V K A - Bulletin
Nr. 4 2008

Ackersteinstrasse 164, 8049 Zürich
Tel. 044 340 18 88 Fax 044 341 78 94

Ausgabe 4/08

Verband
kaufmännischer
Agenten der Schweiz

Association Suisse
des
Agents-Représentants

1 Aktuelle Konjunkturlage

1.1 Konjunkturprognosen Schweiz

Abbildung 2

Konjunkturprognosen für die Schweizer Wirtschaft

Reale Veränderung zum Vorjahr in Prozent; *kursiv*: Prognose vom September 2008

	2004	2005	2006	2007	2008	2009
Bruttoinlandprodukt	2.5%	2.4%	3.4%	3.3%	*1.9%*	*1.0%*
Privater Konsum	1.6%	1.8%	1.6%	2.1%	*1.9%*	*1.5%*
Staatlicher Konsum	0.8%	0.5%	-0.9%	-1.1%	*-0.2%*	*0.3%*
Ausrüstungsinvestitionen	5.0%	4.0%	10.0%	11.0%	*2.5%*	*-1.5%*
Bauinvestitionen	3.9%	3.5%	-1.2%	-1.4%	*-2.0%*	*-1.6%*
Exporte (Waren und Dienste)	7.9%	7.3%	10.0%	9.5%	*3.4%*	*1.5%*
Importe (Waren und Dienste)	7.3%	6.7%	6.5%	6.0%	*2.7%*	*1.3%*
Konsumentenpreise	0.8%	1.2%	1.1%	0.7%	*2.2%*	*1.4%*
Arbeitslosenquote	3.8%	3.8%	3.3%	2.8%	*2.6%*	*2.7%*

Quelle: Bundesamt für Statistik (BFS), Staatssekretariat für Wirtschaft (Seco); *kursiv*: Credit Suisse Economic Research

Das reale Bruttoinlandprodukt (BIP) stieg im 2. Quartal 2008 um 2.3% im Vergleich zum Vorjahr, nach 3.0% im Vorquartal. Binnen Quartalsfrist verzeichnete der gesamtwirtschaftliche Output im 2. Quartal 2008 einen saisonbereinigten Zuwachs von 0.4%, nach 0.3% im 1. Quartal. Damit expandiert die Schweizer Volkswirtschaft seit 13 Quartalen oberhalb des Potenzialwachstums – ein seit Ende der 80er-Jahre einmaliges Ereignis.

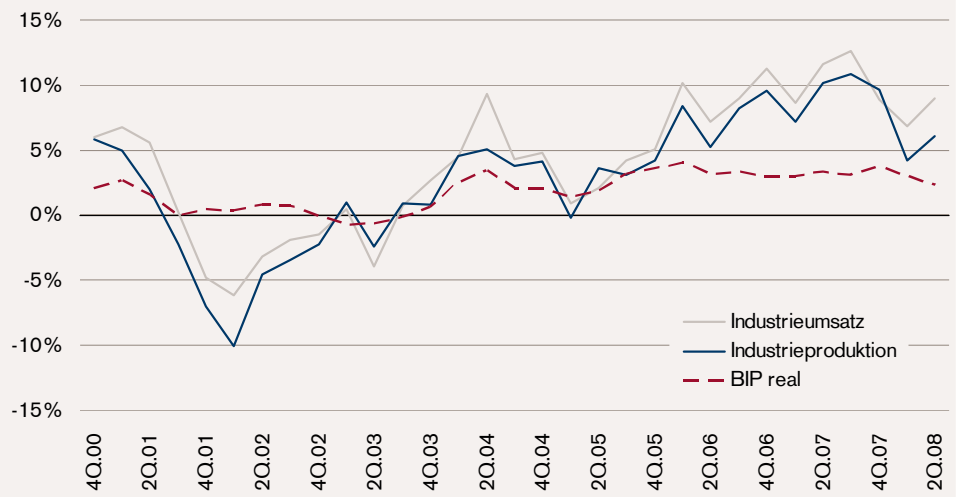
1.2 Gesamtwirtschaft und Industrie

Die Schweizer Industrie konnte im 2. Quartal 2008 ihre Produktion im Vorjahresvergleich (VJV) um 6.1% steigern. Damit hat sich das Tempo gegenüber dem Vorquartal wieder verschärft. Die Industrieumsätze erhöhten sich um 8.5% im VJV.

Abbildung 3

BIP, Industrieproduktion und Industrieumsatz

Veränderung in Prozent zum Vorjahresquartal



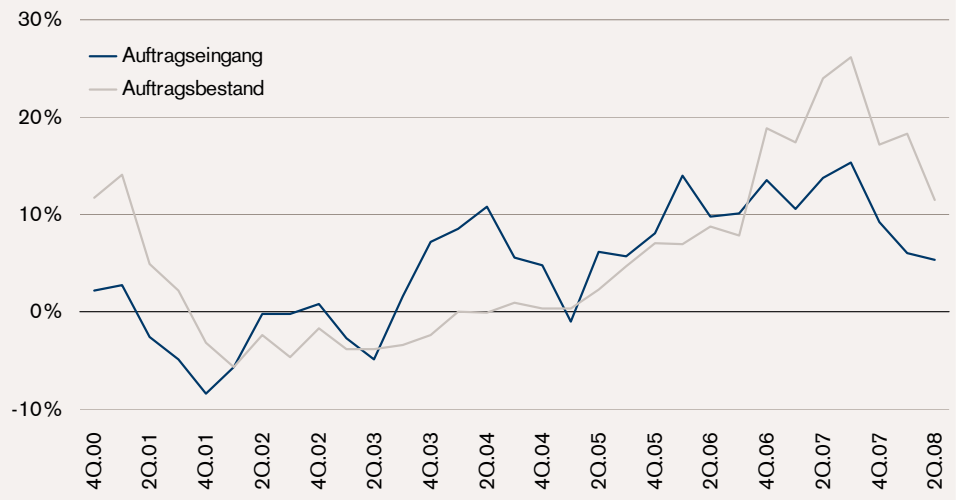
Quelle: Bundesamt für Statistik (BFS)

1.3 Auftragslage in der Gesamtindustrie

Abbildung 4

Auftragseingang und Auftragsbestand in der Industrie

Veränderung in Prozent zum Vorjahresquartal



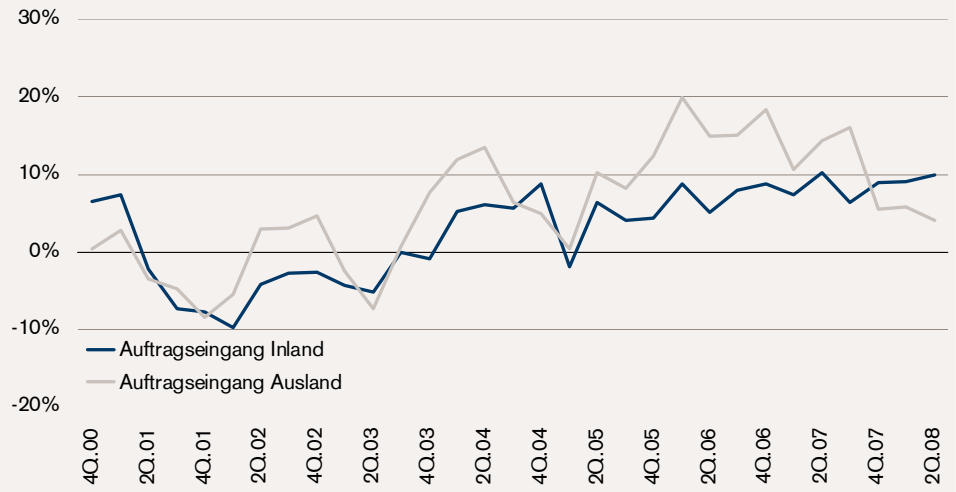
Quelle: Bundesamt für Statistik (BFS)

Die Auftragsbestände der Schweizer Industrie stiegen im 2. Quartal 2008 um 11.5% im VJV. Dieser Anstieg ist leicht tiefer als im 1. Quartal 2008. Auch die Auftragseingänge legten mit 5.4% (VJV) im 2. Quartal etwas weniger dynamisch zu als im Vorquartal (6.0% VJV). Sowohl die einheimischen als auch die ausländischen Abnehmer erhöhten ihre Bestellungen (+9.9% im VJV bzw. +4.1% im VJV).

Abbildung 5

Auftragseingänge der Industrie aus dem Inland und Ausland

Veränderung in Prozent zum Vorjahresquartal



Quelle: Bundesamt für Statistik (BFS)

1.4 Credit Suisse-Branchenindex

Die Geschäftsentwicklung der einzelnen Wirtschaftszweige verläuft im Konjunkturzyklus nicht synchron. Vielmehr sind einige Branchen bereits recht früh und stark vom konjunkturellen Umschwung betroffen, während andere erst spät oder nur in geringem Masse der gesamtwirtschaftlichen Entwicklung folgen. Die jeweilige Konjunktursensibilität hängt von der Nachfragestruktur ab.

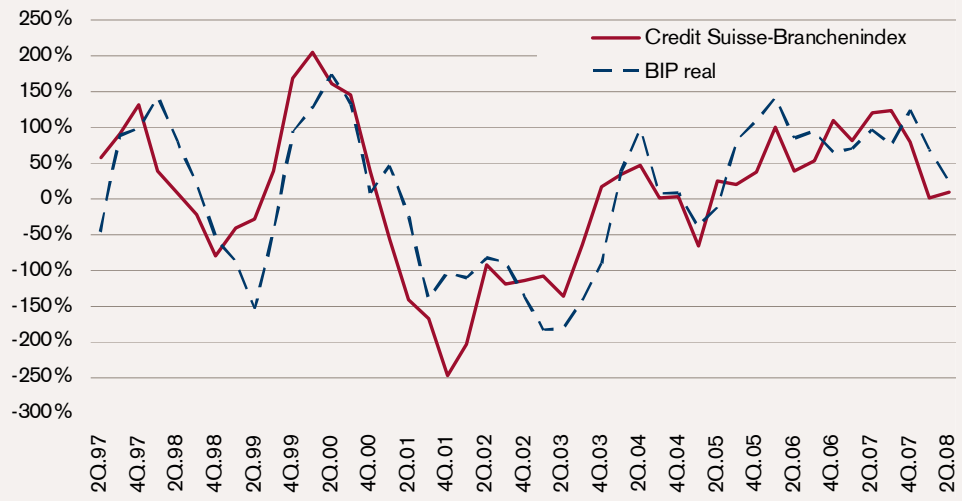
Der Branchenindex des Credit Suisse Economic Research macht sich die Verteilung der Branchen im Konjunkturzyklus zunutze, indem er gezielt die Schwankungen jener Branchen herausgreift, die einen konjunkturellen Vorlaufcharakter aufweisen. Der Credit Suisse-Branchenindex weist in der Regel einen Vorlaufcharakter von ein bis zwei Quartalen auf.

