V K A – Bulletin

Ausgabe 4/09

Association Suisse des Agents-Représentants

Associazione Svizzera degli Agenti Rappresentanti

Swiss Commercial Agents Association

Ackersteinstrasse 164, 8049 Zürich

Tel. 044 340 18 88

www.vka.ch

info@vka.ch

V A K A N T E V E R T R E T U N G E N

METALLWAREN / WERKZEUGE / MASCHINEN / INDUSTRIEPRODUKTE.

200934 D

Für den Vertrieb unserer Produkte in der Schweiz sowie im sonstigen Ausland suchen wir eine(n):

Handelsvertreter(in) Industrie / produzierendes Gewerbe

Wir sind Hersteller von arbeitsplatz- und umweltfreundlichen Geräten zur **industriellen Teilereinigung bzw. Oberflächenentfettung** in der industriellen Produktion und Instandhaltung**,** sowie der dafür benötigten Reinigungsflüssigkeiten, inkl. deren Entsorgung.

Wir erwarten:

- kfm. Kenntnisse und technisches Verständnis
- gepflegtes Auftreten, Spaß am Aufbau von Geschäftskontakten und am Verkaufen
- gute Kontakte in Industrie und produzierendem Gewerbe in der Schweiz oder auch im sonstigen Ausland

Wir bieten:

- äußerst lukrative Verdienstmöglichkeiten
- sichere Folgegeschäfte
- eine starke Marke mit 40 Jahren Unternehmenserfahrung
- arbeiten in einer professionellen Organisation mit internationaler Erfahrung
- Produkt- und verkaufsbezogene Schulungen, kostenlose Vertriebsmaterialien

Weitere Informationen über unser Unternehmen und unser Produkt IBS-System-Teilereinigung erhalten Sie auch auf unserer Website **www.ibs-scherer.de .** Für Rückfragen stehen wir gerne zur Verfügung.

IBS Scherer GmbH - Gewerbegebiet - D-55599 Gau-Bickelheim
Tel.: 0049-6701-9383-0 - Fax: 0049-6701-9383-33 - E-Mail: info@ibs-scherer.de

For the distribution of our products in Switzerland and also in other countries we are looking for a:

Commercial Agent in (manufacturing) industry

We are a manufacturer of workplace- and environment-friendly complete solutions for industrial small parts cleaning and surface degreasing and also for the needed Special Cleaners, including disposal.

We expect:

- commercial knowledge and technical understanding
- confident appearance, enthusiasm on developing new work structures of business and sale
- good contacts in (manufacturing) industry in Switzerland and other countries

		We offer: • extremely lucrative potential earnings • safe follow-up business • a strong brand with 40 years of company experience • working in a professional organisation with international experience • product-and sales-related trainings, free sales materials For further information about our company and our product IBS Parts Cleaning System, you can also visit our website **www.ibs-scherer.com .**You can of course contact us if you have any questions.
20096	F	Die französische Gruppe DELTA NEU (52 Mio € Umsatz, 220 Beschäftigte) verzeichnet seit einigen Jahrzehnten im Bereich der Lufttechnik ein deutliches Wachstum. Die bekanntesten Namen aus der französischen und der internationalen Industrie setzen auf ihre Kompetenz für eine Optimierung der eigenen Prozessabläufe, für eine Verbesserung der Arbeitsbedingungen ihrer Angestellten und für eine Unterstützung bei ihren Umweltschutzbemühungen. Unsere Lösungen gruppieren sich rund um unsere Produktpalette und kommen in vielen Bereichen zum Einsatz: Maschinenbau, Papier- und Kartonherstellung, pharmazeutische und chemische Industrie, Agrarwirtschaft und Lebensmittelerzeugung, Verpackungsindustrie, Zementfabriken, Steinbrüche… Unser Know-how basiert auf dem Einsatz von 4 Techniken: - *Industrielle Lüftungstechnik,* - *Entstaubung und zentrale Hochvakuumabsaugung,* - *Pneumatischer Abfalltransport* - *Filtration.* Wird vom Vertreter ein Projekt ermittelt, legt unsere Technikabteilung die in Frage kommende technische Lösung fest und übernimmt die Kalkulation und die Erstellung des Angebots. Wir suchen einen Verkaufsvertreter für den Bereich der deutschsprachigen Schweiz. Es soll sich um einen fähigen Fachmann mit praktischer Erfahrung handeln, der schon Kontakte in zahlreiche Industriebereiche aufgebaut hat. Wir geben ihm jegliche erforderliche Unterstützung für die Ausübung dieser Tätigkeit: Dokumentation, gemeinsame Firmenbesuche, Schulung auf unsere Technik, Verkaufsunterstützung… Der Vertreter soll Deutsch und Englisch (oder Französisch) sprechen. Für Ihre Bewerbung oder bei Fragen wenden Sie sich bitte per Mail (eric.piegay@delta-neu.fr) oder per Telefon (+33 6 82 88 08 83) an Eric PIEGAY. Le Groupe français DELTA NEU (52 M€, 220 personnes) se développe depuis plusieurs dizaines d'années dans le domaine de l'aéraulique. Les plus grands noms de l'industrie française et internationale font appel à ses compétences pour accroitre l'efficacité de leur process, améliorer les conditions de travail de leurs salariés et les assister dans leur responsabilité environnementale. Elaborées autour de notre gamme de produits, nos solutions s'appliquent dans de nombreux secteurs : mécanique, industrie du papier et du carton, pharmaceutique, chimie, agri et agroalimentaire, emballage, cimenteries, carrières… Notre savoir repose sur la mise en œuvre de 4 techniques : - *La Ventilation industrielle,* - *Le Dépoussiérage et l'Aspiration Centralisée Haute Dépression,* - *Le Transfert Pneumatique des déchets* - *La Filtration.* Lors de la découverte d'un projet par l'agent, la détermination de la solution, le chiffrage et la rédaction de l'offre sont assurés par nos services techniques. Nous recherchons un agent commercial pour couvrir la Suisse allemande. Le profil recherché est un agent de terrain présent dans plusieurs secteurs industriels.

		Nous lui proposons tous les supports nécessaires au développement de l'activité : documentations, visites en commun, formation à nos techniques, appui commercial… L'agent devra parler allemand et l'anglais (ou français). Merci de contacter Eric PIEGAY, par mail (eric.piegay@delta-neu.fr) ou par téléphone (+33 6 82 88 08 83) pour postuler et pour toute question supplémentaire.
200912	I	COMPANY We are a company established in 1967 and placed in the north of Italy. We are specialized in heated glass and we produce electrical radiator made of transparent glass. Please see www.thermoglance.com MISSION Develop the business of our products, through: Installer of heating plant , Show room to bath products, Architects. Brochures available in French , German , Spanish, English , Italian. WE ARE LOOKING FOR Multiple Mandatory Agent or Distributor with an established customer base. Speaking English, Italian. AREA : Switzerland
200938	D	PLARAD® Torque & Tension Systems ***JETZT GESUCHT*** **Freie Handelsagenten Schweiz** Mit **Plarad Torque & Tension Systems** treffen Sie die erste Wahl und erzielen den größten Nutzen für Ihren Kundenkreis mit unserer Verschraubungstechnologie! Unser finanziell sehr attraktives Angebot bietet Ihnen einzigartige Karrierechancen für **Ihre finanzielle Sicherheit** in Zukunft! **Plarad** ist der Marktführer für elektrische, pneumatische und hydraulische Torque & Tension Systeme. Wir bieten das weltweit größte Produktprogramm (von 500 bis 150.000 Nm) mit zusätzlichem Service- und Dienstleistungspaket für mehr als 50 Industrien an. Seit 1962 expandiert die im Zentrum Deutschlands ansässige Maschinenfabrik Wagner mit dem Markennamen **Plarad** und ist in folgenden Kernbranchen tätig: - Windindustrie - Öl&Gas - Maschinenbau - Unter Tage/Minenbau - Kraftwerke - Chemische Industrie - Stahlbau - Schiffsbau **Als Freier Handelsagent:** - Sie sind ein Top-Verkäufer mit nachgewiesener Erfahrung in der Verschraubungstechnologie oder im Bereich industrieller Investitionsgüter - Sie verstehen es, ein Verkaufsgebiet aufzubauen und zu erweitern oder haben bereits eines - Sie denken unternehmerisch, pragmatisch, sind hoch motiviert und zielorientiert

