V K A – Bulletin

Ausgabe 6/15

Association Suisse des Agents-Représentants

Associazione Svizzera degli Agenti Rappresentanti

Swiss Commercial Agents Association

---

c/o DW Finanz GmbH, im Bölli 16, 8259 Kaltenbach

Tel. 044 340 18 88

www.vka.ch

vka@vka.ch

News

Wir wünschen Ihnen und Ihren Angehörigen frohe Festtage und einen guten Rutsch ins neue Jahr. Viel Erfolg, Gesundheit und Glück. Wir freuen uns Sie auch im neuen Jahr zu unseren geschätzten Mitgliedern/Mitgliederinnen zählen zu dürfen.

So halten Sie Ihren Eintrag auf www.handelsagent.ch aktuell

Das bringt Ihnen ein aktueller und vollständig gepflegter Eintrag.

- Mit einem aktuellen und vollständig gepflegten Eintrag erhalten Sie **Vertretungs-Angebote, die optimal zu Ihrem Profil passen**, per E-Mail bereits 3 Tage vor Online-Veröffentlichung.
- Mit einem aktuellen und vollständig gepflegten Eintrag behalten Sie den **Überblick über den Markt.**
- Und… Wenn Sie neben Ihrem bestehenden Profil und Portfolio auch für Sie interessante Produktgruppen und Kundenkreise auswählen, erhöhen Sie Ihre **Chance auf neue für Sie passende Vertretungen.**

So bringen Sie Ihren Eintrag auf den neuesten Stand.

- Gehen Sie auf www.handelsagent.ch
- Klicken Sie oben rechts auf **Login** und loggen Sie sich mit Ihren persönlichen Zugangsdaten ein.
- Gehen Sie jetzt auf **Eintrag pflegen**.

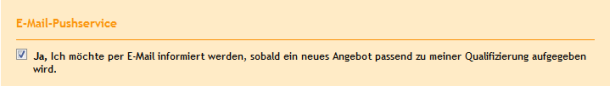
Haben Sie Fragen?

- Senden Sie uns eine E-Mail www.handelsagent.ch/kontakt.html
- oder fragen Sie uns persönlich, wenn Ihre Frage nicht direkt im Zusammenhang mit der Plattform **www.handelsagent.ch** steht.

Prüfen Sie Ihre Daten!

E-Mail Push-Service

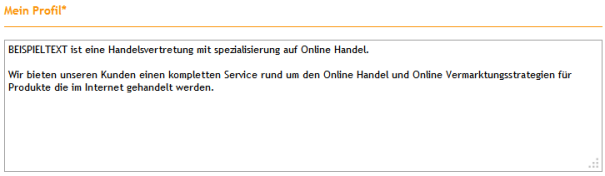
Setzen Sie den Haken beim E-Mail Push-Service. So erhalten Sie neue Angebote bereits 3 Tage vor Online-Veröffentlichung. Zusätzlich sind Sie so immer bestens informiert, wer in Ihren Branchen nach einem neuen oder verstärkten Vertrieb sucht.



(Beispiel Screenshot – aktueller Inhalt kann anders aussehen)

Ihr Profil

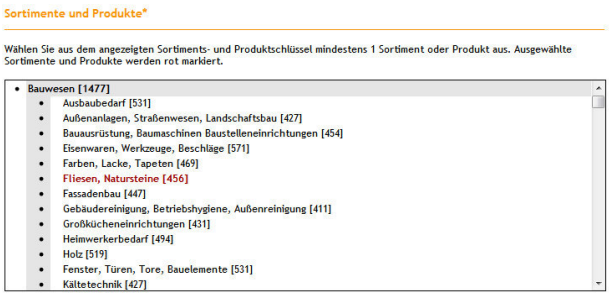
Beschreiben Sie im Feld „Mein Profil“ Ihr Unternehmen, Ihr Portfolio, Ihr Serviceangebot. Fügen Sie wichtige Schlüsselbegriffe hinzu.



