V K A – Bulletin

Ausgabe 3/09

Association Suisse des Agents-Représentants

Associazione Svizzera degli Agenti Rappresentanti

Swiss Commerical Agents Association

Ackersteinstrasse 164, 8049 Zürich

Tel. 044 340 18 88

www.vka.ch

info@vka.ch

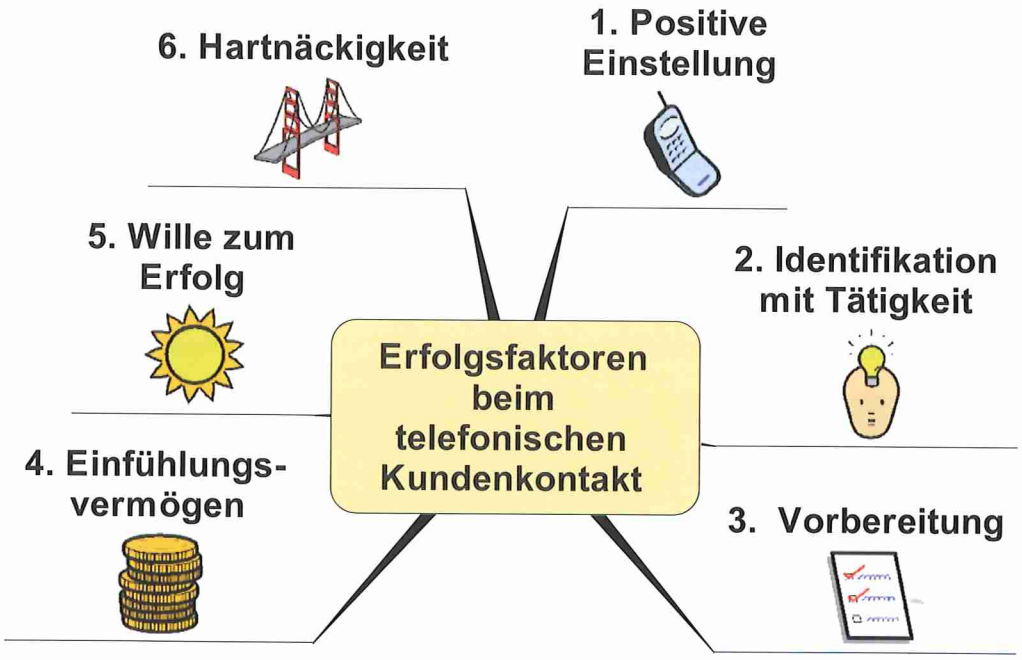
News

- Der VKA feiert im Jahre 2009 sein 100jähriges Bestehen

- Die Generalversammlung wurde am 26.06.2009 durchgeführt. Wir hoffen nächstes Jahr auf eine zahlreichere Teilnahme.

- Am 03.06.2009 fand ein Treffen mit der Leitung der Ausgleichskasse Gross- und Transithandel statt. Dabei ging es vor allem um den Status des Selbständigerwerbenden (Einzelfirma). Dies ist zur Zeit ein sehr heikles Thema. Korrekterweise muss für jede einzelne Tätigkeit eine Bestätigung der Ausgleichskasse eingeholt werden. Ansonsten drohen bei einer Prüfung entsprechende Nachzahlungen. Um diesem Problem ohne Probleme begegnen zu können, ist eine juristische Gesellschaftsform (GmbH, AG, etc.) zu empfehlen.

- Auf Grund der Entwicklung betreffend dem Status des Selbständigerwerbenden haben wir uns entschlossen, für unsere Mitglieder ein Packet für die Gründung einer AG oder GmbH zu Vorzugskonditionen anzubieten. Die Normalpreise betragen für eine GmbH Fr. 400.-- und für eine AG Fr. 600.--.


Erfolgsfaktoren beim telefonischen Kundenkontakt
1. Positive Einstellung
2. Identifikation mit Tätigkeit
3. Vorbereitung
4. Einfühlungs-vermögen
5. Wille zum Erfolg
6. Hartnäckigkeit

Übersicht

Ausgewählte Prognoseergebnisse zur schweizerischen Wirtschaft
Vergleich der Prognosen: September 09 und Juni 09
Veränderung zum Vorjahr in %, Quoten