		Plarad bietet Ihnen: - Unbegrenzte Einkommensmöglichkeiten mit dem weltweit größten Produktprogramm und vielen Weltneuheiten. - Hervorragende Verkaufschancen durch Mindest-Auftragsvolumen zwischen ca. € 5.000,- und € 25.000,- - Weitreichende Unterstützung einschließlich technischer Produkt- und Verkaufsschulungen sowie Präsentationsmaterialien für Ihren Kundenkreis aus Ihrer Industrie **Werden Sie Mitglied eines „ausgezeichneten“ Teams! Ausgezeichnet als „Top 100“ ist Plarad unter den 100 innovativsten Unternehmen Deutschlands!** Bitte senden Sie Ihre Unterlagen an Frau Jutta Steines, E-Mail: steines@plarad.de; www.web.de **Qualität, Zuverlässigkeit, Leistung – Das ist PLARAD!**
200925	CH	Die Sinodor AG ist ein aufstrebendes schweizer Unternehmen mit Sitz in Basel, das innovative Lösungen gegen Geruchsemissionen anbietet, die im industriellen, kommunalen und landwirtschaftlichen Umfeld entstehen können. Wir bewegen uns in einem schnell wachsenden Markt, wollen unsere regionalen, marktbezogenen Vertriebsaktivitäten weiter ausbauen und suchen zum nächst möglichen Zeitpunkt **Handelsvertreter oder Grosshändler mit Kundenaussendienst für die Bereiche** **Kommunale Infrastruktur,** **Abfallentsorgung & Recycling.** Wir erwarten: - Vorhandene, qualifizierte Kundenkontakte zu Beschaffern/Einkäufern im kommunalen Umfeld (Zentraler Einkauf, Werkhöfe, Stadtreinigung, Kehrrichtabfuhr, Tierkörpersammelstellen ...) und oder zu den am Markt vertretenen Abfallentsorgungs- und Recyclingunternehmen - Aufgeschlossenheit gegenüber neuen Produkten und Strategien - Beratungskompetenz für unsere technisch erklärungsbedürftigen Produkte - Interesse an einer langjährigen, partnerschaftlichen Zusammenarbeit auf einem Wachstumsmarkt mit grossen Marktpotential Wir garantieren: - Umfassende Unterstützung bei der strategischen Planung der Marktbearbeitung - Umfangreiche, professionelle und zielgruppenorientierte Marketingkommunikation - Technischen Support bei der Anlagenplanung und bei der detaillierten Angebotserstellung - Ein interessantes Provisions- und Bonusmodell Sind Sie interessiert? Herr Markus Brogsitter, Geschäftsführer und Vertriebsleiter, steht Ihnen für eine Kontaktaufnahme und nähere Auskünfte sehr gern zu Verfügung. Telefon: +41 61 273 1290, Email: Markus.Brogsitter@sinodor.com. Sinodor est une entreprise bâloise en pleine expansion qui propose des solutions innovantes pour lutter contre les émissions d’odeurs. Nous sommes notamment actifs dans les domaines industriel, communal et agricole. Afin de développer nos activités commerciales dans un marché régional en pleine croissance, nous recherchons au plus vite

		un représentant commercial ou un grossiste pour le service externe dans les domaines suivants : **Infrastructure communale** **Enlèvement des déchets et recyclage** Vous possédez : - un portefeuille clients de qualité dans le domaine communal (voirie, nettoyage municipal, ramassage des ordures, points de récolte de cadavres d`animaux,...) et/ou avec des entreprises de traitement des déchets et de recyclage. - une ouverture d'esprit pour des nouveaux produits et stratégies - la compétence d'expliquer des produits techniques à la clientèle - un intérêt pour une collaboration à long terme dans un marché en pleine croissance - une bonne maitrise de la langue allemande Nous offrons: - un soutien global dans la planification stratégique pour aborder le marché - un important support marketing professionnel et ciblé - un support technique dans l'établissement des offres et dans la planification des installations - un système intéressant de commissions et de primes Etes-vous intéressé? Pour des informations complémentaires, Monsieur Markus Brogsitter, Directeur, se tient volontiers à votre disposition par téléphone au +41 61 273 1290 ou par mail à Markus.Brogsitter@sinodor.com.
200924	A	**Freier Handelsvertreter** Mecanova, ein Fertigungsdienstleister für Blechmetallteile und Gehäusen mitzwei Fertigungsstandorten in Finnland und einem in Ungarn, sucht für denAusbau des Vertriebsnetzes in der Schweiz einen engagierten, selbständigentechnischen Handelsvertreter. Sie sind motiviert, kontaktfreudig und haben ein angenehmes, sicheres Auftreten.Idealerweise verfügen Sie bereits über ein Vertriebsnetz, besitzen entsprechendeMarktkenntnisse in den Bereichen Elektroindustrie, Maschinenbau undandere Gerät- und Instrumentindustrie. Ihre Aufgaben sind: Neuakquisition von Kunden Auf- und Ausbau von Kundenbeziehungen Kundenberatung / -Betreuung / -Entwicklung Detaillierte Informationen über unser Unternehmen senden wir Ihnen gerne zu oderbesuchen Sie unsere Internetseite: www.mecanova.com Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung. ylitalo@utanet.at, Tel./Fax. + 43 1 368 020 6
200923	ch	**Chromos AG** sucht Vertriebspartner (ganze Schweiz) für KELVA® **Angebot** Seit über 30 Jahren ist AB KELVA führender Hersteller von Bahnreinigungs- und Entstaubungsanlagen für den Maschinen- und Anlagenbau.

		Für den Bereich Komponenten wie . Membranpumpen . Bremsen . Spannwellen und . Antistatiksysteme werden für den Schweizer Markt Handelsvertreter/Industrievertretungen gesucht. Von unserem zukünftigen Vertriebspartner erwarten wir technische und kaufmännische Erfahrung im Aussendienst und über gute Kontakte zu den Zielgruppen. **Sortimente und Produkte** . Meterware . Druckerzeugnisse, Werbung, Displays . Karton, Pappe . Papiererzeugung . Papierverarbeitung . Verpackung, Etikettierung Industrieanlagen Maschinen Pumpen, Verdichter Anlagenbau **Kundenkreis** Chemische Industrie, Lacke, Farben Kunststoffindustrie Maschinenbau, Anlagenbau, Apparatebau Papierindustrie, Druckindustrie Textilindustrie, Bekleidungsindustrie Verlage, Druckereien **Chromos AG,** Niederhaslistrasse 12, 8157 Dielsdorf ZH, Tel. +41 (0)44 855 50 00 Kontakt: Rolf Broglie, CEO, rolf.broglie@chromos.ch www.chromos.ch
200930	D	PLARAD ist der Marktführer für drehmomentgenaue Verschraubungsgeräte seit 1962. Wir bieten unseren Kunden weltweit aus über 50 Industriebranchen das größte Produktsortiment der Welt. Dieses Angebot wird durch ein umfangreiches Dienstleistungsprogramm ergänzt, das von Schulungen über Kalibrierungen und Zertifizierungen bis hin zu After-Sales Dienstleistungen reicht. Für die Verstärkung unseres Verkaufsteams in der Schweiz suchen wir ab sofort **selbstständige und engagierte, technische Vertriebsagenten.** Sie sind hoch motiviert und kontaktfreudig und haben Erfahrung mit dem Vertrieb von technischen Produkten. Sehr gute Karrierechancen sind gegeben. Unsere Kernbranchen in der Schweiz sind: Energiewirtschaft (Windkraft, Öl & Gas, Kraftwerke), Chemie, Maschinenbau, Stahlbau, Bahn, Infrastruktur. Bitte schicken Sie Ihre Bewerbung an unsere Zentrale in Deutschland: Frau Jutta Steines, E-Mail: steines@plarad.de, **Web: www.plarad.de**
200927	D	We are a Subcontractor with 120 employees, specialized in machining of high precision turned and milled steel parts with tolerances less than 0,005mm. Our main plant is located in Israel, we have a daughter company near Karlsruhe / Germany with 15 employees. The company is 100% privately owned by Mr. Stef Wertheimer. Our customers could be machine tool builders, aviation, defense and any industry, where high precision parts are needed.