(Beispiel Screenshot – aktueller Inhalt kann anders aussehen)

Sortimente und Produkte

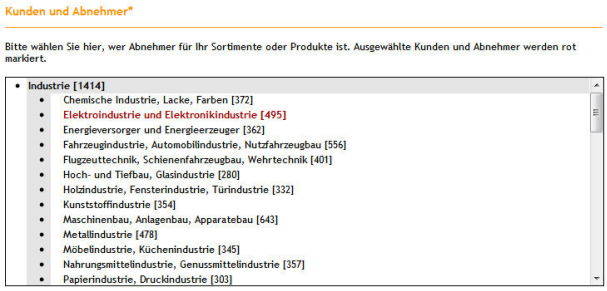
Überprüfen Sie Ihre Auswahl der Sortimente und Produkte (in rot markiert). Um neue Kategorien hinzuzufügen oder bestehende zu entfernen, klicken Sie auf die einzelnen Elemente.



(Beispiel Screenshot – aktueller Inhalt kann anders aussehen)

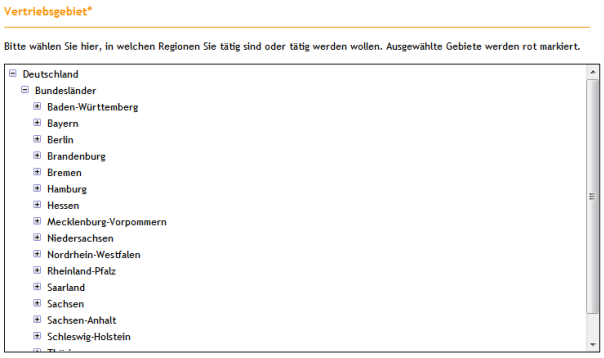
www.handelsagent.ch ist Bestandteil der Plattform come-into-contact.com. Betreiber der Plattform ist die die CDH eService GmbH, eine Tochtergesellschaft der Centralvereinigung Deutscher Wirtschaftsverbände für Handelsvermittlung und Vertrieb (CDH) e.V. Vertragspartner ist die INCREON GmbH, Agentur für Namensfindung, Erscheinungsbild und Marketing Kommunikation. Sie führt alle Leistungen im Auftrag der CDH eService GmbH aus.

Kunden und Abnehmer
Überprüfen Sie Ihre aktuelle Branchenauswahl (Kunden und Abnehmer). Um neue Kategorien hinzuzufügen oder bestehende zu entfernen, klicken Sie auf die einzelnen Elemente.



Beispiel Screenshot – aktueller Inhalt kann anders aussehen)

Vertriebsgebiet
Überprüfen Sie Ihr aktuelles Vertriebsgebiet. Die Auswahl wird auch hier durch die Änderung der Farbe zu Rot angezeigt.



(Beispiel Screenshot – aktueller Inhalt kann anders aussehen)

Bitte beachten Sie: Die Auswahl Ihrer Sortimente und Produkte, Ihrer Kundenkreise und Ihres Vertriebsgebiets ist ausschlaggebend für die Suche im Handelsvertreter-Verzeichnis und für den Versand der Pushmails.

Logoupload
Ergänzen Sie Ihr Logo. Das Logo wird in der Trefferübersicht und auf Ihrer Detailseite angezeigt.

Persönliche Daten und Firmenangaben
Prüfen Sie Ihre persönlichen Daten (Anrede, Titel, Vorname und Nachname) sowie die Daten zu Ihrer Firma (Firmenname und Adresse) und ergänzen Sie diese gegebenenfalls.

Kontaktdaten
Ergänzen Sie Ihre Kontaktdaten. Nur so können interessierte Hersteller mit Ihnen in Kontakt treten.

Wichtig: Auf www.handelsagent.ch haben Sie 2 E-Mail-Adressen. Bitte geben Sie bei den Kontaktdaten die E-Mail-Adresse ein, die in Ihrem Eintrag im Handelsvertreter-Verzeichnis angezeigt werden soll. Die E-Mail-Adresse kann sich von der E-Mail-Adresse Ihres Benutzerkontos (Zugangsdaten) unterscheiden. Neue Angebote werden an die E-Mail-Adresse des Benutzerkontos gesendet.

Zugangsdaten zum Benutzerkonto
Bei den Zugangsdaten zum Benutzerkonto sehen Sie Ihren Benutzernamen. Sie können außerdem Ihre Benutzer-E-Mail-Adresse und Ihr Passwort ändern.

Sobald Sie Ihre Angaben aktualisiert haben, klicken Sie auf ***Eintrag speichern***

HANDELSchweiz
Commerce Suisse | Commercio Svizzera | Swiss Trade

Güterstrasse 78, Postfach 656, CH-4010 Basel, info@handel-schweiz.com, www.handel-schweiz.com, T +41 61 228 90 30, F +41 61 228 90 39

Aktuelle Medieninformation

Einkaufstourismus führt zu Stellenabbau im Handel
Die Löhne im Handel werden 2016 stagnieren

2015 standen im Handel die Preise massiv unter Druck. Die Umsätze sind gesunken, während der starke Einkaufstourismus weiterhin anhielt. Personalabbau und stagnierende Löhne sind die Folge. 2016 wird es nur vereinzelt zu Lohnerhöhungen kommen.

Das Jahr 2015 geht für den Handel mit einem dunkelblauen Auge zu Ende. Trotz eines gut angelaufenen Weihnachtsgeschäftes mussten Gross- und Detailhandel im auslaufenden Kalenderjahr Feder lassen. Die Auswirkungen des 15. Januar 2015 haben in den Unternehmensbilanzen stark eingeschlagen: Stark rückläufige Einkaufs- und Verkaufspreise sowie eine stark zurückgegangene Absatzmenge führten in den meisten Bereichen des Grosshandels zu einem erheblichen Druck. In der Folge wurde Personal abgebaut. Entlassungen traten zwar nur in Ausnahmefällen auf, zahlreiche Stellen fielen aber unter Ausnutzung der natürlichen Fluktuation weg. Im Detail- und Fachhandel war dies besonders stark zu spüren. Der Schweizer Konsument entscheidet heute vermehrt über die Preis- statt über eine Qualitätskomponente. Entsprechend massiv hat daher auch der Einkaufstourismus angezogen. In der Folge wurden über das Jahr 2015 mehrere Tausend Stellen abgebaut.

Für das kommende Jahr bedeutet dies, dass die Löhne im Handel stagnieren werden. Im Grosshandel werden vereinzelt sogar Arbeitszeitverlängerungen in Absprache mit den Beschäftigten ins Auge gefasst. Im Detailhandel wird es trotz allem gewisse Anpassungen der niedrigsten Löhne nach oben hin geben. In Branchen, die stark unter dem Fachkräftemangel leiden, kommt es zu marktkonformen Lohnanpassungen. Aufgrund der finanziellen Situation der Unternehmen ist davon auszugehen, dass auch hier die Lohnsumme über die gesamte Branche hinweg konstant bleiben wird. Insgesamt rechnet Handel Schweiz auch für 2016 mit einem Rückgang der Beschäftigung im Handel.

Der Handel ist mit 680'000 Mitarbeitenden der wichtigste private Arbeitgeber der Schweiz. Handel Schweiz ist der Dachverband des Handels, dem 33 Branchenverbände mit insgesamt 3'700 Unternehmen angehören. Handel Schweiz vertritt eine liberale Politik und setzt sich für eine starke Schweiz ein. Die KV-Branche Handel bildet 1'400 Lehrlinge aus und ist damit eine der grössten und beliebtesten Ausbildungsbranchen. Insgesamt sind im Handel rund 24´000 Lernende tätig.

handel-schweiz.com • facebook.com/HandelSchweiz • twitter.com/HandelSchweiz
Kaspar Engeli, Direktor, Tel. 061 228 90 33 • Andreas Steffes, Sekretär, Tel. 061 228 90 32

Informationen, Bildmaterial: Iris Wirz c&p communications, Tel. 043 500 52 88
E-Mail: presse@handel-schweiz.com

Fachverband Wohnambiente
der Centralvereinigung Deutscher Wirtschaftsverbände
für Handelsvermittlung und Vertrieb (CDH) e. V.

CDH Centralvereinigung • Am Weidendamm 1 A • 10117 Berlin

- Möbel
- Hausrat und gedeckter Tisch
- Haus- und Heimtextil
- Foto und Unterhaltungselektronik

An die Mitglieder der IUCAB-Verbände

Berlin, 10. November 2016

Aktion für IUCAB-Mitglieder mit Vertretungsvermittlung - kostenlos auf die imm cologne 2016

Sehr geehrtes IUCAB-Mitglied,

mit diesem Schreiben informieren wir Sie über Vergünstigungen und Leistungen für IUCAB-Mitglieder anlässlich der bevorstehenden Möbel- und Einrichtungsmesse in Köln. Sie haben die Möglichkeit, die imm cologne vom 18. bis 24. Januar 2016 in Köln zu besuchen ohne Eintritt zu zahlen.

Zwischen Halle 10 und 11, rechts neben den Treppen zum Offenbachsaal finden Sie einen Informationsstand der CDH. Dort sind Vertretungsangebote von Ausstellern und Besuchern der imm cologne 2016 kostenlos erhältlich.

Sie haben wiederum auch die Möglichkeit, kostenlos Vertretungsgesuche abzugeben, die auf dem CDH-Messestand interessierten Firmen ausgehändigt werden. Dazu ist nur das beiliegende Formblatt auszufüllen und so schnell wie möglich, spätestens jedoch bis zum 12. Januar 2016 an die CDH in Berlin zu übersenden.

Außerdem können Sie bei der CDH einen Code anfordern, mit dem Sie im Online-Ticket-Shop der imm cologne - und nur dort - eine kostenlose Dauerkarte für alle Messetage beziehen können! Hinweise wie das geht, werden zusammen mit dem Code übermittelt. Den Code erhalten Sie von der CDH, 10873 Berlin (Großkunden-PLZ, kein Postfach, keine Straße), Telefon: 030 - 726 25 - 600, Telefax: 030 - 72 62 56 99, E-Mail: langer@cdh.de.

Wir freuen uns, Sie in Köln auf der imm cologne 2016 zu begrüßen und auf Ihr Vertretungsgesuch.

Mit freundlichen Grüßen
CDH - Fachverband Wohnambiente
Die Geschäftsführung

Dipl.-Kfm. Jens Wolff

Anlage

Postanschrift: 10873 Berlin · Verbändehaus: Am Weidendamm 1 A · 10117 Berlin
Telefon: (030) 7 26 25 600 · Telefax: (030) 7 26 25 699
E-Mail: centralvereinigung@cdh.de · www.cdh.de
VR 20469 B – Amtsgericht Berlin-Charlottenburg

VERTRIEBSGESUCH

CDH
Kompetenz für Vertrieb

Centralvereinigung
Deutscher Wirtschaftsverbände für
Handelsvermittlung und Vertrieb (CDH) e.V.
Am Weidendamm 1A
10117 Berlin

Telefax +49 30 72625-699
E-Mail: centralvereinigung@cdh.de

Abgabetermin: **12. Januar 2016**

Bitte veröffentlichen Sie das folgende Vertretungsgesuch kostenlos anlässlich der **imm cologne 2016**, in Köln auf Ihrem Messestand.