	2009		2010	
	Sept. 09	Juni 09	Sept. 09	Juni 09
BIP	**-1.7%**	-2.7%	**0.4%**	-0.4%
Konsumausgaben:				
Private Haushalte und POoE	**0.8%**	0.2%	**0.3%**	-0.2%
Staat	**1.6%**	2.4%	**-0.4%**	-1.3%
Bauinvestitionen	**2.0%**	-2.0%	**0.5%**	0.5%
Ausrüstungsinvestitionen	**-8.0%**	-10.0%	**-2.5%**	-5.0%
Exporte	**-9.5%**	-11.2%	**3.2%**	1.4%
Importe	**-6.1%**	-6.9%	**2.1%**	0.8%
Beschäftigung (Vollzeitäquivalente)	**-0.4%**	-1.2%	**-1.3%**	-2.3%
Arbeitslosenquote	**3.8%**	3.8%	**5.2%**	5.5%
Landesindex der Konsumentenpreise	**-0.4%**	-0.5%	**0.9%**	0.9%

Quelle: Expertengruppe Konjunkturprognosen des Bundes

Exogene Annahmen

	2008	2009	2010
BIP			
USA	0.4%	-2.6%	1.6%
Euroraum	0.7%	-3.7%	0.8%
Deutschland	1.0%	-4.7%	1.0%
Japan	-0.7%	-5.4%	1.2%
Erdölpreis ($/Fass Brent)	97.2	61.0	75.0

Quellen: OECD, Eurostat, Expertengruppe Konjunkturprognosen des Bundes

Monetäre Annahmen

	2008	2009	2010
Zinsen für Dreimonatsdepots (Libor)	2.6%	0.4%	0.5%
Rendite eidg. Obligationen (10 Jahre)	2.9%	2.2%	2.5%
Realer Wechselkursindex exportgewogen	5.3%	2.8%	-0.3%
Landesindex der Konsumentenpreise	2.4%	-0.4%	0.9%

Quellen: SNB, BfS, Expertengruppe Konjunkturprognosen des Bundes

Arbeitsmarktprognosen

	2008	2009	2010
Beschäftigte (ohne Sektor 1)[1]	2.8%	-0.4%	-1.3%
Arbeitslosenquote	2.6%	3.8%	5.2%

[1] In Vollzeitäquivalenten
Quelle: Expertengruppe Konjunkturprognosen des Bundes

Entwicklung des Bruttoinlandproduktes gemäss Verwendungsansatz (ESVG 95)

	Reale Werte, in Mio CHF (zu Preisen des Vorjahres) [1]								Nominale Werte, in Mio CHF (zu laufenden Preisen) [1]								Preisentwicklung [1]			
	Wachstumsraten				Niveauwerte				Wachstumsraten				Niveauwerte				Wachstumsraten			
	2007	**2008**	**2009**	**2010**	**2007**	**2008**	**2009**	**2010**	**2007**	**2008**	**2009**	**2010**	**2007**	**2008**	**2009**	**2010**	**2007**	**2008**	**2009**	**2010**
Konsum Total	2.1%	1.4%	0.9%	0.2%	348'664	358'391	369'998	370'799	3.5%	3.7%	1.0%	1.1%	353'529	366'623	370'107	374'316	1.4%	2.3%	0.0%	0.9%
Konsum der Haushalte [2]	2.4%	1.7%	0.8%	0.3%	293'173	301'979	311'164	310'849	3.7%	3.9%	0.4%	1.2%	297'069	308'694	309'919	313'646	1.3%	2.2%	-0.4%	0.9%
Staatskonsum [2]	0.5%	-0.1%	1.6%	-0.4%	55'492	56'413	58'835	59'950	2.2%	2.6%	3.9%	0.8%	56'460	57'929	60'188	60'669	1.7%	2.7%	2.3%	1.2%
Bruttoanlageinvestitionen	5.2%	0.4%	-3.7%	-1.1%	109'786	112'727	110'907	109'629	7.5%	2.6%	-3.7%	-1.0%	112'247	115'167	110'904	109'830	2.2%	2.2%	0.0%	0.2%
Bauinvestitionen	-2.3%	0.9%	2.0%	0.5%	45'496	47'736	50'516	50'159	1.6%	4.7%	0.8%	0.9%	47'313	49'525	49'910	50'360	4.0%	3.7%	-1.2%	0.4%
Ausrüstungsinvestitionen	11.1%	0.1%	-8.0%	-2.5%	64'290	64'991	60'391	59'470	12.2%	1.1%	-7.1%	-2.5%	64'933	65'642	60'995	59'470	1.0%	1.0%	1.0%	0.0%
Inländische Endnachfrage	2.8%	1.1%	-0.2%	-0.1%	458'450	471'118	480'905	480'428	4.4%	3.4%	-0.2%	0.7%	465'776	481'790	481'011	484'145	1.6%	2.3%	0.0%	0.8%
u.a. Lagerveränderung [3]	-0.7%	-0.6%	1.0%	-0.3%	-3'542	-2'447	3'902	-3'099					663	-1'516	-1'487	-1'602				
Inlandnachfrage [4]	2.0%	0.5%	0.9%	-0.5%	454'908	468'672	484'807	477'329	4.6%	3.0%	-0.2%	0.6%	466'440	480'274	479'524	482'543	2.5%	2.5%	-1.1%	1.1%
Exporte [4]	9.5%	2.5%	-9.5%	3.2%	273'591	291'334	267'869	275'689	13.8%	4.1%	-9.8%	3.9%	284'177	295'901	267'046	277'402	3.9%	1.6%	-0.3%	0.6%
Warenexporte [4]	8.3%	2.1%	-10.5%	3.5%	192'752	202'538	185'571	192'034	11.5%	4.6%	-10.5%	4.0%	198'313	207'342	185'571	192'994	2.9%	2.4%	0.0%	0.5%
Dienstleistungsexporte	12.5%	3.4%	-7.1%	2.7%	80'839	88'796	82'297	83'654	19.5%	3.1%	-8.0%	3.6%	85'863	88'559	81'474	84'407	6.2%	-0.3%	-1.0%	0.9%
Importe [4]	7.3%	0.1%	-6.1%	2.1%	220'268	229'665	220'028	213'950	11.8%	2.1%	-10.6%	3.5%	229'549	234'349	209'454	216'765	4.2%	2.0%	-4.8%	1.3%
Warenimporte [4]	6.7%	-1.0%	-7.4%	2.0%	180'111	186'150	177'222	171'695	11.4%	1.8%	-12.0%	3.0%	188'022	191'319	168'361	173'412	4.4%	2.8%	-5.0%	1.0%
Dienstleistungsimporte	10.3%	4.8%	-0.5%	2.8%	40'157	43'515	42'806	42'255	14.1%	3.6%	-4.5%	5.5%	41'526	43'030	41'093	43'354	3.4%	-1.1%	-4.0%	2.6%
BIP	**3.6%**	**1.8%**	**-1.7%**	**0.4%**	**508'230**	**530'341**	**532'648**	**539'068**	**6.2%**	**4.0%**	**-0.9%**	**1.1%**	**521'068**	**541'827**	**537'115**	**543'180**	**2.5%**	**2.2%**	**0.8%**	**0.8%**