		We are now looking for one or a number of professional and well introduced **Commercial Agent(s)** **for the French and Italian speaking Switzerland and the North Italian area** We are expecting an Agent, who is knowledgeable in the field of precision metal cutting. The communication will be in English language. Written applications to be submitted to Metalicone GmbH; Att Erik Goedhuis; Heinkelstr. 14; D-76461 Muggensturm, GERMANY; +49 7222 40588 47e.goedhuis@metalicone.de
200931	D	Sievert ist weltweit einer der führenden Hersteller von Gasgeräten für den professionellen Handwerker. Die Produktpalette umfasst neben Propan-Gas betrieben Werkzeugen zum Löten, Aufschweißen, Schrumpfen und Anwärmen auch die Produktion von elektronisch gesteuerten Heißluft-Schweißautomaten sowie Luft-Regulierventilen, welche z. B. in LKW Sitzen verbaut werden. Der größte Teil unserer Werkzeuge wird mit Propan-Gas (LPG), einer sicheren und umweltfreundlichen Energiequelle betrieben. Unsere Zielgruppen sind Installateure,Heizungsbauer, Kabel u. Fernmeldebau, Dachdecker,Spengler, KFZ Werkstätten.Unser Vertrieb geht ausschliesslich über den Fachhandel Werkzeuge,Gashandel ,Sanitärhandel etc.. Sievert is one of the world´s leading companies specialized in producing a broad range of high quality and reliable soldering and heating tools for professionals and air valves for comfort seat systems. The main part of our products runs on Liquefied Petroleum Gas (LPG), a safe and environmentally friendly source of energy. Wir suchen einen engagierten,selbständigen Vertriebspartner für alle Postleitzahlengebiete inder Schweiz, der motiviert, kontaktfreudig ist , selbstständiges Arbeiten und über sicheres Auftreten verfügt. Ihre Aufgaben sind: Ausbau und Aufbau der Kundenbeziehungen zum Fachhandel. Neukundenakuise. Detailierte Informationen entnehmen Sie bitte unserer Internetseite www.sievert.se Wir freuen uns auf Ihrer Bewerbung Kontakt: Sievert GmbH Wolfgang Lohmann Wolfgang.Lohmann@sievert-gasgeraete.de www.sievert.se
200933	D	ALUTRONIC ist seit 1977 ein Begriff für Kühlkörper und auf dem Markt bestens eingeführt.Mit innovativen Produkten und einem breiten Sortiment sind wir sehr erfolgreich tätig. Ein modernes technisches Equipment sowie gut ausgebildete und motivierte Mitarbeiter sind unsere Basis für kontinuierliches Wachstum. Unsere Leistungen werden in vielen Bereichen der

		Leistungselektronik von einer großen Anzahl zufriedener Stammkunden geschätzt. Wir verfügen über ein zertifiziertes QM-System. Wir wollen weiter wachsen und suchen eine Handelsvertretung für das Gebiet Schweiz. Sie sind etablierter Handelsvertreter und können überzeugend unser Programm bei bestehenden und neuen Kunden darstellen. Unsere **Produkte für die Kühlungelektronischer Bauelemente** passen hervorragend in Ihr vorhandenes Angebot. Sie finden für unsere Kunden Lösungen und können diese erfolgreich verkaufen. Wir bieten einen in der Branche sehr gut eingeführten Namen, ein geschütztes Verkaufsgebiet mit interessantem Potenzial, eine intensive Einarbeitung, erfolgsorientierte Entlohnung und unterstützen Sie durch technischen und kommerziellen Support. Bitte senden Sie Ihre aussagefähige Bewerbung an unseren Geschäftsführer, Herrn Hubert Andrejewski. **ALUTRONIC Kühlkörper GmbH & Co KG** Auf der Löbke 9 – 11 DE 58553 Halver (Deutschland) Telefon: 0049 2353 – 915 314 Fax: 0049 2353 – 915 333 E-Mail: andrejewski@alutronic.de Internet: www.alutronic.de

MESSGERÄTE / PRÄZISIONSINSTRUMENTE/ OPTIK

20097	E	Im Rahmen unserer Tätigkeit als Handelsförderung der Region Katalonien suchen wir für ein spanisches Produktionsunternehmen von Hochpräzisionsdrehteilen mit Sitz in der Nähe von Barcelona einen engagierten Handelsvertreter in der Schweiz. Das Unternehmen mit ca. 40 Mitarbeitern und mehr als 80 Jahren Erfahrung in der Entwicklung und Produktion von Mikro-Drehteilen aus unterschiedlichen Matarialien ist etabliert und beliefert verschiedene anspruchsvolle Industrien, wie z.B. die Elektronik-, Automobil- oder Feinstmechanikindustrie. Darüber hinaus besitzt das Unternehmen Exporterfahrung in die Schweiz und kann unter äußerst wettbewerbsfähige Voraussetzungen anbieten. Für den weiteren Ausbau des Vertriebsnetzes in der Schweiz suchen wir einen engagierten, selbständigen Handelsvertreter der entsprechende Marktkenntnisse besitzt. Die Zusammenarbeit mit dem Unternehmen kann in französisch oder englisch erfolgen, idealweise in spanisch. Über Ihre Kontaktaufnahme und die Zusendung Ihres Profils an info@vka.ch würden wir uns sehr freuen.

DIVERSES / COMPUTERPROGRAMME / DIENSTLEISTUNGEN / HANDEL

200921	E	KARACTERMANIA is an important company located in Barcelona (Spain) with more than 12 years of experience in manufacturing and distribution of licensed articles, specialized in official merchandising of TV, Cartoon and Cinema characters. Our company has exclusive distribution contracts for European territory of some of the most fashion, loved and charming characters.

		We exhibit our products in the main trade fairs around Europe such as Ambiente and Tendence in Frankfurt, Intergift in Madrid, Toy Fair Spielwarenmesse in Nuremberg, Tradexpo in Paris, Expohogar in Barcelona and some others. This is our website: www.karactermania.com We are looking for agents in Switzerland. Persons interested please contact via e-mail: europe@karactermania.com
200939	E	EMBAJADA DE ESPAÑA EN BERNA **Spanische Botschaft. Handelsabteilung** **sucht** **Schweizer Agenten/Vertreter** Die Handelsabteilung der Spanischen Botschaft ist das Kontaktbüro für spanische Produzenten aller Branchen, die einen Agenten /Vertreter in der Schweiz suchen. Aus diesem Grund sind wir in der Lage, Schweizer Agenten/Vertreter mit spanischen Produzenten aus allen Bereichen in Kontakt zu bringen. In den letzten Jahren ist die internationale Anerkennung für spanische Qualitätsprodukte (Pata Negra-Schinken, Weine, Modemarken usw.) gewachsen. Dies zeigt sich auch auf dem Schweizer Markt. Die Anstrengungen der Schweizer Agenten/Vertreter, den steigende Ansprüche des Marktes zu genügen möchten wir unterstützen. Der Service, den wir hier anbieten, ist natürlich kostenlos. Auf Ihre schriftliche Kontaktaufnahmen mit kurzer Beschreibung Ihres Profils (Jahreserfahrung, Produkte/Marken Ihres Sortiments, Kundenkreis, Arbeitsgebiet, usw.) freuen wir uns. Spanische Botschaft Wirtschafts- und Handelsabteilung Gutenbergstrasse 14 3011 Bern mail: berna@mcx.es **LE BUREAU COMMERCIAL DE L'AMBASSADE D'ESPAGNE CHERCHE DES AGENTS/REPRESENTANTS EN SUISSE** La reconnaissance internationale, de même que sur le marché suisse, des produits espagnols de qualité (jambon Pata-Negra, vins, marques de mode, designing, etc.) a fortement augmenté. Le Bureau Commercial de l'Ambassade d'Espagne, est le point de contact pour les entreprises espagnoles qui cherchent à s'introduire dans le marché de ce pays et offre aux agents /représentants suisses de toutes les branches, la possibilité d'entrer en contact avec la meilleure sélection de producteurs espagnols. Nous nous réjouissons déjà de votre demande par écrit, veuillez joindre une brève description de votre entreprise (domaine d'activité, années d'expérience, produits / marques de votre assortiment, type de clientèle, etc..).

		Ce service est, bien sûr, gratuit. Ambassade d'Espagne Bureau Économique et Commercial Gutenbergstrasse 14 3011 Berne - Suisse E-mail: berna@mcx.es
200936	D	VERTRETUNGSGESUCH FÜR DIE GESAMTE SCHWEIZ Wir sind ein leistungsstarkes mittelständiges Unternehmen im Bereich Bildung.Unsere Kunden sind Schulen, Berufsschulen, Fachhochschulen und Universitäten,die wir mit bester Ausstattung beliefern. Wir suchen einen selbständigen Handelsvertreter für die gesamte Schweiz Sie besuchen heute bereits Schulen und andere Institutionen und verfügen über sehr gute Kontakte. Dann sollten wir miteinander sprechen. Ihre Aufgaben werden die Betreuung der bestehenden Kunden, Kunden- und Projektakquisition, sowie Produktdemonstrationen und –schulungen sein. Sie werden von uns umfangreich auf Ihre Aufgabe vorbereitet. Über Ihre Kontaktaufnahme und die Zusendung Ihres Profils an info@vka.ch würden uns freuen.
200932	D	**Handelsvertreter/ -innen** Bundesweit (auch europ. Nachbarländer),für folgende Vertriebswege gesucht: Unsere **Produkte** (eigenständig): **Bottle-Butler (Flaschenhalter für PKW, u.a.):** -Tankstellenvertrieb -Autozubehör -Wohnmobil/Caravan -Werbung **Dichtblitz:** -Baumarkt -Baufachmarkt **Montage- & Transportwagen Worker:** -Baufachmarkt **Pasha+ (Multispannelement):** -Baumarkt -Baufachmarkt **G-Holder:** -Werbung -Motorradzubehör -Outdoor **Sie können die o.g. Produkte auf unsererHomepage anschauen.** Wir suchen Handelsvertreter die zu den bestehenden Vertriebskanälen bereits Geschäftsbeziehungen haben und ein lukratives, problemloses Nebenprodukt suchen.Wir bieten gute Handelsmargen!

		Kontaktaufnahme mit Herrn Thomas von Ow.

PARFUMERIE / AROMENSTOFFE / GESUNDHEITSARTIKEL / FARBEN / LACKE / KOSMETIK

- - - - - -

PAPIER / GESCHENKARTIKEL / SCHMUCK / UHREN / BILDER

200911	D	Importeur für hochwertige Kunstfloristik und Trendartikel mit Sitz in Norddeutschland sucht zur **Verstärkung seines Verkaufsteams zum nächstmöglichen Termin** eine/n **Handelsvertreter/in in der Schweiz.** **Aufgabengebiet:** * Vertrieb unserer Produkte im Außendienst * Pflege und Aufbau von Kundenbeziehungen * Akquise von Neukunden * Direkter Ansprechpartner für unsere Kunden * Messepräsenz * Einsatzgebiet: Schweiz **Ihr Profil:** * sicheres u. gepflegtes Auftreten * eigenständiges Arbeiten * Kenntnisse / Ausbildung im Bereich Floristik und Dekoration von Vorteil * Vertriebserfahrung Ihre Bewerbung senden Sie bitte an: info@vka.ch (PDF)

NAHRUNGSMITTEL / WEINE / SPIRITUOSEN

200920	CH	in der Schweiz suchen wir **FREIE HANDELSVERTRETER** die uns im Rahmen der Neukunden-Akquise auf Provisionsbasis vertreten. Wir sind eine aktive, dynamische und absolut erfolgsorientierte franzosichen Wein Hersteller im Pommard (Burgundy) Ihre Aufgabe besteht darin, innerhalb eines festgelegten Vertriebsgebietes Private Kunde zu besuchen und unsere Produkte im Direktverkauf anzubieten. **Sie wollen mehr erreichen - wir auch** Sie suchen nach einen zusätzlichen Einkommen oder haben freie Zeit wir bieten Ihnen die Möglichkeiten Ihren Talent als Verkäufer anzuwenden **und Ihren freie Kapazität perfekt nutzen um Geld zu gewinnen.** **Die folgende Gebiete sind zur Verfügung** **Zone 1 BS,BL,SO,AG** **Zone 2 BE** **Zone 3 LU,ZG,OW,NW,ZS,UR** **Zone 4** ZH,SH Zone 5 SG,TG,AI,AR, GL, LIE Zone 6 TI, GR Bitte senden Sie uns Ihren CV an Kontakt : w.richard@charles-de-valliere.com
200922	D	Junges modernes Unternehmen spezialisiert auf die limitierte handverarbeitete Herstellung hochwertiger Obstweine aus naturbelassenen Früchten **sucht schweizweit engagierte Handelvertreter/-innen** für die Erweiterung des Vertriebsnetzes, gern auch mit Kontakten in die gehobene Gastronomie und den Einzelhandel. Obstweinkellerei Bestwinus Wielandstr. 2 D-15741 Bestensee Tel. +49 (0)33763/69707 www.bestwinus.de info@bestwinus.de

MÖBEL / INTERIEUR / GARTEN / GASTRONOMIE

200914	B	La société belge Ateliers Bodart & Vange (abv.be) recherche un agent commercial pour la Suisse et le Sud de l'Allemagne à qui sera confié la représentation de la collection VANGE (vange.be). Il s'agit d'une collection de Meubles Design HAUT de gamme qui se distingue fortement des meubles traditionnels. Le marché cible se situe auprès des décorateurs et architectes d'intérieur, des revendeurs de mobilier contemporain Design, de l'événementiel mais aussi chez les loueurs. Nous obtenons de bons résultats auprès des spécialistes pour collectivités et hôtels haut de gamme. Un chiffre d'affaire est déjà réalisé en Suisse. Notre société existe depuis 25 ans mais la collection VANGE entre seulement dans sa 5ième année.

		Nous demandons la connaissance du français et de l'allemand. Des possibilités peuvent aussi être envisagées sur l'Italie. Envoyer votre CV à A. BODART ABV Mail : natacha.lambrechts@abv.be Tél : +32 474 28.40.49
20095	D	Wir sind ein junges, frisches Unternehmen mit neuen, trendsicheren Produkten in den Bereichen Lifestyle, Wohnaccessoires und Fashion. Unsere Taschenserie „Bead Bag´s – DIE LIEBLINGSTASCHE" ist trendy, innovativ und durch die auswechselbaren auch bestickten Leder-, Fell- und Motivklappen einzigartig und verkaufsstark. Neben unseren Taschen produzieren wir Fell- und Ledergürtel, Fellhocker, Butterfly-Chairs, Rinderfelle in allen Variationen und weitere ausgefallene Lederaccessoires. Um unsere Internationalisierung weiter auszubauen möchten wir unsere Vertriebstätigkeiten auch in der Schweiz weiter ausbauen. Wir suchen langfristig engagierte Vertriebsprofis mit Leidenschaft, Fachwissen, Esprit und Charme. Idealerweise verfügen Sie über hervorragende Kontakte zum Einzelhandel in den Bereichen Fashion, Lifestyle, Accessoires und Möbel und haben Lust auf die Zusammenarbeit mit einem dynamischen, erfrischenden Team. Wir bieten Ihnen interessante Provisionen und einzigartige Produkte, die es so auf dem Markt bisher nicht gibt. Lust, durchzustarten? Unser Team freut sich Sie kennen zu lernen. Dann kontaktieren Sie uns an unter: info@beadbags.de oder infoml@beadbags.de
200917	I	WIR SIND EINE INTERNATIONALE ITALIENISCHE FIRMA, DIE SEIT JAHREN IN DER SCHWEIZ MIT EINER INTERESSANTEN UND UMFANGREICHEN PRODUKTPALETTE IM **HOTELBEREICH** TAETIG IST. UM UNSER PRODUKTPROGRAMM IN DER SCHWEIZ WEITERHIN MIT ERFOLG ZU VERTREIBEN SUCHEN WIR IN ALLEN PLZ.-GEBIETEN ERFAHRENE **FREIE HANDELSVERTRETER** DIE SCHON HOTELS BESUCHEN UND IHRE VERKAUFSTAETIGKEIT MIT UNSEREN PRODUKTEN ERWEITERN WOLLEN **ODER** BEREIT SIND IM HOTELBEREICH TAETIG ZU WERDEN. WIR BIETEN EINEN **BESTEHENDEN KUNDENSTAMM**, UNTERSTUETZUNG FUER MARKETING UND VERKAUF SOWIE GUTE VERDIENSTMOEGLICHKEITEN AUF PROVISIONSBASIS. WIR FREUEN UNS UEBER IHRE SCHRIFTLICHE VORSTELLUNG.
20099	D	Wir sind ein mittelständisches Unternehmen aus Dresden / Deutschland mit 135-jähriger Erfahrung in der Entwicklung und der Herstellung von Geräten und Ausstattungen der **GROSSKÜCHENTECHNIK .** Unter der Marke ascobloc wird ein breites Sortiment an Produkten der gewerblichen Küche angeboten, wie z.B.: - Thermische Geräte (Koch- und Bratgeräte)

		- Kühl- und Gefriergeräte - Edelstahlmöbel und –regale - Cafeteria- und Buffet-Anlagen - Geräte der mobilen Speiseverteilung (Tablettwagen, Spendergeräte) Für die Ausweitung unserer Vertriebsaktivitäten suchen wir für sofortigen Beginn einen **HANDELSVERTETER FÜR DIE SCHWEIZ.** Unsere Produkte werden über den professionellen Fachhändler vertrieben. Endkunden sind die Gastronomie, Hotellerie, Gemeinschaftsverpflegung wie Kantinen, Mensen, Schulküchen, Krankenhäuser etc… Ihre Aufgabe wäre es, die Fachhändler regelmäßig zu besuchen, unser Produktprogramm vorzustellen, ihn zu unterstützen und so eine Partnerschaft aufzubauen. Hierzu gehört u.a. die Beratung zu technischen Fragen unserer Produkte, Erstellung von Angeboten, Verhandlung und Abschluss von Verträgen sowie evtl. eine Baustellenbetreuung (Aufmassnahme, Überwachung Montage, etc…) Produktkenntnisse, Erfahrungen in unserer Branche sowie bestehende Kontakte zu Fachhändlern wären von Vorteil. Wichtig aber sind technisches Grundverständnis, kaufmännisches Geschick sowie die hohe Motivation eines Vertriebsprofis. Wir freuen uns auf Ihren Zuschriften.
200913	E	**IMAGINACION ORGANIZADA S.**L., FABRICANT ESPAGNOL SPECIALISTE EN COMPOSANTS POUR PLACARDS ET MOBILIERS **RECHERCHE AGENTS COMMERCIAUX EN SUISSE POUR:** - COMMERCIALISER NOS COMPOSANTS POUR MEUBLES (NOTAMMENT POUR PORTES COULISSANTES, PLIANTES ET BATTANTES DE PLACARDS). - TROUVER DES ENTREPRISES INTERESSEES PAR LA FABRICATION ET LA VENTE DE PLACARDS SUR MESURE SOUS LE NOM DE NOTRE MARQUE **IMOR.** SITE INTERNET: **CONTACTER:** IMAGINACION ORGANIZADA S.L. CECILE RATINET EXPORT MANAGER EXPORT@IMOR.ES TEL: 0034 976 69 47 47 **IMAGINACION ORGANIZADA S.L.**, SPANISH MANUFACTURER OF COMPONENTS FOR WARDROBES AND FURNITURES **SEARCH COMMERCIAL AGENTS IN SWITZERLAND TO:** - COMMERCIALIZE OUR COMPONENTS FOR FURNITURE (PARTICULARLY FOR SLIDING, FOLDING AND HINGED DOORS FOR FITTED WARDROBES). - FIND COMPANIES INTERESTED IN THE MANUFACTURE AND THE SALE OF FITTED WARDROBES WITH OUR BRAND **IMOR.** WEB SITE: WWW.IMOR.EU **CONTACT**: IMAGINACION ORGANIZADA S.L. CECILE RATINET EXPORT MANAGER EXPORT@IMOR.ES PHONE: 0034 976 69 47 47

TECHNIK / BAU / VERPACKUNG

20094	E	Wir sind eine spanische Firma, die Hilfsrelais und Schutzrelais (NS) seit mehr als 60 Jahre herstellt. Unserer Umsatz ist in den letzten Jahren gestiegen, und um diese Tendenz zu behalten, suchen wir Handelsvertreter für die Schweiz in folgende Gebiete: • EVU • Eisenbahnen / Bahnbetriebe Wir bieten: • Qualität und Zuverlässige Produkte, mehr als 3 Millionen Relais im Betrieb, weltweit. • Produkte mit gutem Verhältnis Qualität/Preis. • Unterstützung in den technischen und Verkaufsbereichen. • Interessante Provisionen. • Gebietsschutz. Ihre Aufgaben: • Neukundenakquise • Kundenberatung und Betreuung • Kundenkontakt Unsere Anforderungen: • Gute Kenntnisse und Kontakte zu Kunden in den u.g. Bereichen (Energieversorgungsunternehmen, Zughersteller, Ingenieurwissenschaft, Elektroschaltanlagenbau, Schutzschrankhersteller, u.a.) • Technische Ausbildung. • Motiviert und einsatzbereit. • Sehr gutes Verkaufskonzept. • Englisch Kenntnisse gewüscht.
20092	D	Wehrmann Ziegel ist ein Hersteller von Vormauerziegeln/ Backstein mit einer fast 150 jährigen Tradition mit Sitz in Norddeutschland. Qualitativ hochwertige Verblendziegel speziell für den Objektbereich sind unser Aufgabengebiet welche über die Hauptkundengruppen Architekten und Behörden beratend vertrieben werden. Für den Aufbau unseres Vertriebnetzes in der Schweiz suchen wir einen engagierten freien Handelsvertreter (m/f) Ihr Aufgabengebiet: - Aufbau von Kundenbeziehungen - Neuakquisition von Kunden - Preisgestaltung im Zuge der Angebotslegungen - Entwicklung von Bestandskunden Ihr Profil: - Kaufmännisch/ technische Ausbildung mit technischem/kaufmännischem Verständnis - Erfahrung als Handelsvertreter im Baubereich - EDV Kenntnisse - Verhandlungsfähigkeit - Erfahrung mit Neukundenakquise - Belastbarkeit

		Wir bieten: - Langfristige Partnerschaft - Unterstützung durch unser Back Office - Erfolgsabhängige attraktive Vermittlungsprovisionen Wenn Sie sich von unserem Inserat angesprochen fühlen und gerne in einer Mittelstandorientierten Unternehmung mitarbeiten möchten, freuen wir uns über Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen Kontaktdaten Herr Hans Heinrich Meier Herr Jörg Lange Heinrich Wehrmann GmbH & Co. KG Rieder Strasse 2 28844 Weyhe Sudweyhe +0049 (0) 4203 81290 Telefon +0049 (0) 4203 5037 Fax meier@wehrmann.de lange@wehrmann.de www.wehrmann.de
200926	E	International Team Consulting International Team Consulting **sucht:** **Ein dynamische Handelsvertreter für die Schweiz (Französischsprecher seite)** **für einer Druckenfirma die in Barcelona angesiedelt wird, das auf die faltenden Kästen spezialisiert wird, die in der flachen Pappe gedruckt werden, um Hersteller von Kosmetik/ Parfümerie und von pharmazeutischen Produkten zu besuchen:** **Die Firma sucht ein Handelsvertreter, das bereits Plastik- oder Glasflaschenfirmen, Plastikschläuche oder Aerosolunternehmen in der Kosmetiksektor und im Apothekesektor vertritt und regelmäßig besucht die Marketing-Abteilung von Kosmetik und/oder pharmazeutischen Unternehmen.** **Falls Sie an unserer anzeige interessiert ist, teilen Sie uns bitte und wir schicken Sie gerne mehr Information.** **E-mail: info@int-team.com Betreff. Handelsvertreter für die Schweiz** **Telephone: 00 34 934140500 / 0034932096725 Frau Myriam (Französischer, spanischer und englischer Sprecher)** International Team Consulting **recruits:** **A dynamic Sales agent for Switzerland (French-speaking side)** **for a printing company based in Barcelona specialized in folding cases printed in flat cardboard to visit manufacturers of cosmetic/perfumery and pharmaceutical products:** **The company is looking for an independent sales agent already representing plastic or glass bottle companies, plastic tubes or aerosols firms in the cosmetic/pharmacy sector regularly visiting the marketing department of cosmetic and/or pharmaceutical companies.**

		For more information please contact us: **By e-mail: info@int-team.com Ref. Swiss Agent** **By telephone: 00 34 934140500 / 0034932096725 Mrs Myriam (French and English speaker)** International Team Consulting recrute : Un **agent commercial dynamique** en Suisse romande pour une imprimerie de Barcelone spécialisée en étuis pliants imprimés en carton plat pour visiter les fabricants de produits **cosmétiques/parfumerie et pharmaceutiques** : Société espagnole leader dans son domaine, avec un chiffre d'affaire d'environ 1 million d'€ en France, elle cherche à développer sa présence sur le marché Suisse. Elle recherche un **agent commercial indépendant** représentant déjà des entreprises de flacons en verre et/ou plastique, de tubes en plastique et/ou aérosols pour les secteurs cosmétique/pharmacie et visitant régulièrement les départements de marketing des entreprises de cosmétique et/ou pharmaceutiques. Si vous êtes intéressé(e), pour plus d'informations vous pouvez nous contacter : Par e-mail : info@int-team.com Ref. Agent Suisse Par téléphone : 00 34 934 140 500 / 0034 932 096 725 Mlle Myriam (francophone)

HAUSHALT / SPORT / SPIELWAREN

- - - - - -

TEXTILIEN

200919	E	Produkte: **Lederwarenaccessoires für Herren** Mit mehr als 50 Jahren Erfahrung in der Herstellung und Vermarktung von Lederaccessoires für Herren – hautpsächlich Gürtel -, sind wir einer der Marktführer in Spanien und international (USA, Japan, Europa) in angesehnen Geschäften vertreten. Wir produzieren sowohl für den eigenen Warenzeichen als auch für die besten internationalen Marken. Unseren Kunden stellen wir unsere Abteilung für Design zur Verfügung, welches sich dem gewünschten Stil anpasst. Bearbeitet werden nur die weltweit besten Leder in unseren eigenen modernen Anlagen, die uns eine prompte Reaktion für jegliche Nachfragen an Kapazität und Logistik garantieren. Wir suchen für den Schweizer Markt: **Einen Agent oder Vertreter**, der gute Kontakte zu Modemarkengeschäften, Warenhäuser, Lederwarengeschäften Reiseartikelgeschäften und Grossisten von Heerenmode hat. Auf Ihre schriftliche Kontaktaufnahmen mit kurze Beschreibung Ihres Profils (Jahreserfahrung, Produkte/Marken Ihres Sortiments, Kundenkreis, Arbeitsgebiet, usw.) freuen wir uns. Wirtschafts- und Handelsabteilung Spanische Botschaft e-mail: berna@mcx.es

		Produit : **Accessoires en cuir pour homme** Avec plus de 50 ans d'expérience dans la fabrication et commercialisation de ceintures et accessoires en cuir pour homme, nous sommes une des entreprises leaders dans le secteur en Espagne et présents au niveau international dans les plus prestigieux magasins et établissements (Etats-Unis, Japon, Europe) du monde. Nous commercialisons notre propre marque et fabriquons pour les plus prestigieuses marques internationales et nationales. Nous mettons à disposition de nos clients notre département de design et nos produits qui s'adaptent à tous les styles demandés. Nous travaillons uniquement avec les meilleurs cuirs du monde et fabriquons nos produits 100% dans nos installations modernes, ce qui garantit une réaction rapide à chaque demande en capacité et en logistique. Nous cherchons en Suisse : **Un agent ou un représentant** bien introduit dans le canal de la mode, établissements multimarque, grands magasins, grossistes de mode pour home, magasins de maroquinerie, d'articles de voyage et de vêtements pour cérémonies. Veuillez nous contacter par écrit au moyen d'un court descriptif de votre profil professionnel (produits/marques, années de pratique, assortiment, type de clients, régions d'activité, etc…). Bureau Economique et Commercial Ambassade d'Espagne Email- berna@mcx.es
20098	I	- **Our Company:** we are an italian textile company with our own production unit in Vietnam (350 workers + 3 italian technicians living on site all year long) looking for well introduced and experienced agents to conquer the german market - **Our products**: knitted caps, scarves and gloves made of 100% acryl, wool, cotton etc - **Your clients**: dept stores, chain retail shops, supermarkets, retailers etc. - **Important**: we are ready to produce with customer's own logo. We can send and invoice the goods through Italy or directly from the Vietnam company straight to the customer. If you think you are the right person, do not hesitate to get in touch. Mr ELIO CONTIGIANI Elda Trade Srl – via Maestri del Lavoro, 8 – 62010 Mogliano (MC) Italy Tel. : 0039 (0)733 559013 – Fax 0039 (0)733 559014 E-mail : info@eldatrade.com Website www.eldatrade.com

AUTOMOBIL

- - - - - -

WERBEMITTEL/FIRMENAUSSTATTUNG

200910	CH	Wir suchen einen/ eine oder mehrere Agenten/Agentinnen (Berater/in) im Aussendienst für a) Die West-CH und b) für den Kanton Tessin Unsere Produkte: Individualisierte Werbemittel für Industriekundschaft, Banken, Versicherungen etc. Wir produzieren innerhalb unserer weltumspannenden Gruppe und verkaufen ein attraktives Sortiment an individualisierten Spielkarten, Brettspielen und verwandten Produkten (z.B. Spielteppiche) – vom Traditions- über Trendartikel bis zu weltweit exklusiven Neuheiten. Anforderungsprofil Wenn Sie ca. 23-60 Jahre jung und mobil, erfolgreich im persönlichen Verkauf, versiert in der Neukunden-Akquisition (telefonisch & persönlich), selbständig im Arbeiten sind und Erfahrung in der Druckbranche/Grafik besitzen, so sind Sie herzlich willkommen. Deutsche Sprachkenntnisse sind von Vorteil. Teilzeit oder Vollzeit Je nach der Ihnen zur Verfügung stehenden Zeit können wir Ihnen eine entsprechende Verkaufsregion zusichern. Entschädigung/Unterstützung Sie können bei uns mit interessanten Provisionen rechnen und erhalten Unterstützung durch stets neue Produkte, einen versierten Innendienst und 1A-Qualitätsprodukte. Muster, Kataloge etc. werden Ihnen zur Verfügung gestellt. Bewerbung Richten Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an: info@vka.ch **Rubrique: CADEAUX PUBLICITAIRES INDIVIDUALISES** Nous cherchons un(e) ou plusieurs agent(es) (conseillers) pour la vente extérieure aux régions a) Suisse Romande et b) le canton du Tessin Nos produits: produits publicitaires individualisés pour clientèle industrielle, banques, assurances etc. Nous produisons dans notre groupe global et vendons un assortiment attirant de cartes de jeu individualisées, jeux de bord et des produits de la même famille (p.ex. tapis de jeu) - de produits traditionnels via articles de tendance jusqu`à des nouveautés exclusives. Votre profil Vous avez entre 23-60 ans, vous êtes mobile, vous avez du succès dans la vente personnelle, vous êtes expérimentés dans l`acquisition froide (par téléphone & par visites personnelles), vous êtes indépendant dans le travail, vous possédez une expérience dans la branche d'impression/du graphisme – soyez bienvenu(e)! Des connaissances linguistiques allemandes sont avantageuses. Plain temps ou à temps partiel Selon le temps à votre disposition, nous pouvons vous assurer une région de vente correspondante. Compensation/soutien A part de la commission intéressante, nous vous supportons par un service de bureau expérimenté, de nouveaux produits et une qualité exemplaire. Des échantillons, des catalogues etc. sont à votre entière disposition. Candidature Envoyez votre dossier de candidature complet à: info@vka.ch

MODE

- - - - - -

BAU / HAUS

- - - - - -

MEDIENMITTEILUNG von VSIG Handel Schweiz:

Grosshandel erreicht Talsohle!

Geht an die nationalen und regionalen Medien

Die Zeichen zeigen Richtung Erholung
Im Schweizer Grosshandel gibt es erste Anzeichen für ein Ende der konjunkturellen Talfahrt, dies zeigen die Ergebnisse der Konjunkturumfrage, welche VSIG Handel Schweiz zusammen mit KOF/ETH im Oktober 2009 durchgeführt hat.

Der Indikator Geschäftsgang ist erstmals seit Mitte 2008 nicht mehr gesunken, liegt aber immer noch auf einem sehr tiefen Niveau. Die Nachfrage ging zwar noch etwas zurück, allerdings nicht mehr so deutlich wie in den vergangenen Quartalen. Im zweiten Quartal 2009 berichteten noch über 50 % der Unternehmen über eine sinkende und nur 15 % über eine zunehmende Nachfrage. In der aktuellen Erhebung waren nur noch 30 % der Firmen von rückläufigen Bestellungen betroffen, bei 20 % legten diese wieder zu. Die Lagerbestände wurden im Vergleich zum Vorjahr weiter verkleinert. Liquiditätserhaltung ist auch im Handel oberstes Gebot. Im dritten Quartal ging die Beschäftigtenzahl weiter leicht zurück. Dies dürfte auch in den nächsten drei Monaten der Fall sein. Gleichzeitig nahm die Anzahl der Firmen, welche von einem Mangel an qualifizierten Arbeitskräften betroffen sind, deutlich zu.

Die Beschäftigtenzahl und die technischen Einrichtungen werden von einer grossen Mehrheit der Firmen als ausreichend bezeichnet. Die wichtigsten Leistungshemmnisse sind weiterhin die ungenügende Nachfrage und ungünstige Rahmenbedingungen. Hier bleiben viele Hausaufgaben zu machen – Stichworte sind etwa Abbau technischer Handelshemmnisse und Freihandelsverträge.

In der nahen **Zukunft** erwarten die Firmen eine Erholung der Nachfrage. Entsprechend können auch die Lieferfristen wieder leicht zunehmen und die Einstandspreise dürften ebenfalls höher sein als in den letzten Quartalen. Auf der Verkaufsseite gehen die Unternehmen allerdings noch von einem leichten Rückgang der Preise aus. Für die mittlere Frist haben sich die Erwartungen weiter aufgehellt: Mittlerweile erwarten per Saldo 14 % der Unternehmen eine Verbesserung ihrer Geschäftslage.

Kontaktpersonen für weitere Auskünfte:

Kaspar Engeli, Direktor, VSIG Handel Schweiz: Tel. 061 228 90 33

Andreas Steffes, Sekretär, VSIG Handel Schweiz: Tel. 061 228 90 32

Basel, 17. November 2009

MEDIENMITTEILUNG von Handel Schweiz:

Geht an die nationalen und regionalen Medien

Robuste Beschäftigungssituation im Handel! Auch Löhne bleiben stabil

Die Rezession hat sich bisher kaum auf die Beschäftigung im Handel ausgewirkt. Ende 2008 wurde der Personalbestand in einigen Unterbereichen des Schweizer Grosshandels nur leicht reduziert. Im Jahr 2009 hat es hingegen keine Anpassungen mehr gegeben. In einigen Handelsbereichen nutzten die Unternehmen die Einführung von Kurzarbeit, um den Personalbestand bei Unterauslastung zu sichern. Diese Massnahme hat sich aus Handelssicht in der aktuellen Krise klar bewährt und der **Personalbestand** im Handel war 2009 **stabil**.

2009 bestimmten vier Faktoren die Entwicklung:

Die Schweizer Baukonjunktur lief auf Hochtouren, wodurch baunahe Bereiche profitierten. Gegenteilig war die Entwicklung in weiten Teilen der Exportindustrie. Die Industrieaufträge reduzierten sich dadurch erheblich. Auch auf Seite der Konsumenten waren zwei Tendenzen feststellbar. Einerseits war das Konsumverhalten der Schweizer bis ins dritte Quartal 2009 ungebrochen stark und der Detailhandel profitierte davon. Auch sorgte die noch immer hohe Einwanderung für zusätzliche Konsumnachfrage. Das entscheidende Geschäft findet aber im 4. Quartal statt. Hier können steigende Arbeitslosigkeit und geringere Konsumbudgets das Konsumentenvertrauen beeinträchtigen und einen guten Jahresabschluss der Detailhändler verhindern.

Für 2010 sind zwei der positiven Einflussfaktoren kritisch:

Die Einwanderung ebbt bereits ab und wird sich eventuell zu einer Rückwanderung von Ausländern umkehren. Dies beeinflusst nicht nur die Konsumnachfrage, sondern beeinträchtigt auch die Baukonjunktur. Die Bauaufwendungen dürften 2010 höchstens eine Stagnation erreichen. Dies bedeutet, dass es **im kommenden Jahr zu einer spürbaren Straffung der Personalbestände** im Handel kommen kann. Der Präsident von Handel Schweiz, Max Th. Herzig, fasst zusammen: „**2010 wird für den Handel das Jahr der Wahrheit**“.

Die Löhne werden im Schweizer Handel daher für 2010 nicht angehoben. Wie eine Umfrage unter den Mitgliedern von Handel Schweiz zeigt, ist im Schnitt eine **Nullrunde** zu erwarten. Es werden nur individuelle Lohnanpassungen vorgenommen.

Kontaktpersonen für weitere Auskünfte:

Kaspar Engeli, Direktor, Handel Schweiz: Tel. 061 228 90 33

Andreas Steffes, Sekretär, Handel Schweiz: Tel. 061 228 90 32

Basel, 26. November 2009

MEDIENMITTEILUNG von Handel Schweiz:

Geht an die nationalen und regionalen Medien

Der Grosshandel als zentraler Wachstumstreiber nach der Krise!

Nach den massiven Einbrüchen zum Jahreswechsel 2008/2009 verdichten sich die Anzeichen, dass die Weltwirtschaft ihre Talfahrt beendet und nun eine Bodenbildung stattfindet. Zudem mehren sich die Äusserungen von Ökonomen, nach denen die Erholung früher und kräftiger eintritt als bisher erwartet.

In der aktuellen Situation besteht die latente Versuchung, die Wirtschaft durch Protektionismus zu schützen. Dieser Gefahr darf sich die Schweiz nicht aussetzen. Sobald sich der Aussenhandel erholt, wird der Grosshandel wieder seine zentrale Funktion wahrnehmen. Diese liegt in der Scharnierfunktion zwischen Produzenten, Konsumenten und Märkten unterschiedlicher Länder.

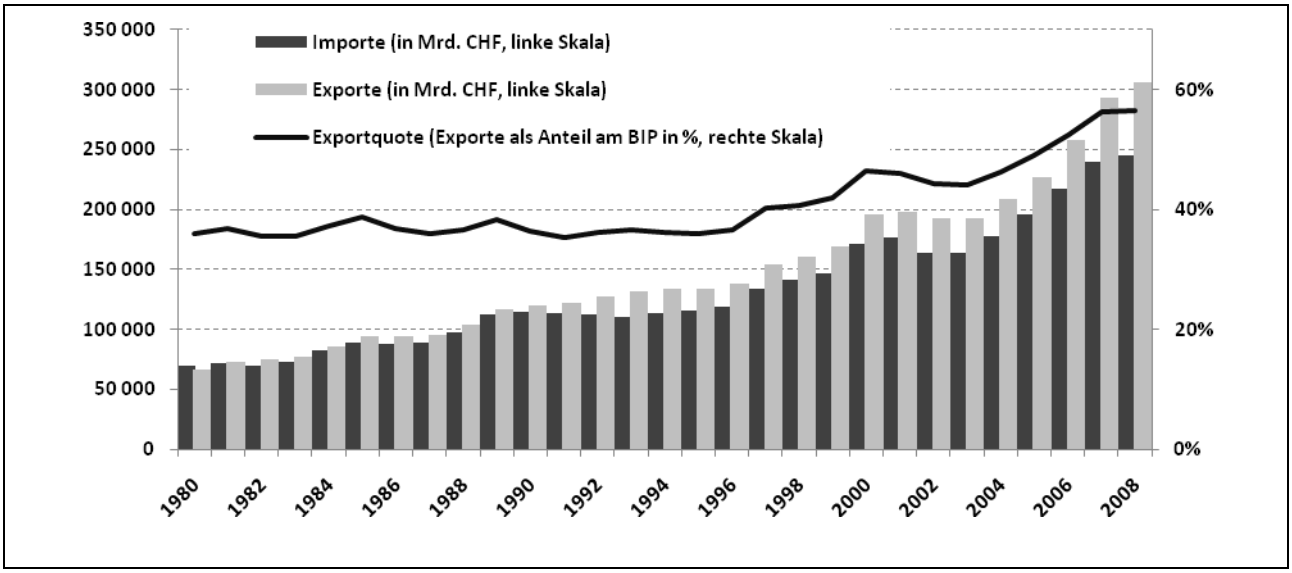
Die internationalen Marktverflechtungen der Schweiz haben seit 1980 kontinuierlich zugenommen. Der Aussenhandel hat in dieser Zeit erhebliche Wachstumsbeiträge an das Schweizer Wirtschaftswachstum geliefert. Als Folge der Wirtschaftskrise hat der Grosshandel jedoch deutliche Bremswirkungen gezeigt. Vor allem der Einbruch der Bestellungen der europäischen Industrie hat den Handel in 2009 unter Druck gesetzt. In der Folge sank die Schweizer Exportquote von 57% auf 51%. Die Wertschöpfung im Schweizer Grosshandel wird analog im Gesamtjahr 2009 um über 3% zurückgehen.

Die Exportquote wird sich in den nächsten Jahren normalisieren. Bereits 2010 erreicht der Grosshandel wieder ein positives Bruttowertschöpfungswachstum. Und die Wachstumsimpulse des Schweizer Grosshandels werden weiterhin zunehmen:

Seit den 80er Jahren hat sich das Welthandelsvolumen deutlich stärker als das Welt-BIP entwickelt. Die immer stärkere Einbindung der BRIC- und Schwellenländer hat die weltweiten Handelsvolumina in die Höhe getrieben und dieser Trend wird sich unabhängig vom weltweiten Konjunktureinbruch fortsetzen. Ausgehend von der starken Zunahme des Welthandelsvolumens erwartet BAKBASEL ein mittelfristiges Wertschöpfungswachstum von über 2% für den Grosshandel (was deutlich über dem zu erwartenden Schweizer BIP-Wachstum liegen wird).

Der Grosshandel ermöglicht Schweizer Konsumenten und Produzenten, von der zunehmenden Marktverflechtung zu profitieren. Spricht man sonst im Rahmen der Globalisierung von der Verlagerung von Arbeitsplätzen, so hilft der Grosshandel die positiven Effekte für die Schweiz zu erschliessen. Konsummöglichkeiten und Absatzkanäle können ausgeweitet werden.

Die internationale Verflechtung nimmt zu



Kontaktpersonen für weitere Auskünfte:

Kaspar Engeli, Direktor, Handel Schweiz: Tel. 061 228 90 33
Andreas Steffes, Sekretär, Handel Schweiz: Tel. 061 228 90 32

Basel, 27. November 2009

Centralvereinigung Deutscher Wirtschaftsverbände
für Handelsvermittlung und Vertrieb (CDH) e.V.

CDH Centralvereinigung · 10873 Berlin

- Handelsvertretungen
- Industrievertretungen
- Handelsagenturen
- Handelsmakler
- Vertragshändler
- Vertriebsingenieurbüros
- Merchandiser
- Artverwandte Vertriebs-formen

Aktion für Handelsvertreter mit Vertretungsvermittlung - kostenlos auf die imm cologne 2010

Sehr geehrte Damen und Herren,

Sie haben die Möglichkeit, die **imm cologne - Die internationale Einrichtungsmesse** vom 19. bis 24. Januar 2010 in Köln zu besuchen ohne Eintritt zu zahlen. Zudem können Sie - ebenfalls kostenlos - Vertretungsgesuche abgeben und die neue CDH-Agents-Lounge im Presse Centrum Ost auf der 2. Etage des Congress Centrum Ost, zwischen den Hallen 10 und 11 nutzen.

Eine Etage tiefer, zwischen den Hallen 10 und 11 und zwischen dem Zugang zum Offenbachsaal und den Fahrstühlen und Rolltreppen zur CDH-Lounge, finden Sie einen Informationsstand der CDH. Die CDH ist der Spitzenverband für den Wirtschaftsbereich der Handelsvermittlungen in Deutschland mit etwa 11.000 Mitgliedsunternehmen. Dort sind Vertriebsangebote von Ausstellern und Besuchern der imm cologne 2010 kostenlos erhältlich.

Sie haben auch wiederum die Möglichkeit, kostenlos Vertriebsgesuche abzugeben, die auf dem CDH-Messestand interessierten Firmen ausgehändigt werden. Dazu ist nur das beiliegende Formblatt auszufüllen und so schnell wie möglich, spätestens jedoch bis zum 12. Januar 2010 an die CDH in Berlin zu übersenden.

Außerdem können Sie bei der CDH einen Voucher genannten Gutschein anfordern, den Sie an der Tageskasse der imm cologne - und nur dort - für eine kostenlose Dauerkarte für den gesamten Messezeitraum einlösen können! Den Voucher erhalten Sie von der CDH, 10873 Berlin (Großkunden-PLZ, kein Postfach, keine Straße), Telefax: 030 - 72 62 56 99, E-Mail: centralvereinigung@cdh.de.

Zusätzlich haben Sie die Möglichkeit, sich mit Kunden oder dem Anbieter einer Vertretung in der ruhigen, diskreten Atmosphäre der CDH-Agents-Lounge zu treffen, etwas zu trinken, eine Kleinigkeit zu essen und Ihre Gespräche zu führen.

Wir freuen uns, Sie in Köln auf der imm cologne 2010 zu begrüßen und auf Ihr Vertretungsgesuch.

Mit freundlichen Grüßen

Centralvereinigung Deutscher Wirtschaftsverbände
für Handelsvermittlung und Vertrieb (CDH)
Die Geschäftsführung

Dipl.-Kfm. Jens Wolff

Anlage

Postanschrift: 10873 Berlin · Verbändehaus: Am Weidendamm 1 A · 10117 Berlin
Telefon: (030) 7 26 25 600 · Telefax: (030) 7 26 25 699
E-Mail: centralvereinigung@cdh.de · www.cdh.de
VR 20469 B - Amtsgericht Berlin-Charlottenburg

VERTRIEBSGESUCH

Centralvereinigung
Deutscher Wirtschaftsverbände für
Handelsvermittlung und Vertrieb (CDH) e.V.
10873 Berlin

Telefax 030 - 726 25 - 699

Rückgabetermin: **12. Januar 2010**

Bitte veröffentlichen Sie das folgende Vertriebsgesuch kostenlos anlässlich der **imm cologne 2010**, in Köln auf Ihrem Messestand.

Firma _____

Ansprechpartner _____

Straße _____

PLZ, Ort _____

Telefon, Fax _____

E-Mail, Internet _____

Auf der Messe erreichbar unter _____

Halle, Stand/ Standnr. _____

Vertriebsgebiete _____

_____

Abnehmerkreis _____

_____

Gesuchte Produkte _____

_____

_____ _____

Ort, Datum Stempel, Unterschrift