Der bestehende Branchenindex wurde Mitte 2007 auf ein neues statistisches Fundament gestellt. Eine Revision ist alle paar Jahre notwendig, denn empirisch zu beobachtende Zusammenhänge im Konjunkturzyklus ändern sich im Zeitablauf allmählich.

Abbildung 6

Credit Suisse-Branchenindex

Veränderung in Prozent der Standardabweichung zum Vorjahresquartal



Quelle: Staatssekretariat für Wirtschaft (Seco), Credit Suisse Economic Research

Der Credit Suisse-Branchenindex notiert aktuell bei 9.8%. Dieser Wert liegt um 7.5 Prozentpunkte über jenem des 1. Quartals 2008. Der leichte Anstieg lässt im nächsten Quartal auf ein konstant bleibendes Wachstumstempo hoffen.

2 Geschäftsgang nach Branchen

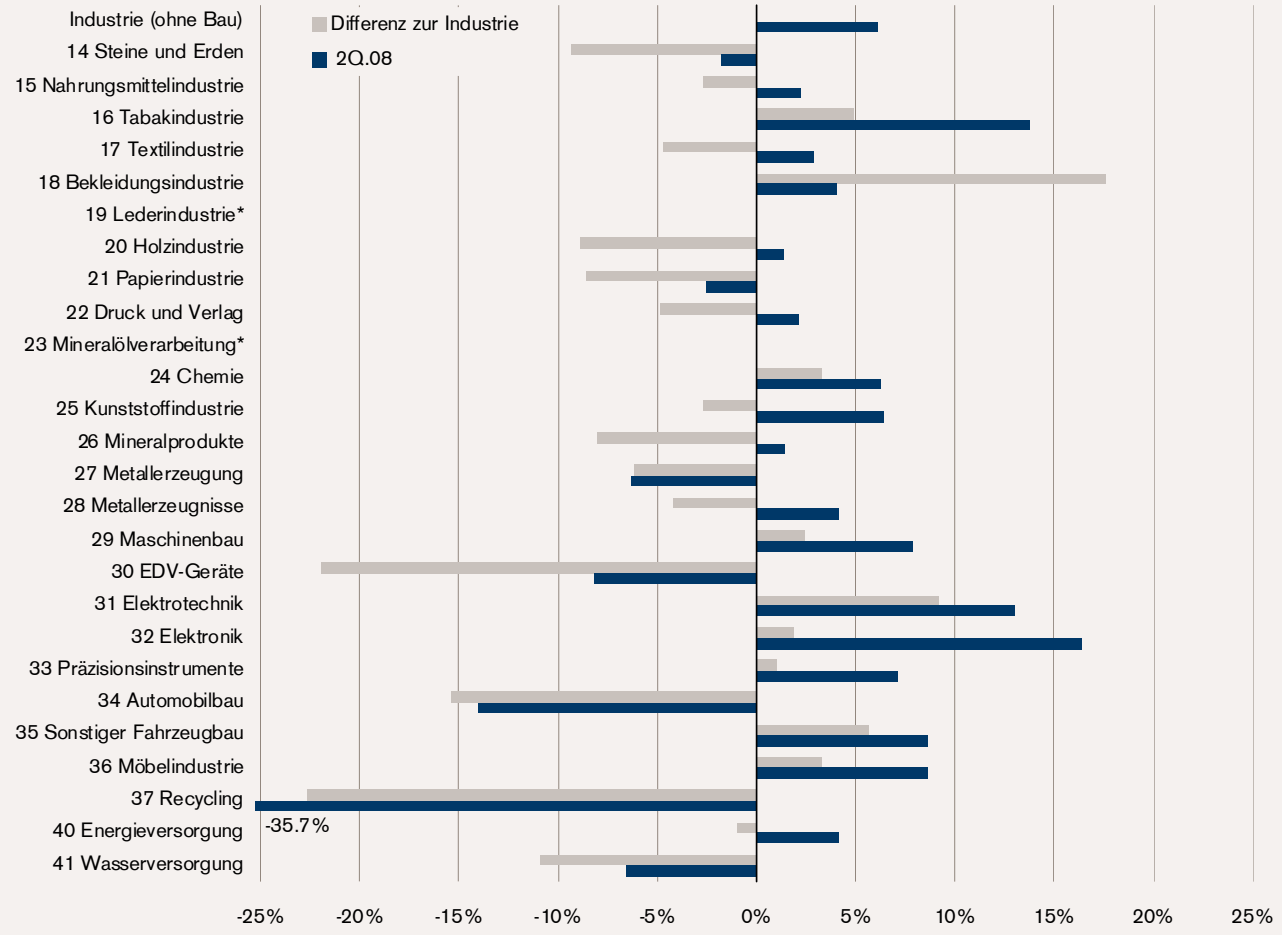
2.1 Produktion und Umsatz in Industrie und Gewerbe

Im 2. Quartal 2008 nahm die Industrieproduktion im VJV um 6.1% zu. Damit lag sie deutlich unter dem Durchschnitt der letzten vier Quartale (+7.7% pro Quartal).

Abbildung 7

Produktion

Veränderung in Prozent zum Vorjahresquartal bzw. Differenz zur Industrie im Vierquartalsmittel



Quelle: Bundesamt für Statistik (BFS)

* Bis Redaktionsschluss wurden keine Zahlen publiziert.

Mit deutlich positiven Wachstumsraten im 2Q.08 und einem überdurchschnittlichen Wachstum in den vier letzten Quartalen legten folgende Branchen zu: Tabakindustrie, Chemie, Maschinenbau, Elektrotechnik, Elektronik, Präzisionsinstrumente, Sonstiger Fahrzeugbau, Möbelindustrie.

Ebenfalls ein starkes Wachstum im 2Q.08, jedoch bei unterdurchschnittlicher Entwicklung in den letzten vier Quartalen, verzeichnete folgende Branche: Kunststoffindustrie.

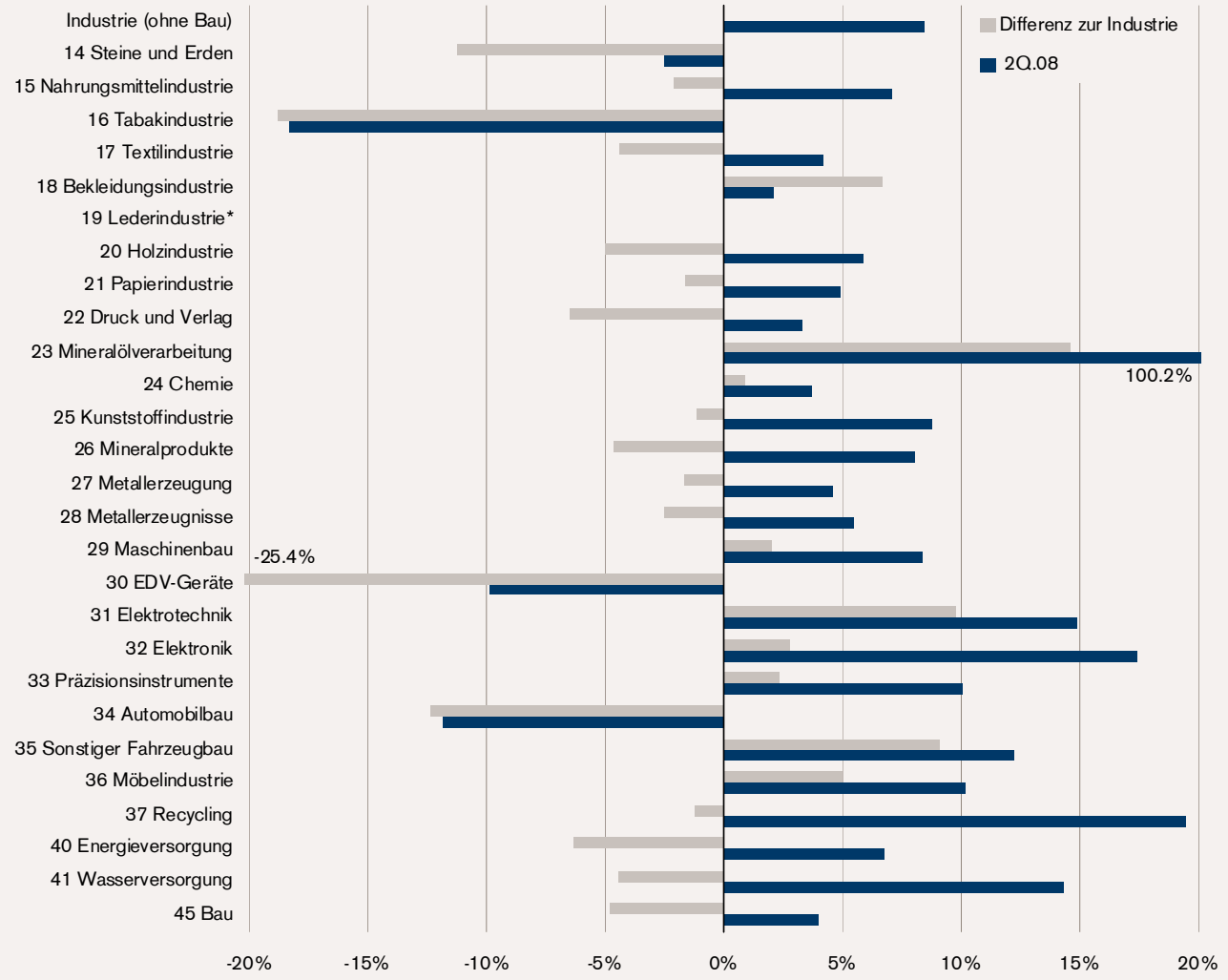
Einen starken Rückgang im 2Q.08 mussten folgende Branchen hinnehmen, nachdem bei ihnen bereits im Durchschnitt der letzten vier Quartale eine unterdurchschnittliche Entwicklung zu verzeichnen gewesen war: Metallerzeugung, EDV-Geräte, Automobilbau, Recycling, Wasserversorgung.

Die Industrieumsätze nahmen im 2. Quartal 2008 um 8.5% zu und verzeichnen damit eine nun seit dem 3. Quartal 2003 ungebrochene Wachstumsserie. Der aktuelle Wert liegt 0.7 Prozentpunkte unter dem Durchschnitt der letzten vier Quartale.

Abbildung 8

Umsatz

Veränderung in Prozent zum Vorjahresquartal bzw. Differenz zur Industrie im Vierquartalsmittel



Quelle: Bundesamt für Statistik (BFS)

* Bis Redaktionsschluss wurden keine Zahlen publiziert.

Mit deutlich positiven Wachstumsraten im 2Q.08 und einem überdurchschnittlichen Wachstum in den vier letzten Quartalen legten folgende Branchen zu: Mineralölverarbeitung, Maschinenbau, Elektrotechnik, Elektronik, Präzisionsinstrumente, Sonstiger Fahrzeugbau, Möbelindustrie.

Ebenfalls ein starkes Wachstum im 2Q.08, jedoch bei unterdurchschnittlicher Entwicklung in den letzten vier Quartalen verzeichneten folgende Branchen: Nahrungsmittelindustrie, Holzindustrie, Kunststoffindustrie, Mineralprodukte, Metallerzeugnisse, Recycling, Energieversorgung, Wasserversorgung.

Einen starken Rückgang im 2Q.08 mussten folgende Branchen hinnehmen, nachdem bei ihnen bereits im Durchschnitt der letzten vier Quartale eine unterdurchschnittliche Entwicklung zu verzeichnen gewesen war: Tabakindustrie, EDV-Geräte, Automobilbau.

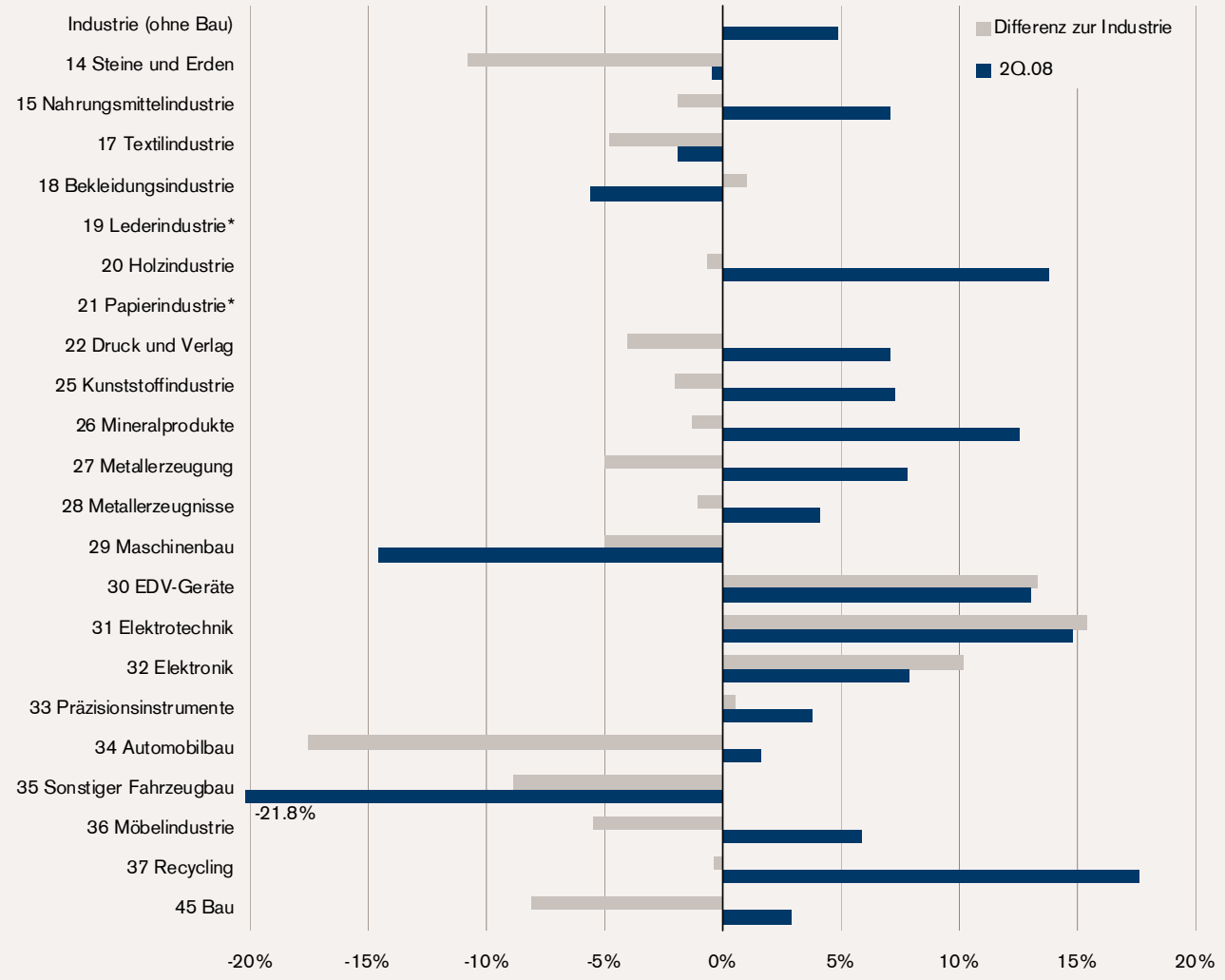
2.2 Auftragslage in den Industriebranchen

Die industriellen Auftragseingänge erhöhten sich im 2. Quartal 2008 um 4.9% (VJV). Im Durchschnitt der letzten vier Quartale resultiert eine Zunahme von 8.6% pro Quartal. Die neuen Bestellungen zeigen somit eine Stabilisierung der Auftragszuwächse auf tieferem Niveau an.

Abbildung 9

Auftragseingang

Veränderung in Prozent zum Vorjahresquartal bzw. Differenz zur Industrie im Vierquartalsmittel



Quelle: Bundesamt für Statistik (BFS)

* Bis Redaktionsschluss wurden keine Zahlen publiziert.

Mit deutlich positiven Wachstumsraten im 2Q.08 und einem überdurchschnittlichen Wachstum in den vier letzten Quartalen legten folgende Branchen zu: EDV-Geräte, Elektrotechnik, Elektronik.

Ebenfalls ein starkes Wachstum im 2Q.08, jedoch bei unterdurchschnittlicher Entwicklung in den letzten vier Quartalen verzeichneten folgende Branchen: Nahrungsmittelindustrie, Holzindustrie, Druck und Verlag, Kunststoffindustrie, Mineralprodukte, Metallerzeugung, Möbelindustrie, Recycling.

Im 2Q.08 verzeichnete folgende Branche ein deutlich negatives Wachstum, erreichte im Mittel seit dem 3Q.07 aber noch eine überdurchschnittliche Entwicklung: Bekleidungsindustrie.

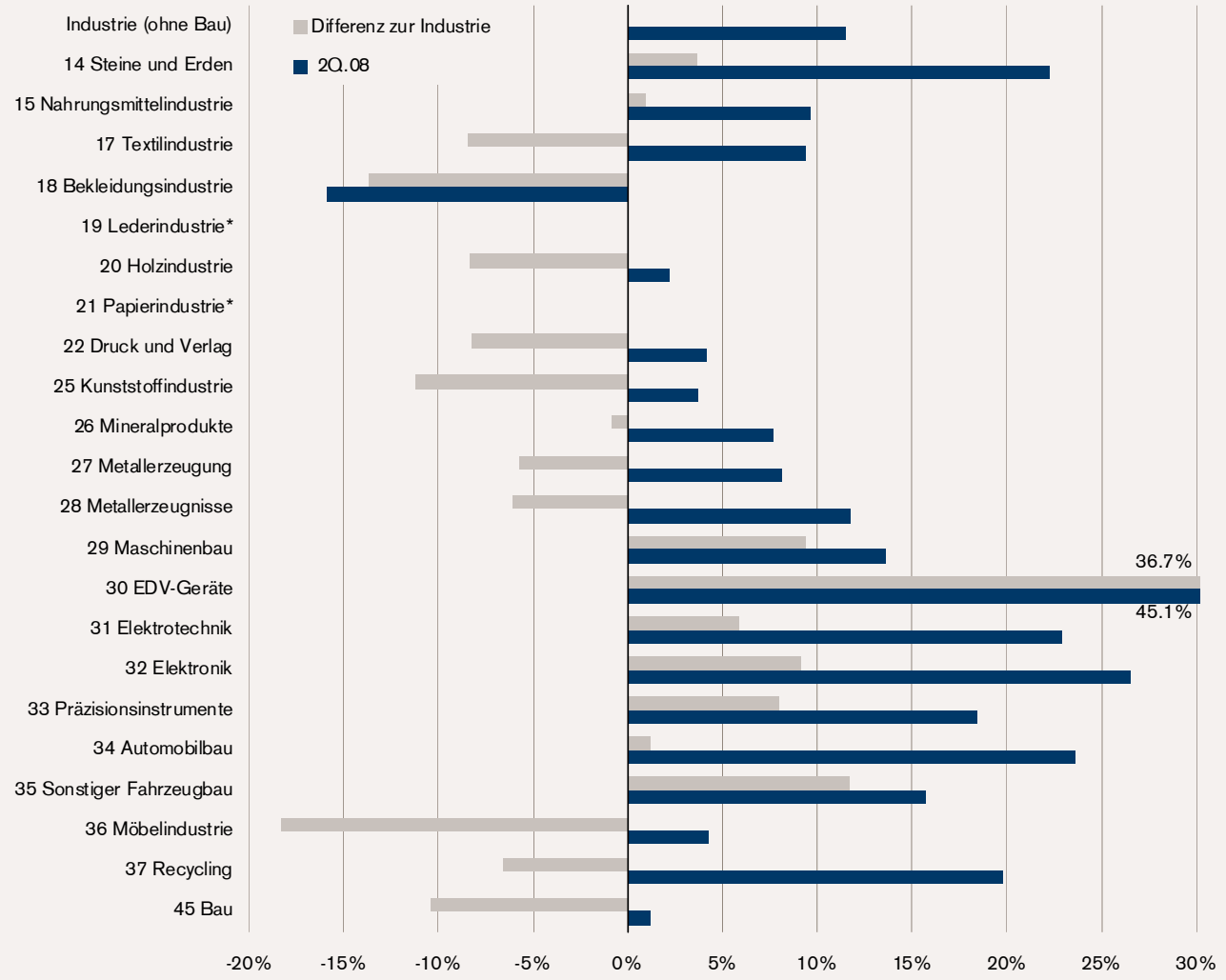
Einen starken Rückgang im 2Q.08 mussten folgende Branchen hinnehmen, nachdem bei ihnen bereits im Durchschnitt der letzten vier Quartale eine unterdurchschnittliche Entwicklung zu verzeichnen gewesen war: Maschinenbau, Sonstiger Fahrzeugbau.

Die positive Entwicklung der Auftragsbestände seit Mitte 2004 setzte sich im 2. Quartal 2008 fort. Im VJV stiegen die Auftragsvolumina um 11.5%. Die Industrie produziert immer noch mit vollen Auftragsbüchern.

Abbildung 10

Auftragsbestand

Veränderung in Prozent zum Vorjahresquartal bzw. Differenz zur Industrie im Vierquartalsmittel



Quelle: Bundesamt für Statistik (BFS)

* Bis Redaktionsschluss wurden keine Zahlen publiziert.

Mit deutlich positiven Wachstumsraten im 2Q.08 und einem überdurchschnittlichen Wachstum in den vier letzten Quartalen legten folgende Branchen zu: Steine und Erden, Nahrungsmittelindustrie, Maschinenbau, EDV-Geräte, Elektrotechnik, Elektronik, Präzisionsinstrumente, Automobilbau, Sonstiger Fahrzeugbau.

Ebenfalls ein starkes Wachstum im 2Q.08, jedoch bei unterdurchschnittlicher Entwicklung in den letzten vier Quartalen verzeichneten folgende Branchen: Textilindustrie, Mineralprodukte, Metallerzeugung, Metallerzeugnisse, Recycling.

Einen starken Rückgang im 2Q.08 musste folgende Branche hinnehmen, nachdem bei ihr bereits im Durchschnitt der letzten vier Quartale eine unterdurchschnittliche Entwicklung zu verzeichnen gewesen war: Bekleidungsindustrie.

V A K A N T E V E R T R E T U N G E N

METALLWAREN / WERKZEUGE / MASCHINEN / INDUSTRIEPRODUKTE.

200819	D	**Vertrieb innovativer Stromversorgungen in der Schweiz** Seit über 20 Jahren entwickeln, produzieren und vertreiben wir richtungsweisende und zuverlässige unterbrechungsfreie Stromversorgungssysteme für den industriellen Einsatz und den IT-Bereich, DC-USV-Module, primärgetaktete Schaltnetzteile und kundenspezifische Applikationen. Innovatives Denken war dabei von Anfang an Motor für unseren Erfolg, der stets dazu diente, unseren Kunden Spitzentechnologie und höchste Sicherheit zu garantieren. Wir verstehen uns als Spezialist für unterbrechungsfreie Stromversorgungssysteme und sichere industrielle Stromversorgungen und so setzen wir unser fundiertes technologisches Know-How dafür ein, neue Ideen mit hohem Kundennutzen zu erkennen und umzusetzen. Auch in Zukunft wollen wir unseren Kunden eine Partnerschaft auf sehr hohem technologischen Niveau anbieten und arbeiten deshalb permanent an der Weiterentwicklung unserer Produkte, unserer technologischen Kompetenz und einer kompetenten Beratung vor Ort. Zum Ausbau unseres Vertriebsteams suchen wir für die Schweiz einen selbständigen und engagierten Vertriebspartner. Über Ihre Kontaktaufnahme würden wir uns freuen.
200815	I	Cher Mesdames et Monsieur, nous sommes une société en Italie et nous somme producteurs des joints et profils en matériaux plastique et en gomme/caoutchouc (PVC, TPE, TPV, EPDM, etc.).Nous sommes actuellement à la RECHERCHE DE UN AGENT COMMERCIAL EN SWITZERLAND qui pourrait être intéressée par nos produits. Le champs des applications de nos produits sont les secteurs suivants : Portes et des fenêtres et structures en bois, Aluminium, PVC Systèmes automatiques Meubles des bureaux et ameublement pour le bain Nos clients sont principalement des producteurs des portes et des fenêtres, des façades en verre, des portes de garages, des portes coulissantes, des rouleaux, des portes automatiques et des barrières levants, porte de garages, contrôle d'Access, des grilles, des producteurs des meubles de bureau et des meubles pour les bains. Faisiez-nous savoir très vite si vous pensez que vous pourrez collaborer avec notre société. Notre mission Notre société est présente dans le marché italien dé plus que trente ans, d`abord comme entreprise familiale et successivement au niveau industriel. Nous sommes fournisseur des joints et profiles en PVC,TPE, TPV, EPDM,PP,PE, ABS, SEBS, SBS et gomme en général. Nous sommes une entreprise dynamique et en forte expansion. Profil recherché

		Nous sommes a la recherche des agents commerciaux qui seraient insère dans les suivantes secteurs : quincaillerie pour portes et fenêtres, quincaillerie pour l`industrie du meubles, quincailleries en général pour l`industrie du bâtiment. Nous sommes a la recherche d`une figure professionnelle et qu`il ait un bon tour des clients. Taux de commission: 5%
200833	D	Wir sind ein mittelständisches Unternehmen im Bereich Verbindungselemente. Zur Betreuung und zum Ausbau unseres Kundenstammes suchen wir einen **Handelsvertreter für die Schweiz** Sie besitzen Marktkenntnisse in den Bereichen Elektroindustrie, Maschinenbauch und Automotive und haben idealerweise Erfahrungen im Vertrieb von Verbindungselementen (Drehteile, Kaltformteile, etc.)? Sicheres Auftreten, Engagement und Beratungskompetenz runden Ihr Profil ab? Dann freuen wir uns auf Ihre Kurzbewerbung.
200813	D	**Wir wollen mehr erreichen - Sie auch?** Wir sind eine aktive, dynamische und absolut erfolgsorientierte Industrie/Handelsvertretung im Großraum Stuttgart mit noch freien Kapazitäten. Als eingespieltes und funktionierendes Vertriebsteam bereisen wir die PLZ-Gebiete 6, 7, 8 und 9 für unsere Produzenten. Anfragen, Aufträge und jegliche Hilfestellungen werden sofort von unserem Innendienst bearbeitet. **Verlieren Sie keine Zeit, kontaktieren Sie uns!** Tätigkeitsschwerpunkt: Industrie- und Handelsgüter
200831	F	SOCIETE FRANCAISE RECHERCHE AGENT COMMERCIAL Notre société fabrique des lignes d'assemblage et des convoyeurs à bande. Nos clients principaux sont sur les marchés de l'assemblage et de l'emballage, en Europe et aux USA. Nous recherchons un agent dynamique et motivé, possédant une bonne expérience dans l'industrie pour promouvoir notre gamme de convoyeurs à bande sur la Suisse. www.transept.fr HANDELSVERTRETER GESUCHT Wir sind eine französische Firma, die Montagelinie und Förderbänder herstellt. Unsere Hauptkunden sind auf dem Montage- und Verpackungs-Märkte, in Europa und USA . Für die Beförderung unserer Förderbänderreihe in der Schweiz suchen wir einen motivierten Handelsvertreter mit Erfahrung in der Industrie.

MESSGERÄTE / PRÄZISIONSINSTRUMENTE/ OPTIK

200825	A	Wir sind Hersteller eines patentierten Gerätes, den **HYDRO FIX *Vital*** zur **Trinkwasserenergetisierung** und **Kalkwandlung**. Dieses Produkt ist patentiert und wird seit über 20 Jahren gebaut. Seit 6 Jahren haben wir die alleinige Lizenz zum Bau der Geräte. Unsere Geräte wurden zusammen mit dem **Bolzmanninstitut entwickelt** und die positive Auswirkung auf den Menschen von **DI Dr. N. Kempe** nachgewiesen. Mit der Kombination der geeigneten **Magnetpaarungen** und einem **mineralischen Wirkkörper** zur Energetisierung und Kalkwandlung sind wir **weltweit einzigartig!** Unser Kundenkreis erstreckt sich vom Einfamilienhausbesitzer über Hotel / Gastronomie bis hin zu Industrie und Gewerbe. Es betrifft also jeden, der in seinem Gebäude eine funktionstüchtige Sanitärinstallation besitzt. Nachdem in Österreich der Vertrieb und die Vertriebs- und Marketingstruktur ausgereift ist, sind wir bereit überregional zu arbeiten. Dazu suchen wir Mitarbeiter mit Bezug zu Gesundheit, Umwelt und Wasser, die bereit sind unsere Geräte **in der Schweiz** zu **vertreiben**. Im Zuge einer Zusammenarbeit bieten wir Ihnen **regelmäßige Schulungen** und **Weiterbildungsseminare**. Weiters besteht die Möglichkeit eine Gruppe aufzubauen, Wiederverkäufer mit Kundenschutz oder direkte Vertreter unter Ihnen zu positionieren an deren Verkauferfolg Sie beteiligt sind. **Bitte beachten Sie, dass wir kein MLM-Vertrieb sind!!!!!**
200829	D	**Handelsvertreter gesucht** Wir sind ein seit 1973 erfolgreich tätiges Unternehmen, das Geräte der Mess-Steuer- und Regelungstechnik herstellt. Unser Produktportfolio ermöglicht dem Kunden einfache und kostengünstige Lösungen. Dabei haben wir immer den Leitgedanken „Höchste Qualität zum kleinen Preis“ und legen großen Wert auf gute und langjährige Kundenbeziehungen. Kleine und große Unternehmen setzen unsere Geräte bereits seit vielen Jahren ein. Referenzen namhafter Firmen bestätigen dies. Für den Aufbau unseres Vertriebsnetzes in der Schweiz suchen wir eine engagierte freie Handelsvertretung. Ihre Aufgaben sind Neukundenaquise, Beratung/Betreuung von Kunden sowie Ingenieurbüros und Ver-einbarung von Preis-/Abnahmekonditionen. Wir sind ein wachstumsorientiertes Unternehmen, bieten qualifizierte Einarbeitung, fortlaufende Betreuung und Gebietsschutz.

		Sortimente und Produkte - Stromversorgungsgeräte - Steuerungstechnik - Mess- und Regelungstechnik - Anzeigegeräte - Schaltschrankzubehör - Säulensysteme **Kundenkreis** - Elektroanlagenbau - Elektroschaltanlagenbau - Elektrohandwerk - Elektroindustrie - Lebensmittelindustrie
20085	D	Wir sind ein seit über 40 Jahren erfolgreiches mittelständisches Unternehmen. Unsere Schwerpunkte liegen in der Entwicklung und Produktion mechanischer und elektronischer Mess-Systeme zur Weg- und Winkelmessung im Maschinenbau. Wir suchen eine/n **Verkaufsleiter/in für unsere Niederlassung in der Schweiz.** Aufgaben: - Akquisition / Ausbau des Kundenstammes - Aktive Betreuung unserer bestehenden Kunden - Verantwortung für alle Vertriebsaktivitäten in der Schweiz Ihr Profil: - Ingenieur/Techniker Bereich Elektro-, Feinwerk- oder Automatisierungstechnik - mehrjährige Vertriebserfahrung im Außendienst, gute Marktkenntnisse des Schweizer Maschinen- und Anlagenbaus - Arbeitsstil geprägt durch unternehmerisches Denken und Eigenverantwortung - gute Französischkenntnisse Wir bieten: - Position als Verkaufsleiter mit der Perspektive auf Übernahme der Geschäftsführung.

DIVERSES / COMPUTERPROGRAMME / DIENSTLEISTUNGEN / Handel

200820	I	Wir sind eine italienische Firma, die Zirconia Blanks mit CE Zeugnis fuer die Haupt-CAD/CAM Systeme herstellt. Wir suchen Vertreter, die taetig im Bereich der Zahnlaboren sind und die Interesse daran haben, unsere Produkten zu verkaufen. Wir bieten gute Provisionen an.
200724	Benin	We look for Swiss Commercial Agents/Representatives to find for us some potential/leading Swiss/European Importers/Buyers/Distributors/Wholesalers for the following products : 1. Cotton Fibers (Enter in the fabrication of Textiles of any Types, of any forms) 2. Cotton Seeds Cattle Cakes (Pellets) suitable for Animal Feed 3. Teak Wood (Finished Parquets), Building Materials for beautifull Ornament in the interior of House Compartment, Office etc... 4. Palm Crude Oil (enter in the fabrication of Soaps and others) 5. Palm Kernel (to extract refined Oil for any uses and its waste Palm Kernel Cakes suitable for Animal Feed particularly Pigs 6. Granites very good stone for building materials and for other uses (samples available) 7. Gravels/Grit and fine gravels/Grit very good and precious stones for building materials and for other uses (samples available) 8. Marble very good stone for building materials and for other uses 9. All other natural stones can be supplied 10. Others Tropical AfricanProducts can be supplied Very important Notice : ---------- Votre mission d'Argent ou de Représentant sera rémunérée à base de commission, des avantages, des intérêts etc... vous seront versés sur chaque transaction ou affaire réalisée/concrétisées. Vous êtes même autonome dans l'exécution de votre mission, vous construirez vous-même votre rémunération selon un mode de calcul attractif.
200832	D	International tätige Incentive-Agentur sucht aufgrund ausgezeichneter Wachstumsperspektiven freie Handelsvertreter für den Ausbau in der Schweiz. **Handelsvertreter (m/w)** Ihre aufgabe umfass die professionelle Gewinnung (B2B) sowie Betreuung der Kunden in Ihrem Gebiet.

		Sie sind eine ausgepräte Persönlichkeit, engagiert, dynamisch und vielseitig interessiert. Sie haben nicht nur verkäuferisches Talent sondern können auch bereits Erfolge im Vertrieb und Marketing vorweisen. **Wir bieten** Ihnen die Mitarbeit an einer einzigartigen Scheck-Idee, aktive Verkaufs- und Werbeunterstützung sowie eine attraktive und leistungsbezogene Vergütung. www.emotion.eu

PARFUMERIE / AROMENSTOFFE / GESUNDHEITSARTIKEL / FARBEN / LACKE / KOSMETIK

200822	F	Spécialiste sur le marché de la dermato-cosmétologie en France, LABODERM souhaite lancer en Suisse la gamme complète des produits MORAZ, issus de plantes médicinales, reconnues pour leurs puissantes vertus thérapeutiques cicatrisantes. Les Laboratoires MORAZ, spécialiste de la phytothérapie, possède une parfaite connaissance des plantes et détient un savoir-faire et des techniques de production uniques au monde. A base de POLYGONUM essentiellement, les produits MORAZ soignent et embellissent votre peau en profondeur, naturellement et en douceur. Vendus principalement en pharmacie/officine, sur prescription du dermatologue, ces produits se déclinent en deux gammes, dédiées à la fois aux enfants et adultes, que vous pouvez découvrir sur notre site www....fr assortis d'essais cliniques réalisés par des autorités compétentes sur chacun des produits. --> Une Gamme Shampooings : - Shampooing Repousse-poux et Après-Shampooing protecteur, un Kit capillaire complet, concentré en produits actifs 100% naturels et réalisant un taux de réussite de 90% supérieur aux autres traitements concurrents, - Shampooing antipelliculaire, à forte concentration d'extraits naturels de romarin associés au Zinc Pirythione, régulateur des cheveux secs et abîmés, revitaliseur des cheveux normaux et gras, il agit efficacement contre les pellicules et apaise les démangeaisons. --> Une Gamme crèmes et baumes, pour adultes et adolescents, à base de plantes aux multiples indications et vertus : apaisantes, purifiantes, adoucissantes et cicatrisantes, pour une protection maximale des peaux endommagées et agressées. D'autres produits complètent cette gamme, tels le baume relaxant pour les muscles, dédié notamment aux sportifs, un soin fortifiant pour les ongles ainsi qu'un « lips » pour les lèvres. Un repousse-moustiques, en cours de protection de nom, intègrera prochainement cette gamme large et variée. D'autres produits MORAZ viendront prochainement étoffer les gammes existantes, notamment la ligne « BEAUTY » composée de crèmes pour visage, avec différentes déclinaisons, en fonction des types de peau, ainsi qu'une gamme pour bébés.

200814	CH	**Agent/in für Apotheken und Drogerien** Einzigartiges Zentrum für Naturheilverfahren sucht für den Vertrieb seines in der Schweiz gut eingeführten Naturheilmittels eine(n) erfahrene(n) Agenten/in. Sehr gute Unterstützung durch das Zentrum ist selbstverständlich. Wir freuen uns auf Ihre Kontaktnahme.
20086	F	Notre société fabrique des parfums et cadeaux pour la Maison. Produits typiques de Provence : Boite savon, Bougie métal, Bouquet parfumé, Lampe catalytique, Sachet parfumé, Coussinet lavande Brodé Main, etc… Nous recherchons un agent pour la Suisse ou pour parties de la Suisse visitant : Boutiques Cadeaux-Décoration, Drogueries, Grands-magasins. Merci de nous contacter.

PAPIER / GESCHENKARTIKEL / SCHMUCK / UHREN / BILDER

200817	D	Die dänische Firma hat eine der größten und erfolgreichsten Kollektionen im Bereich Modeschmuck in ganz Skandinavien. Unser Unternehmen beruht auf einer 30-jährigen Tradition. Wir bieten Produkte mit hoher Qualität in Kombination mit interessantem Design und günstigen Preisen an. Unseren Schmuck verkaufen wir erfolgreich in Dänemark, Schweden, Norwegen, Finnland, Deutschland, Irland und Großbritannien. **Für die gesamte Schweiz und Lichtenstein suchen wir engagierte, selbstständige Handelsvertreter/innen, die Freude daran haben unseren Modeschmuck auf Provisionsbasis an den Einzelhandel zu verkaufen.** Wir wünschen uns Verkäufer, die über Sprachkenntnisse in Deutsch und Französisch verfügen. **<u>Unserer Vorteile:</u>** • 30-jährige Tradition im Bereich Schmuck • hohe Qualität • günstige Preise • interessantes Design • 500 neue Artikel pro Jahr (Frühjahr/Sommer, Herbst/Winter und Zwischenkollektionen) • adäquate Provision Nähere Informationen über unsere aktuelle Kollektion und Katalog Frühjahr/Sommer 2008 erhalten Sie auf Wunsch gerne. Wir freuen uns, wenn Sie mit uns Kontakt aufnehmen unter

20070	CH	Notre société, basée a Genève, détient l'exclusivité commerciale pour la Suisse d'une importante ligne de bijoux fantaisie connaissant un succès croissant. Afin de mettre en place notre réseau commercial en Suisse Romande et Alémanique, nous sommes a la recherche de VRP – agents commerciaux disposant déjà d'une clientèle dans les secteurs de la bijouterie –salons de coiffure haut de gamme – accessoires de mode. Totalement autonome dans l'exécution de votre mission, vous construirez vous-même votre rémunération selon un mode de calcul attractif.
200710	D	**HOCHWERTIGE LUXUSGÜTER (DIAMANTSCHMUCK)** Wir sind ein Tochterunternehmen eines weltweit agierenden Konzerns in der Diamanten- und Schmuckmanufaktur. Für die Betreuung und den Ausbau unserer exklusiven Kunden im Fachhandel oder im Konzernbereich, suchen wir ab sofort oder zum nächstmöglichen Termin eine/n freie/n **Handelsvertreter/in Schweiz** Sie betreuen unsere exklusiven Händler und Filialen in Ihrer Region. IHRE AUFGABEN • Präsentation und Verkauf unserer Diamantschmuck-Kollektion an unseren anspruchsvollen Kunden (Juweliere und Filialisten) • Neukundengewinnung unter Berücksichtigung der selektiven Distributionsstruktur • Betriebswirtschaftliche Beratung unserer Kunden mit gezielten Optimierungsvorschlägen • Planung, Durchführung und Kontrolle von abverkaufsorientierten Marketingmaßnahmen am Verkaufspunkt • Motivation und Schulung des Verkaufspersonals unserer Kunden • Überprüfung von Absatz- und Kundenentwicklungen IHR PROFIL • Präsentation und Verkauf unserer Diamantschmuck-Kollektion • Hohe Affinität zu Luxusprodukten • gute Kontake im Uhren-/Schmucksegment der Schweiz • entsprechende Sprachkenntnisse in D/F/I/E sind obligatorisch • Überzeugende und begeisterungsfähige Persönlichkeit mit Kommunikationsgeschick, professioneller Arbeitsweise und ausgeprägter Serviceorientierung Wir bieten Ihnen • Eine adäquate Vergütung • Den Support eines weltweit agierenden Konzerns • Hohe Media- und abverkaufsfördernde Investitionen zur Unerstützung unserer Händler • Eine faire und langjährige partnerschaftliche Zusammenarbeit

20089	CH	**we....** makes the difference Wir suchen einen/ eine oder mehrere Agenten/Agentinnen (Berater/in) im Aussendienst für den Fachhandel etc. Ost- West- CH oder Mittelland, wie auch andere Teile der Schweiz Dekorative Erlebniswelten für fantasievolle Geschenke Wir verkaufen ein attraktives Dekorations- und Geschenksbänder Sortiment sowie kleinere Trendartikel. Dazu ein exklusives Geschenkspapier und Servietten Programm für den Einzelhandel. (kein Privatverkauf!) z.B. Geschenksboutiquen, Papeterien, Bastelgeschäfte, Confiserien, Drogerien Parfümerien, grünen Branche, Weinhandlungen und viele anderen Detailgeschäfte. Anforderungen Wenn Sie ca. 25- 70 Jahre jung, können bereits erste Erfahrungen im Verkauf mitbringen, arbeiten selbständig, verfolgen ehrgeizig Ihre Ziele und wollen im Aufbau einer dynamischen Firma dabei sein, dann sind Sie bei uns herzlich willkommen. Teilzeit Je nach der Ihnen zur Verfügung stehenden Zeit können wir Ihnen eine entsprechende Verkaufsregion zusichern in dem Sie Kundenschutz geniessen. Entschädigung/ Muster Sie können bei uns mit interessanten Provisionen rechnen und erhalten Unterstützung durch stets neue, der Saison angepasste Produkte. Muster und Kataloge werden Ihnen zur Verfügung gestellt sowie Messeauftritte organisiert. Bewerbung Richten Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an: info@vka.ch
200827	D	Jahrzehntelange Erfahrung und Know-how im Bildergeschäft machen uns zu einem der führenden Produzenten in Deutschland. Unser breit gefächertes Angebot reicht von veredelten Kunstdrucken, über gerahmte Bilder bis hin zu Spiegeln. Wir sind bereit den weiteren europäischen Markt zu betreten und suchen Vertriebsparner. Ihr Profil: - Sie verfügen über mehrjährige Erfahrung im Außendienst. - Sie haben gute Kontakte zu Einrichtungshäusern, Möbelhäusern, Baumärkte, Großmärkten mit Fachabteilungen, Ihre Aufgaben: - Sie gewinnen neue Kunden. - Sie realisieren erfolgreich Verkaufsabschlüsse. Wir bieten Ihnen: - Verkaufsstarke Produkte zu vernünftigen Preisen - Leistungsgerechte Provision. Wenn Sie die Agentur sind, die uns erfolgreich vertreten kann, dann schicken Sie bitte detaillierte Information ueber Ihr Unternehmen und bisherige Erfolge.

NAHRUNGSMITTEL / WEINE / SPIRITUOSEN

200816	D	**Wir bringen jetzt unser neues revolutionäres Gärsystem auf den Markt und suchen dazu Partner.** **Ihr Profil:** Sie sind Handelsvertreter oder Kellereiartikelhändler und haben eine Ausbildung als Winzer, Önologe, Brauer oder Brenner. Die Firma **Leo Kübler** produziert seit fast 60 Jahren Messgeräte für Winzer, Brenner, Brauerein und die Fruchtsaftindustrie. Die Geräte werden europaweit vertrieben. Mehr Informationen über unsere Produkte finden Sie auf erhalten Sie gerne auf Wunsch. Wenn Sie interessiert sind, senden Sie uns bitte Ihre Bewerbung. N**ous souhaiterions lancer notre nouveau système révolutionnaire de fermentation automatique Vinoquant 20 en France et recherchons à ce titre des partenaires.** ---------- **Votre profil:** **Vous êtes agent commercial ou VRP ou commerciant / négociant des articles de cave et vous êtes viticulteur, œnologue, brasseur ou distillateur.** Depuis presque 60 années, la firme Kübler propose d'appareils pour viticulteurs, distillateurs, brasseries et l'industrie de la production du jus de fruits. Nos appareils sont bien connus dans toute l'Europe. Pour plus d'information contact nous. En cas d'intérêt de votre part, merci de nous envoyer votre candidature.

MÖBEL / INTERIEUR / GARTEN / GASTRONOMIE

200717	CH	Der führende europäische Stahlmöbelhersteller, im Büromöbelbereich bestens vertreten und eingeführt, sucht zur Erweiterung der Geschäftsaktivitäten einen Agenten für den Wohnmöbelhandel in der Schweiz. Sie sind eine erfolgreiche Verkäuferpersönlichkeit mit Leistungsausweis, in diesem Kanal eingeführt und verfügen über sehr gute Marktkenntnisse und Kontakte. Sie können sich auf Verkaufsunterstützung jedwelcher Art verlassen und Sie können die bestehenden Infrastrukturen / Prozesse nach Absprache nutzen. Eine intensive und unkomplizierte Einarbeitung ist sichergestellt; Produkt- und Anwenderkenntnisse werden Ihnen firmenintern vermittelt. Wir freuen uns auf Sie!

200715	B	Wir sind ein führender europäischer Hersteller von klapp- und stapelbaren Möbeln. Um sein Verkaufsteam zu verstärken suchen wir einen (m/w) **VERTRETUNGS- UND HANDELSPARTNER IN DER SCHWEIZ** Sie sind für den weiteren Ausbau unseres Geschäfts in Ihrer Region verantwortlich. Sie konzentrieren sich dabei vorwiegend auf Vermietungsfirmen, Weiterverkäufer von Mobiliar für das Hotel- und Gaststättengewerbe, Versandhäuser und Großdistributoren. Sie haben eine erwiesene Verkaufserfahrung in unserem Aktivitätsgebiet und sind bereit täglich in Ihrem Gebiet zu reisen. Der Markt hat ein hohes Potenzial, und darum arbeiten Sie exklusiv für uns.
200722	D	Wir sind seit Jahren in der Schweiz, Deutschland, Österreich und Italien mit einer interessanten und umfangreichen Produktpalette im **HOTELBEREICH** tätig. Um unser Produkteprogramm in der Schweiz weiterhin mit Erfolg zu vertreiben suchen wir **FREIE HANDELSVERTETER** die bereits Hotels besuchen und Ihre Verkaufstätigkeit mit unseren Produkten erweitern wollen. Wir bieten einen **bestehenden Kundenstamm,** Unterstützung für Marketing und Verkauf sowie gute Verdienstmöglichkeiten auf Provisionsbasis. Wir freuen uns über Ihre schriftliche Vorstellung.
200812	F	**NYDEL** Wir sind ein französisches Unternehmen in Nord-Frankreich und entwickeln, produzieren, verkaufen **hochwertige Tischdecken.** Pro Jahr fertigen wir 2 Kollektionen, in welchen Sie Baumwolle mit oder ohne Beschichtung, Polyester, Damast oder Uni-Qualitäten finden werden. Unsere Kunden finden Sie im Bereich Dekoration und Textilwaren. Wir suchen einen Handelsvertreter für die ganze Schweiz. ---------- Nous sommes une société française située dans le nord de la France qui commercialise des **nappes, linge de table et accessoires.** Avec deux nouvelles collections par an, notre gamme de nappes est très variée : polyester, coton, taffetas, avec ou sans enduction… Nous recherchons un agent commercial en Suisse qui connaisse la clientèle des magasins de décoration, des arts de la table, du textile ou de l'équipement de la maison.

TECHNIK / BAU / VERPACKUNG

200720	D	Wir sind eine Handelsvermittlungsagentur spezialisiert auf die Suche und Vermittlung von Gebiets- und Generalvertretung für den deutsch sprechenden Markt. Für unserer Auftraggeber, italienischer Hersteller und Marktführer von: **SYSTEMHALLEN – Industrietoren - Verladetechnik** **(Hallen und Industriezelten; Party und FESTZELTEN;** **Toren für Industrie, Handel und Gewerbe;** **Ladebrücken, Torabdichtungen, Vorsatz-Schleusen)** Suchen wir in der Schweiz zum frühestmöglichen Termin engagierte: **HANDELSVERTRETER** und / oder **Vertriebspartner (m/w)** **(auf Provisionsbasis)** Wenn Sie über gute Kontakte verfügen, zielstrebig sind, erfolgsorientiert denken und eigenverantwortlich handeln, können wir gemeinsam erfolgreich werden. Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme. Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Unterlagen (gerne auch per E-Mail) über Ihre derzeitige Vertretungen, betreute Gebiete und Darstellung Ihrer beruflichen Erfahrungen.
200723	I	***Ein Vertriebsnetz von Qualität für Qualitätsprodukte*** Wir sind seit mehr als 40 Jahren eines der führenden italienischen Produktionsunternehmen von Holz- und Metalltreppen. Unsere Unternehmensphilosophie basiert auf der Qualität der Strukturen und der Veredelungen, auf einem durchstudierten Design und auf der konstanten Produktinnovation, sowie auf absolut hochwertigen kommerziellen Instrumenten, mit denen unsere Vertriebspartner ein umfangreiches Sortiment nach Maß gefertigter Produkte genauso leicht und kompetent verwalten können wie wir die Produktion. Unser Produktsortiment besteht aus drei Produktlinien: - **Ehleva**: Eine Produktlinie aus innovativen, modernen, wettbewerbsfähigen Bausatztreppen mit neuen Qualitätselementen für den Standard-Treppenmarkt; - **Mobirolo**: Ein komplettes Programm maßgefertigter Treppen für Innenbereiche, vielseitig und flexibel, mit Preisen und Qualitätseigenschaften, die ein breites Marktsegment decken; - **RedLine by Mobirolo**: Ein exklusives und innovatives Sortiment Design-Produkte von gehobenem Target, trotz der gleichbleibenden Vielseitigkeit und Verwaltungsfreundlichkeit, die alle **Mobirolo**-Produkte kennzeichnet **Wir suchen** - **Vertreter** mit Erfahrung im Bereich der Heimwerker-Verkaufskanäle, Fachhändler von Baumaterialien, traditionelle Händler für Baumaterialien, hauptsächlich für die Produktlinie **Ehleva**;

		- **Vertreter** mit Erfahrung im Verkaufskanälen **<u>Qualitäts-Bauelemente</u>** für Innenbereiche (z.B. Türen, Fenster, Parkettböden), für die Produktlinien **Mobirolo** und **RedLine by Mobirolo**; **Wir bieten** - Absolut interessante Provisionen - Hohe Verdienstchancen + Interessante Gebietaufteilung - Verkaufshilfen und Schulung - Vertretungsvertrag mit einem zuverlässigen Partner Bitte senden Sie Ihr komplettes Profil per E-Mail an info@vka.ch
20081	I	Italienische Firma in der Nähe Mailand, deren Produkte-Palette basiert auf eigene hergestellten Wickel-Bauteile (Drosseln, Trasformatoren unterschiedlicher Art), sowie auch vertretene Bauteile für die Leistungs-Elektronik (Gleichreichter-Brücke, Mosfets, IGBTs, Hall-Effekt-Stromwandler, Hochstrom-EMV-Filter, Elektrolyt-Kondensatoren, Leistungs-Widerstände, Kühlkörper, Ventilatoren, usw), sucht einen aktiven Handelsvertreter für di Schweiz. Dieser Vertreter soll tiefe Erfahrung in den folgenden Märkten haben: UPS Frequenz-Umrichter Schweissmaschinen Galvanotechnik Stromversorgung Medizin-Elektroanlagen Induktions-Ofen Er soll auch gute Kenntnis der italienischen oder englischen Sprache haben.
20088	A	Die Strategie von uns, dem größten und technologisch führenden Leiterplatten- hersteller Europas mit Werken in Österreich, China und Indien, ist es, die weltweite Führerschaft durch organisches Wachstum und Übernahmen auszubauen. Für die Erweiterung unseres **Vertriebnetzes in der Schweiz** suchen wir einen engagierten **freien Handelsvertreter (m/f)** **Ihr Aufgabengebiet:** - Auf- und Ausbau von Kundenbeziehungen - Vertrieb und Betreuung von Direktkunden - Neuakquisition von Kunden - Preisgestaltung im Zuge der Angebotslegungen - Entwicklung von Bestandskunden - Schnittstelle zur Qualitätsorganisation des Kunden **Ihr Profil:** - Kaufmännisch/ technische Ausbildung mit technischem/kaufmännischem Verständnis - Erfahrung als Handelsvertreter im Industriebereich - Englisch- sowie IT Kenntnisse - Verhandlungsfähigkeit - Erfahrung mit Neukundenakquise

		- Belastbarkeit **Wir bieten:´** - Langfristige Partnerschaft - Einbindung in ein internationales Netzwerk - Unterstützung durch unser professionelles Customer Service Center - Erfolgsabhängige attraktive Vermittlungsprovisionen Wenn Sie sich von unserem Inserat angesprochen fühlen und gerne in einem erfolgreichen, internationalen Konzern arbeiten, freuen wir uns über Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen
200811	I	Sehr geehrte Damen und Herren, wir sind eine Firma Leader im sanitärheizungs Bereich mit eigenen Anlagen im Norditalien, die seit Jahren Verschabungen und Produkte für Wasser, Gas und Heizungssysteme herstellt. Um unsere Anwesenheit auf dem Markt zu entwickeln, suchen wir motivierte Handelsvertreter, die bei Großhändler, Hersteller und Planungsbüros gut eingeführt sind. Wir bieten nicht nur angemessene Provisionen an, sondern auch eine technische Bildung über unsere Produkte und angemessene Marketingstützen. Messieurs, Nous sommes une entreprise leader dans le secteur hydrothermosanitaire avec ses propres établissements dans l'Italie du Nord, qui produit depuis plusieurs années des raccords et des systèmes pour l'eau et le gaz et des systèmes de chauffage. A fin de pouvoir développer notre présence sur le marché, nous recherchons des agents de vente motivés et bien introduits chez des grossistes de référence, des producteurs et des bureaux de projets de construction. Nous n'offrons pas seulement des commissions proportionnées, mais aussi une formation technique sur les produits et des supports publicitaires adéquats Egr. Sig. ri, Siamo un azienda Leader nel settore Idrotermosanitario, con propri stabilimenti nel Nord Italia, produttrice da anni di raccordi e sistemi per acqua, gas e impianti di riscaldamento. Al fine di una maggiore presenza sul mercato ricerchiamo agenti di commercio motivati e ben introdotti presso i grossisti di riferimento, i produttori, gli studi di progettazione. Offriamo oltre ad un livello provvigionale adeguato formazione tecnica sui prodotti e supporti di marketing adeguati
200810	D	Wir sind ein führendes Unternehmen im Bereich Abgassysteme aus Edelstahl. Klassischerweise bedienen wir den Sanitär- und Heizungsgroßhandel mit unseren hochwertigen Produkten. Für den Vertrieb in der Schweiz suchen wir einen Vertriebs-Agenten, welcher über gute Kontakte

		zum Sanitär und Heizungsgroßhandel verfügt. Über Ihr Interesse würden wir uns freuen. Bitte nehmen Sie Kontakt auf unter info@vka.ch

HAUSHALT / SPORT / SPIELWAREN

200821	D	Unternehmer sucht für neue Erfindung im Bereich Ski-Schuh-Zubehör (Markteinführung Wintersaison 08/09) Handelsvertreter für Sportartikel, um den Schweizer Markt zu bearbeiten. Es handelt sich um einen Ski-Schuh-Schließer, mit dem die Schnallen verschiedener Hersteller durch größere Hebelwirkung leichter geschlossen werden können. Nach dem Gebrauch ist er leicht zu verstauen und damit überall einsetzbar. Zielgruppe sind besonders Frauen, ältere Menschen, Kinder und alle, die Komfort zu schätzen wissen. In Feldtests hat unser Produkt durchweg positive Reaktionen von den potentiellen Endkunden erhalten. Es besteht bereits eine Listung bei einer der größten deutschen Warenhausketten für den Saisonstart 08/09. Gesucht wird ein Handelsagent, der unser Produkt (Lieferung in Thekendisplays mit 25 Stk. in verschiedenen Farben) in sein Sortiment aufnimmt und bereits gute Kontakte zu den großen Handelsketten als auch zu selbstständigen Sportartikelhändlern besitzt.

TEXTILIEN

200818	D	Langjährig eingeführte und erfahrene deutsche Import- und Vertriebsfirma für Kinder- (Knaben & Mädchen) Jeanswear, besonders: Jeans, Overalls, Shorts und Bermudas, Skaterhosen, Jacken, Pants etc sucht etablierte und aktive freie Handelsvertreter (auf Provisionsbasis) für Gesamtschweiz. Kunden-Zielgruppe: Einzelhändler, Großhändler, Food/C & C-Firmen, Kaufhäuser und Discounter. Eigene modische Kollektionen sowie Sofortware während der Saion. Neukollektion für Frühjahr/Sommer 09 sowie für Herbst/Winter 08 kann ab sofort übergeben werden. Verkaufs-/Showroom wäre von Vorteil. Wir beschaffen weltweit über eigene Auslandsbüros, Verkauf: gesamte EU, Skandinavien, Mittlerer Osten etc.
20082	F	Notre société 30 DEGRES création en 1990 est basé en France à Roanne (80 km de Lyon), nous fabriquons en France du prêt a porter féminin (maille légère) avec des fibres issues de l'agriculture biologique et des cotons Suisse bio. Notre chiffre d'affaire pour 2005 était 510 k€, en 2006 CA 640 k€ et en 2007 CA 1.04 million €, cet indice de croissance indique l'intérêt porté par nos clients envers nos produits.

		Votre mission si vous l'acceptez : Identifier et prospecter les détaillants multimarque susceptible de distribuer les collections de la marque 30 DEGRES. Vous présentez et vous vendez auprès d'une clientèle des collections long terme et court terme. Profil demandé : Femme/ Homme, Germanophone et Francophone, de formation commerciale, vous possédez une fine analyse commerciale et un portefeuille de client déjà acquis, vous saurez rapidement cibler et convaincre vos clients. Sensible à l'univers de la mode vous recherchez une entreprise ou le respect de l'individu et l'environnement sont importantes.

AUTOMOBIL

200716	CH	**Vertriebspartner für Tageslicht-Röhren und Hochglanzreflektoren für Carrosserien, Autospritzwerke, Autogaragen und Industriebetriebe** - Für den Raum Ostschweiz, Graubünden, Tessin, Bern und Welschland Wollen Sie dem Kunden eine Lösung vor Ort präsentieren? Soll der Kunde sofort die Vorteile erkennen? Ist Ihnen ein zuverlässiger Lieferant und Partner wichtig? Tausende von o.e. Produkte sind schon heute erfolgreich in der Schweiz im Einsatz. Nehmen Sie mit uns Kontat auf um mehr über die gute Einkunftsmöglichkeit zu erfahren.
200718	CH/D	Handelsvertreter gesucht; die regelmässig Kfz-Werkstätten in der Schweiz besuchen und Interesse daran haben, Werkzeuge unter einer in der Schweiz noch unbekannten europäischen Herstellermarke zu verkaufen.
200714	I	Our firm produces heat echangers and radiators for cooling of diesel engines of mobile machinery,tractors,building yards machinery,excavators,power generators,bus,trucks etc.We have a very good portfolio of customers in Europe and Middle East and sell to most of the leading brands in the field.Our group has three production units,two in Italy and one in Romania.We are looking for an agent who represents non competing products and/or already has ties to our potential customers in this market to help us expand our business in the territory.Very good business possibility.Last three years growth average + 30 %.English language needed-Italian preferred.

20083	E	We are a Spanish company based in Barcelona leader in emergency accessoires, we would like to announce our new product it is an innovation in the market Cargol Turn & Go and Fesfast both products are Tire Repair Kits for automobile and motorcycle, thes products was created in order to solve the problem of flat tire on the road and inflators that can pressure instantly in a quickly and safe way also eliminate the carry of many differents unnecessary repair tools. We are looking for distributor/representation in Switzerland for this new range of products.

WERBEMITTEL / FIRMENAUSSTATTUNG

- - - - - -

MODE

20087	E	We are a Spanish company which makes high-quality children footwear. We are very successful in Spain and other countries: France, Italy, Greece, Belgium, and Germany. We participate in many international fairs, such us: Micam (Italy), Moda UK, GDS (Germany), and Modacalzado (Spain). We are currently looking for agents who represent our brand, in Switzerland. We offer attractive commissions, good work environment, promotional support and the certainty of working with an internationally successful brand. Please contact us for more information.

BAU / HAUS

200824	D	Kurzbeschreibung GENERAL-Handelsvertretung für massive Systembauten. Deutschland- und europaweit führendes System. Gute Verdienstchancen bei systematischer & kontinuierlicher Arbeit. STELLENBESCHREIBUNG Zum Aufbau eines Handelsvertreter-Netzes wird eine Generalvertretung gesucht. Sie haben die Chance selbstständig und erfolgsorientiert zu arbeiten. Sie übernehmen unsere General-Werksvertretung bei sich vor Ort. Wir übernehmen Marketing und Werbung sowie die technische Abwicklung. Die daraus entstehenden Interessenten-Adressen bekommen Sie, um vor Ort die Interessenten zu betreuen und zu beraten. Sie werden mit Werbemitteln versorgt und erhalten regelmäßige Verkaufsschulungen. Ihre Bezahlung ist erfolgsabhängig und bietet bei systematischer und kontinuierlicher Arbeit sehr gute Verdienstmöglichkeiten, da Sie die Generalvertretung für die gesamt Schweiz darstellen. Im zweiten Schritt könnte eine Baustellen und Montagesteuerung hinzukommen.

		ANFORDERUNGEN Sie haben Spaß am Verkaufen, regelmäßiger Kundenbetreuung und der Anleitung und Schulung von Vertriebsmitarbeitern. Des weiteren sind Sie gewohnt systematisch und selbstständig an Ihrem Erfolg zu arbeiten. Sie sollten (bau)technisches Verständnis und Menschenkenntnis haben sowie offen gegenüber anderen Menschen sein. UNTERNEHMEN Wir sind ist ein mittelständisches Industrieunternehmen. Wir haben ein deutschland- und europaweit führendes patentiertes Fertigbau-System entwickelt. Es handelt sich um massive und qualitativ hochwertige Bauweise zu einem günstigen Preis. Die Produkte sind ist massive Fertighäuser, auch als Ausbauhaus zum Geld sparen, Systemhallen, Garagen, Gartenhäuser, Ferienhäuser, Vereinhäuser, Tierheime und Tierhäuser. Der Vertrieb erfolg direkt ab Werk ohne Zwischenhändler, bundes- und europaweit. Die Schweiz bietet aufgrund des Preisgefälles besonders gute Verkaufschancen. Bei Fragen oder für Bewerbungen wenden Sie sich bitte schriftlich info@vka.ch
200823	D	Deutsches Unternehmen, bestehend seit 1946, mit Sitz in Rinteln bei Hannover sucht für die Schweiz (PLZ 2-8) eine aktive Handelsvertretung für den Aufbau unseres Vertriebsnetzes. Zu den Aufgaben zählen u.a. die Neukundenaquise, Beratung und Betreuung von Baustofffachhandelsgruppen und Baumärkten. Wir sind Hersteller von dekorativen Betonelementen mit individuellen Vorlieben in der Grundstückseinfriedung, dem Eingangsbereich, der Garten und Poolanlage sowie dem Freisitz oder Balkon. Unser Spektrum erstreckt sich von südländisch-mediterran bis nordisch-klar und ist nicht immer ganz alltäglich. Sie haben eine erwiesene Verkaufserfahrung - idealerweise im Baustofffachhandel - und sind bereit, täglich in dem von Ihnen zu betreuenden Verkaufsgebiet zu reisen. Wir sind ein wachstumsorientiertes Unternehmen, mit Produktionsstätten in Deutschland, Frankreich und Spanien, bieten eine qualifizierte Einarbeitung, fortlaufende Betreuung durch den Regionalen Gebietsverkaufsleiter (wohnhaft in Bayern/Allgäu), welcher direkt der Geschäftsleitung berichtet und Gebietsschutz. **Sortimente und Produkte:** - Mauer-Zaun-Systeme, Trockenmauern, - Balustraden- /Säulen-Systeme, - Mauerabdeckungen, - Terrassenplatten, - Schwimmbadrandsteinplatten **Kundenkreis:** - Baustofffachhandel, - Baumarkt, - indirekt Architekten, Garten- und Landschaftsbauer, Bauunternehmer,

		Endverbraucher, **Ihr Profil:** - Überzeugende und begeisterungsfähige Persönlichkeit mit Kommunikationsgeschick, - gute Kontakte zum Baustofffachhandel, - professionelle Arbeitsweise mit Reisebereitschaft, - ausgeprägte Serviceorientierung,
200828	D	**STELLENBEZEICHNUNG** Handelsvertreter/in im Außendienst für Glasprodukte in Bereiche Innenausstattung, Küche, Badezimmer, Glastüre, Duschkabinen, Küchenarbeitsplatten, u.s.w. **STELLENBESCHREIBUNG** Als Handelsvertreter besteht Ihre Hauptaufgabe in der Akquisition neuer Kunden. Dazu stellen Sie nicht nur den Erstkontakt zum Entscheider her, sondern führen Präsentationen, Verkaufsgespräche und Vertragsverhandlungen beim Kunden vor Ort durch, und repräsentieren das Unternehmen als Premiumanbieter. Zum Zielkundenkreis gehören der gehobene Mittelstand sowie Konzerne, Architekten, Bauträger, Fachhandwerk und Immobiliengesellschaften. Ihre Ansprechpartner sind vor allem Geschäftsführer und Einkaufsleiter. Sie sind als selbständige/r Handelsvertreter/in auf Provisionsbasis mit einem Home-Office für die systematische Marktbearbeitung und für die Steigerung der Marktpräsenz verantwortlich. Dabei bearbeiten Sie Ihr definiertes Verkaufsgebiet mit Gebietsschutz selbstständig, methodisch und eigenverantwortlich und setzen kreativ und konsequent Ihre Vertriebsziele um. **ANFORDERUNGSPROFIL** Sie verfügen nicht nur über eine abgeschlossene Berufsausbildung (resp. Studium), sondern können mindestens vier Jahre Vertriebserfahrungen aufweisen. Dabei konnten Sie im Außendienst überdurchschnittlich erfolgreich Neukunden akquirieren (telefonisch & persönlich), und die Bestandskunden durch eine gezielte Betreuung langfristig binden. Sie verfügen über ein professionelles Auftreten und sind hoch motiviert. Kommunikationsstärke sowie Verhandlungssicherheit auf allen Hierarchieebenen runden Ihr Profil ab. Sie mögen es, Ihre Aufgaben eigenständig nach einer bestimmten individuellen Sollvorgabe auszurichten. Dafür benötigen Sie eine proaktive und enthusiastische Art mit dem (zukünftigen) Kunden umzugehen. Eine produktspezifische Ausbildung findet bei VEO Impex statt. **VERGÜTUNG** Provision sowie die fixe monatliche Entlohnung. Über die Höhe der Vergütung wird nach dem persönnliches Gespräch entschieden.

		BEWERBUNGSADRESSE info@vka.ch Wir freuen uns auf Sie! **ÜBER UNS** Wir sindt eine in der zweite Generation privat geführte Firma und ein Bestandteil von der Familienunternehmung, die sich seit 1991 auf Vertrieb von technischen Waren im B2B-Bereich spezialisiert.
200830	E	**REPS OF CONSTRUCTION MATERIAL.** We are a manufacturer from Spain. Our company was founded 12 years ago and we make products to use at civil works. We have two areas: Construction materials for canalization with products as chambers, manhole covers, manhole steps, and Equipment for Storm Tanks with products as flow regulators, tipping buckets, valves, etc. We use Polypropylene and stainless steel to make our products. All of our products are certificated and have the brand CE. Our products are selling in Spain, Portugal, France, Italy, UK and México and now we are looking for reps in Switzerland, Germany and Austria, if you are interested please contact with us by e-mail: info@vka.ch

Geld sparen im Festnetz

Die Firma Swissnet AG ist ein Broker im Telekommunikationsbereich, der ausschliesslich Firmenkunden betreut. Das Unternehmen hat das Ziel, eine massive Kostensenkung im Bereich der Festnetzgebühren für die Kunden zu realisieren.

Als Unternehmen, welches seit Beginn der Liberalisierungen seine Dienste anbietet, verfügt die Swissnet AG über internationale Erfahrungen. Es ist überzeugt, auch im Schweizer Markt mit seinem Angebot bestehen zu können, da immer mehr Unternehmen auch im Festnetzbereich das Sparpotential nutzen wollen.

Obwohl es keine Vertragsbindung gibt, liegt die Kundentreue von inzwischen über 4000 Firmenkunden in der Schweiz bei 99,2%.

Pluspunkte

- Durch die Unabhängigkeit und die daraus resultierende Flexibilität kann die Swissnet AG die Tarife auf das jeweilige Telefonverhalten des Kunden abstimmen.
- Durch diese individuelle Vorgehensweise kann sie eine Bestpreisgarantie abgeben.
- Dank des sekundengenauen Abrechnungssystems (kein 10-Rappen-Takt, keine Verbindungsaufbaugebühr wie bei anderen Anbietern) bezahlen die Kunden auch nur die tatsächlich vertelefonierten Sekunden.
- Da gerade bei Firmenkunden die Kommunikationssicherheit höchste Priorität geniesst, ist zu erwähnen, dass die Infrastruktur unverändert bleibt. Es wird weiterhin über die Leitungen der Swisscom telefoniert.

VSIG Handel Schweiz hat die Dienstleistung getestet

Seit April dieses Jahres rechnet auch die Geschäftsstelle von VSIG Handel Schweiz alle Festnetz-Telefongespräche über die Firma Swissnet AG ab. Dadurch konnten etwa 30% der früheren Kosten in diesem Bereich eingespart werden!

Attraktiv an dieser Dienstleistung war für die Geschäftsstelle auch, dass keine Umstellungsprobleme entstanden sind. Weil weiterhin die Swisscom-Leitungen benutzt werden, war der Wechsel des Anbieters gar nicht „spürbar“. Erst die erste – erfreulich tiefe – Rechnung von der Swissnet AG hat gezeigt, dass die Umstellung tatsächlich stattgefunden hat.

Da auch die Beratung und Betreuung sehr zufriedenstellend organisiert sind – die Erreichbarkeit per Telefon und eMail ist tipptopp – kann diese Dienstleistung den Mitgliedfirmen empfohlen werden. Für VSIG Handel Schweiz hat sie sich gelohnt.

Kontakt

Herr Marcel Grobitz
Mobil: 079 261 56 25
eMail: marcel.grobitz@swissnetag.ch
www.swissnetag.ch

Verband

kaufmännischer

Agenten der Schweiz

Der Verband der Zukunft

Association Suisse

des

Agents-Représentants

L'Association de l'avenir