Wachstumsbeiträge zum BIP [5]					
	2.5%	1.0%	-0.2%	-0.1%	Inländische Endnachfrage
	-0.7%	-0.6%	1.0%	-0.3%	Lagerveränderung, statistische Differenz
	1.8%	1.4%	-2.5%	0.8%	Aussenhandel

[1] 2006, 2007: BFS; 2008, 2009: Prognosen (Expertengruppe Konjunkturprognosen des Bundes)

[2] Inländerkonzept

[3] Wachstumsbeiträge zum BIP; die Position enthält die Lagerveränderungen und die statistische Differenz

[4] Total I (ohne Wertsachen)

[5] Reale Wachstumsraten gewichtet mit den nominalen Anteilen am BIP des Vorjahres

V A K A N T E V E R T R E T U N G E N

METALLWAREN / WERKZEUGE / MASCHINEN / INDUSTRIEPRODUKTE.

20096	F	Die französische Gruppe DELTA NEU (52 Mio € Umsatz, 220 Beschäftigte) verzeichnet seit einigen Jahrzehnten im Bereich der Lufttechnik ein deutliches Wachstum. Die bekanntesten Namen aus der französischen und der internationalen Industrie setzen auf ihre Kompetenz für eine Optimierung der eigenen Prozessabläufe, für eine Verbesserung der Arbeitsbedingungen ihrer Angestellten und für eine Unterstützung bei ihren Umweltschutzbemühungen. Unsere Lösungen gruppieren sich rund um unsere Produktpalette und kommen in vielen Bereichen zum Einsatz: Maschinenbau, Papier- und Kartonherstellung, pharmazeutische und chemische Industrie, Agrarwirtschaft und Lebensmittelerzeugung, Verpackungsindustrie, Zementfabriken, Steinbrüche… Unser Know-how basiert auf dem Einsatz von 4 Techniken: - *Industrielle Lüftungstechnik,* - *Entstaubung und zentrale Hochvakuumabsaugung,* - *Pneumatischer Abfalltransport* - *Filtration.* Wird vom Vertreter ein Projekt ermittelt, legt unsere Technikabteilung die in Frage kommende technische Lösung fest und übernimmt die Kalkulation und die Erstellung des Angebots. Wir suchen einen Verkaufsvertreter für den Bereich der deutschsprachigen Schweiz. Es soll sich um einen fähigen Fachmann mit praktischer Erfahrung handeln, der schon Kontakte in zahlreiche Industriebereiche aufgebaut hat. Wir geben ihm jegliche erforderliche Unterstützung für die Ausübung dieser Tätigkeit: Dokumentation, gemeinsame Firmenbesuche, Schulung auf unsere Technik, Verkaufsunterstützung… Der Vertreter soll Deutsch und Englisch (oder Französisch) sprechen. Für Ihre Bewerbung oder bei Fragen wenden Sie sich bitte per Mail (eric.piegay@delta-neu.fr) oder per Telefon (+33 6 82 88 08 83) an Eric PIEGAY. Le Groupe français DELTA NEU (52 M€, 220 personnes) se développe depuis plusieurs dizaines d'années dans le domaine de l'aéraulique. Les plus grands noms de l'industrie française et internationale font appel à ses compétences pour accroitre l'efficacité de leur process, améliorer les conditions de travail de leurs salariés et les assister dans leur responsabilité environnementale. Elaborées autour de notre gamme de produits, nos solutions s'appliquent dans de nombreux secteurs : mécanique, industrie du papier et du carton, pharmaceutique, chimie, agri et agroalimentaire, emballage, cimenteries, carrières… Notre savoir repose sur la mise en œuvre de 4 techniques : - *La Ventilation industrielle,* - *Le Dépoussiérage et l'Aspiration Centralisée Haute Dépression,* - *Le Transfert Pneumatique des déchets* - *La Filtration.* Lors de la découverte d'un projet par l'agent, la détermination de la solution, le chiffrage et la rédaction de l'offre sont assurés par nos services techniques. Nous recherchons un agent commercial pour couvrir la Suisse allemande. Le profil recherché est un agent de terrain présent dans plusieurs secteurs industriels. Nous lui proposons tous les supports nécessaires au développement de l'activité : documentations, visites en commun, formation à nos techniques, appui commercial… L'agent devra parler allemand et l'anglais (ou français). Merci de contacter Eric PIEGAY, par mail (eric.piegay@delta-neu.fr) ou par téléphone (+33 6 82 88 08 83) pour postuler et pour toute question supplémentaire.

200837	E	Our **company** was established in 1989, it counts with a staff of over 90 people. The turnover in 2007 was 23 millions Euros. The production department has more than 20 Demag Injection Molding Machines with Whittmann Robots and IML labeling robot. ITC has been evaluated by EFSIS and found to meet the requirements of BRC/IOP Global Standard Food Packaging & Other Packaging Materials Certificate. We are one of Spain's leading companies of the packaging industry and we export approximately 30% of our production to countries such as France, Italy, Netherland and United Kingdom. The **products** we manufacture are plastic containers such as boxes, cases and jars, multiple purpose containers for the food processing industry, ice cream containers, paint containers and **customized products**. The production process uses means of injection and materials such as PP, PS and PET preforms. We aim to **customers** of the food industry mainly but also to the paint and cosmetic industry and packaging in general. We are searching for agents or distributors in the **Switzerland** market. We show special interest in agents or distributors with an established customer base. **Marketing support** is available through several ways such as our website www.itcibi.com, sample making, graphic and industrial designers and the possibility of exhibitions. You can find more information about us in our website www.itcibi.com Should you be interested in being our agent or distributor for the **Switzerland** area, we would be pleased to visit you in order to make a joint study of the market potential and negotiate a potential contract. We hope that this proposal may be of interest to you.
200836	D	**Technischer Vertrieb Drehteile** Wir sind ein leistungsstarkes, mittelständisches Unternehmen der Drehtechnik und Kaltumformung mit Sitz in Süddeutschland. Bei unserem anspruchsvollen Kundenkreis in den unterschiedlichsten Branchen (Automobil- und Sanitärindustrie, Steuer- und Regelungstechnik, Hydraulik etc.) sind wir ein sehr gut etablierter Lieferant und geniessen grosses Vertrauen. Für den Ausbau unseres Vertriebsnetzes in der Schweiz suchen wir **einen engagierten, selbständigen technischen Vertriebspartner.** Sie sind motiviert, kontaktfreudig und haben ein angenehmes, sicheres Auftreten. Idealerweise verfügen Sie bereits über ein Vertriebsnetz in der Industrie, sind mit dem Vertrieb von technischen Produkten vertraut und besitzen entsprechende Marktkenntnisse. Ihre Aufgaben sind: Auf- und Ausbau von Kundenbeziehungen Beratung/Betreuung/Entwicklung bereits vorhandener Kunden Neukundenakquise Über Ihre Kontaktaufnahme und die Zusendung Ihres Profils an info@vka.ch würden wir uns freuen.

200912	I	COMPANY We are a company established in 1967 and placed in the north of Italy. We are specialized in heated glass and we produce electrical radiator made of transparent glass. Please see www.thermoglance.com MISSION Develop the business of our products, through: Installer of heating plant , Show room to bath products, Architects. Brochures available in French, German , Spanish, English , Italian. WE ARE LOOKING FOR Multiple Mandatory Agent or Distributor with an established customer base. