006 (Schallschutz für Hochbau) erfüllt werden. <u>- Badewannen</u> Wir bieten eine große Auswahl an hochwertigen Badewannen, die sich von der breiten Masse unterscheiden. Besonders sind z.B. die großzügigen Innenmaßen unserer Exklusiv-Line Wannen. Hier wurde explizit darauf geachtet, dass die Innenmaße im Verhältnis zur Wannengröße besonders großzügig sind. Durch nahezu senkrecht abfallende Seitenwände und den schmal gehaltenen Wannenrand erreichen wir z.B. gegenüber vergleichbaren Wannen teils bis zu 50% mehr Innenbreite am Boden.

Wir suchen:

Wir suchen zuverlässige und kompetente Handelsvertreter in der Schweiz, die in Ihrem Gebiet unsere Produkte über Sanitärfirmen vermarkten, aber auch über Architekten und andere Bereiche bekannter machen. Idealerweise verfügen Sie bereits über dementsprechende Kontakte.

Wir bieten:

- Gute Verdienstmöglichkeiten

- Hohes Marktpotential durch einzigartige Produkte und günstige Preise

- Gebietsschutz möglich

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, kontaktieren Sie uns bitte.

Luxpool Krämer & Krämer
Hauptstraße 129
8272 Ermatingen

Telefon: 071 511 2441
Homepage: www.luxpool.ch
Mail: info@luxpool.ch

MEDIZIN-/GESUNDHEITSPRODUKTE

201203	CH	Wir suchen ab sofort **Handelsvertreter w/m** Wir sind ein expandierendes, kleines Unternehmen mit viel "know how" und innovativen Produkten, für Marktlücken mit grossem Potential. Wir bieten: • Kundenbestand • aktive Unterstützung für neue Kundengewinnung • lukrative Vergütung auf Provisionsbasis • spannende Tätigkeiten mit Alleinstellungsmerkmal • unterstützender und motivierter Innendienst. Wenn Sie über Kontakte zu Apotheken, Ärzten und oder Zahnärzten verfügen, bieten Ihnen unsere Produkte schon vom ersten Tag an ein bedeutendes Einkommensplus als optimale Ergänzung zu Ihrer Produktpallette. Schicken Sie Ihre Kurzbewerbung mit Lebenslauf bitte ausschliesslich per E-Mail an: info@w3solutions.ch Nous recherchons dès maintenant: **AGENTS POUR LA SUISSE, TOUTES REGIONS** Nous sommes une petite entreprise en pleine expansion, disposant d'un grand savoir-faire et de produits innovants, à fort potentiel sur de nombreux créneaux de marché. Nous offrons: • un portefeuille de clients; • un soutien actif pour de nouvelles acquisitions de clients; • une rémunération lucrative sur base de provision; • des activités passionnantes avec argument clé de vente; • un service interne motivé qui vous appuiera. Si vous disposez de contacts avec des pharmacies, des médecins et / ou des dentistes, nos produits, complément optimal de votre propre palette de produits, vous apporteront dès le premier jour un surcroît significatif de revenus. Veuillez envoyer votre brève candidature avec CV, exclusivement par e-mail, à l'adresse: info@w3solutions.ch