Firma _____

Ansprechpartner _____

Straße _____

PLZ, Ort _____

Telefon, Fax _____

E-Mail, Internet _____

Auf der Messe erreichbar unter _____

Halle, Stand/ Standnr. _____

Vertriebsgebiete _____

_____

Abnehmerkreis _____

_____

Gesuchte Produkte _____

_____

_____ _____

Ort, Datum Stempel, Unterschrift

V A K A N T E V E R T R E T U N G E N

KUNSTSTOFF / METALLWAREN / WERKZEUGE / MASCHINEN / INDUSTRIEPRODUKTE

- - - - - -

MESSGERÄTE / PRÄZISIONSINSTRUMENTE / OPTIK

- - - - - -

COMPUTERPROGRAMME / DIENSTLEISTUNGEN / HANDEL / BÜRO

- - - - - -

PARFUMERIE / COIFFURE / GESUNDHEITSARTIKEL / FARBEN / LACKE / KOSMETIK

201512	CH	POO-POURRI® Before-You-Go® Toilet Spray Poo~Pourri is a deodorising toilet spray, which consists of a blend of essential oils and other natural compounds which creates a protective film on the surface of the water in a toilet bowl.

IT WORKS... guaranteed

Spritz 3-5 sprays into the toilet bowl on the water's surface. Proceed to use toilet as usual. The natural essential oils create a barrier-trapping odor *under* the surface, *before* it begins!

IT'S ONLY natural!

- NO alcohol
- NO aerosol
- NO parabens
- NO phthalates
- NO formaldehyde
- NO synthetic fragrance

If you are interested in buying our products or being a reseller plase contact Sophia at sophia@sophia-inn.com

Sophia E-commerce SA
Via Nassa 3
6900 Lugano
Switzerland
Tel: +43 (0) 699 117 03 177
Email: sophia@sophia-inn.com

201513	I	EURO SO.CAP. HAIR EXTENSION EURO SO.CAP.. ist eine weltweit führende Firma in der Herstellung und dem Vertrieb von Haarverlängerung, in über 45 Ländern auf der ganzen Welt, mit einer Erfahrung von über 40 Jahren. EURO SO.CAP. verwendet nur und ausschließlich 100% Naturhaar für seine Produktionen. Das Haar wird von einem Team von 100 Handwerker verarbeitet und 90% der Produktion des Haares wird von Hand gefertigt. Die wichtigsten Linien sind : Haarverlängerungen mit Keratin ; doppelseitiges klebeband mit Haar, clip -on extensions; ring-on extensions; tressen; unbehandeltes Haar. Geben Sie bitte einen Blick auf unsere Website: www.eurosocap.com **WIR SUCHEN NACH VERTRETERN/AGENTEN**, die uns helfen können, Kontakt mit Großhändlern für Friseure und Friseursalons in der Schweiz aufzunehmen. Für weitere Informationen, zögern Sie nicht uns zu kontaktieren. Ein folgendes Treffen in unserem Unternehmen, um die gesamte Produktion und unsere Fabrik-Systeme zu vorstellen ist auch empfehlenswert. EXPORT DEPARTMENT EURO SO.CAP. SRL VIA SAN FRANCESCO A PATRIA 80014 GIUGLIANO IN CAMPANIA (NA) TEL. +39.81.8196362 FAX + 39.81.8196365 info@eurosocap.com www.eurosocap.com **EURO SO.CAP. HAIR EXTENSIONS - MADE IN ITALY:** **EURO SO.CAP.** is present in more than 45 Countries all over the world with an experience of over 40 years in the processing of natural hair for the production of hair extensions. **EURO SO.CAP.** has always chosen to use 100% high quality natural hair for its productions The hair is processed by a team of 100 craftsmen and 90% of the production of the hair is made by hand. Our main lines are: pre-bonded hair extensions with keratin; tape on extensions with double-adhesive tapes; clip-on extensions; ring-on extensions; weft hair; pure untreated virgin hair. Please give a look at our website: www.eurosocap.com **WE ARE LOOKING FOR AGENTS/REPRESENTERS** that can help us establishing a contact with wholesalers for hairdressers and hair salons in Switzerland. For further details, don't hesitate to contact us. A following possible meeting in our company in order to introduce the whole production and show our factory systems is also recommendable.

EXPORT DEPARTMENT
EURO SO.CAP. SRL
VIA SAN FRANCESCO A PATRIA
80014 GIUGLIANO IN CAMPANIA (NA)
TEL. +39.81.8196362
FAX + 39.81.8196365
info@eurosocap.com
www.eurosocap.com

EURO SO.CAP. EXTENSIONS DE CHEVEUX - Made in Italy:

EURO SO.CAP. est présente dans plus 45 pays partout dans le monde, avec une expérience de plus de 40 ans dans le traitement de cheveux naturels pour la production d'extensions de cheveux.

EURO SO.CAP. a choisi d'utiliser toujours des cheveux 100% naturels de haute qualité pour ses productions.

Les cheveux sont traitées par une équipe de 100 artisans et 90% de la production des extensions est faite à la main.

Nos lignes principales sont: extensions de cheveux pré-collées à la kératine; extensions de cheveux à bandes adhésives (tape-on); extensions à clips (clip-on); extensions «ring-on» ; extensions de cheveux trame; cheveux purs vierge non traités.

S'il vous plaît, visitez notre site Web: www.eurosocap.com

NOUS RECHERCHONS DES AGENTS/REPRESENTANTS qui peuvent nous aider établir un contact avec des grossistes qui travaillent avec les coiffeurs et les salons de coiffure en Suisse.

Pour plus de détails, n'hésitez pas à nous contacter. Un éventuel rendez-vous dans notre entreprise afin d'introduire l'ensemble de la production et de vous montrer les systèmes de l'usine est également recommandé.

DEPARTEMENT EXPORT
EURO SO.CAP. SRL
VIA SAN FRANCESCO A PATRIA
80014 GIUGLIANO IN CAMPANIA (NA)
TEL. +39.81.8196362
FAX + 39.81.8196365
info@eurosocap.com
www.eurosocap.com

		La Euro So.Cap. è un'azienda leader a livello globale nel settore della lavorazione e distribuzione di Hair Extension, presente in oltre 45 paesi del mondo, con un'esperienza di oltre 40 anni. La sua struttura fa fede su uno staff di oltre 100 artigiani, maestri nella lavorazione dei capelli, e su di una organizzazione logistica che si estende su una superficie di oltre 5000 mq_2. La lavorazione dei capelli è affidata ad un team di circa 100 artigiani e viene effettuata al 90% a mano. Per le sue produzioni, la EURO SO.CAP. ha scelto di utilizzare solo ed esclusivamente capelli naturali puri al 100%. Le nostre linee principali sono rappresentate da: estensioni con cheratina; estensioni con bi-adesivo; estensioni con clip; ciocche con anellini ring-on; capelli tessiti; capelli puri non trattati. Vi invitiamo anche a dare uno sguardo al nostro sito web: www.eurosocap.com. **CERCHIAMO AGENTI/RAPPRESENTANTI** che possano aiutarci nello stabilire contatti con grossisti per parrucchieri e saloni di bellezza in Svizzera. Per ulteriori dettagli, non esitate a contattarci. E' consigliato un incontro presso la nostra struttura al fine di presentarVi la nostra intera produzione e mostrarVi i nostri sistemi di lavorazione. EXPORT DEPARTMENT EURO SO.CAP. SRL VIA SAN FRANCESCO A PATRIA 80014 GIUGLIANO IN CAMPANIA (NA) TEL. +39.81.8196362 FAX + 39.81.8196365 info@eurosocap.com www.eurosocap.com

PAPIER / GESCHENKARTIKEL / SCHMUCK / UHREN / BILDER / BÜCHER

201514	CH	***Wir suchen Handelsvertreter/innen für 3D-Postkarten*** *Sind Sie in den Bereichen Papeterie / Geschenkartikel tätig, dann können wir Ihnen ein attraktives Produkt auf den Weg mitgeben.* *Durch den speziellen 3D-Effekt sind die Karten einzigartig und faszinieren die Kundschaft.* *Die grosse Fülle an Motiven bringt es mit sich, dass sie in den verschiedensten Geschäften angeboten werden können. Von der Papeterie, über den Geschenkladen bis hin zu Zoo-Shops und Tierhandlungen. Es gibt fast keine Branche für die nicht ein passendes Motiv zu finden ist.* *Der bisherige Kundestamm kann übernommen werden, Reisegebiet ganze Schweiz oder Tteilgebiete.* *Die Vergütung erfolgt auf branchenüblicher Provisionsbasis.* *Einen ersten Überblick können Sie sich auf www.authentic-cards.ch verschaffen.* *Interessiert?* *Mailen Sie ihre Unterlagen an Herrn Erwin Peter - e.peter@verlags-service.ch. Gerne beantwortet er auch Ihre Fragen.*

NAHRUNGSMITTEL / WEINE / SPIRITUOSEN

- - - - - -

MÖBEL / INTERIEUR / GARTEN / GASTRONOMIE

- - - - - -

TECHNIK / BAU / VERPACKUNG

201511	I	PAPER planet PACKAGING Paper Planet S.r.l. arbeitet seit mehr als 20 Jahren in der Herstellung und im Vertrieb von Verpackungsprodukten im Luxussegment. Unsere Hauptkunden sind Geschäfte bzw. Marken, Accessoires, Schuhe, Kosmetik, Schmuck, Lebensmittel und Getränke sowie Werbemittel/Werbeagenturen. Wir suchen einen Handelsvertreter in Allein- oder Mehrfachvertretung für den Vertrieb in der Schweiz und zum Ausbau unseres Vertriebsnetzes in Zusammenarbeit mit unserem Exportmanager. Wir bieten eine hohe Provision im oberen Bereich des branchenüblichen Rahmens. Wir erwarten eine gepflegte Erscheinung und mindestens allgemeine Kenntnisse des Marktsektors sowie der Produktionsprozesse. Bei Interesse bitten wir um Zusendung des Lebenslaufs an nachstehende E-Mai-Adressen: md@paperplanet.it g.deliso@paperplanet.it Paper Planet S.r.l. has been manufacturing and distributing packaging products in the luxury segment for more than 20 years. Our main customers are businesses and brands in the accessories, shoes, cosmetics, jewellery, food and beverages sectors; we also supply promotional materials and serve advertising agencies. We are looking for a sales representative for either single or multiple representation for sales in Switzerland and for expanding our sales network in collaboration with our export manager. We offer a high level of commission in the top segment of the customary scale of the industry. We expect a well-groomed appearance and at least general knowledge of the market sector as well as production processes. Interested? Then please send your CV to the following email addresses: md@paperplanet.it g.deliso@paperplanet.it

PAPER planet
PACKAGING

La PaperPlanet S.r.l. fabrique et distribue depuis plus de 20 ans des produits d'emballage destinés au segment du luxe. Magasins, marques, secteurs des accessoires, de la chaussure, des produits cosmétiques, de la bijouterie, de l'alimentation et des boissons mais aussi des supports publicitaires et agences de publicité sont nos principaux clients.

Nous recherchons un agent commercial mono-mandataire ou pluri-mandataire pour vendre nos produits et développer notre réseau de distribution en collaboration avec notre directeur des exportations.

Nous proposons une commission élevée se situant au niveau des tarifs les plus forts pratiqués dans la branche.

Nous attendons de notre agent commercial une présentation soignée et au minimum une connaissance globale de ce secteur spécifique du marché ainsi que des processus de fabrication.

Si cette offre d'emploi vous intéresse, veuillez nous envoyer votre CV aux adresses suivantes:
md@paperplanet.it
g.deliso@paperplanet.it

Paper Planet S.r.l. è produttore e distributore da oltre un ventennio di prodotti di packaging destinati ai settori del lusso, negozi o marchi, accesori, calzature, cosmetica, gioielleria, food e baverage, advertisement/ Agenzie pubblicitarie, sono i ns clienti di riferimento.

Cerchiamo un agente monomandatario o plurimandatario per sviluppare le vendite nel territorio Svizzero ed in collaborazione con il ns export manager per sviluppare la ns rete vendita.

Possiamo offrire un trattamento provvigionale di sicuro interesse ed ad i massimi del settore.

Richiesta buona presenza e conoscenza del settore di mercato e dei processi di produzione, anche se in modo generico.

Gli interessati potranno inviare curriculum vitae ai seguenti indirizzi di posta elettronica:
md@paperplanet.it
g.deliso@paperplanet.it

HAUSHALT / SPORT / SPIELWAREN

- - - - - -

TEXTILIEN / SCHUHE / MODE

- - - - - -

AUTOMOBIL

- - - - - -

WERBEMITTEL/INTERNET

- - - - - -

BAU / HAUS / BELEUCHTUNG / DEKORATION

- - - - - -

MEDIZIN-/GESUNDHEITSPRODUKTE/PHARMA

- - - - - -

DIVERSES

201515	B	**DAS LADDERS** develops, manufactures and commercializes standard and custom made high quality **aluminum ladders, step ladders and climbing materials** for professional and semi-professional use. The products meet the highest quality and safety standards. As a Belgian company, our aim is to achieve 100% reliability in all our processes, deliveries and agreements. DAS Ladders is a **market driven, competitive and innovative trendsetter** and aims at the development of long-term relationships with its customers, nationally and internationally. Our core values are: 1. **Quality** With DAS ladders you will find everything under one roof. From R&D to production to sales. Due to the high level of standards we set for our products and an optimal quality control, we guarantee that any ladder that leaves our factory is of superior quality. 2. **Innovation** DAS Ladders is a trendsetter in the world of ladders and step ladders. Our R&D team is continuously working on adjustments to existing products and inventing new products in order to optimize our range. 3. **Personalisation** Through the years, DAS Ladders has been a trendsetter for custom products. Since we think together with our client, DAS Ladders is not only a ladder builder but also a partner in the field of R&D and marketing. Our customization is unique in the world of ladders and step ladders. 4. **Dealer network** DAS Ladders works with a loyal dealer network. We wish to support them with communication and marketing tools. Professional end users are directed to our dealers. **We look for an agent in order to sell our products to dealers of construction, iron and paint materials.** If you would be interested, please send your CV to kurt@dasladders.be. Das Ladders, top quality ladders built by specialists!

201509	L	**<u>Fonction</u>** **Développer sur le SUISSE une clientèle – Industriels Exportateurs / Importateurs ayant des besoins dans le domaine du Transport / Logistique International . Transports Routiers / Maritimes / Aériens, Logistique (entreposage / gestion de stock).** **<u>Profil requis</u>** **Professionnel avec expérience du transport international, rigoureux, très bon relationnel, ouvert sur le monde, esprit de partenariat, challenger, nos activités et spécificités lui permettront de réaliser une rémunération exponentielle dans une entreprise à taille humaine.** **<u>Divers</u>** **Opérateur de transports Routiers / Maritimes / Aériens, nous réalisons des transports routiers sur les pays de l'UE, Est (ex URSS), Balkans, Asie Centrale, Moyen Orient (Turquie / Iran). Produits industriels, frigorifiques, dangereux, masses indivisibles hors gabarit. Spécificité : transports urgents (véhicules 20m3) sur l'ensemble des pays précités.**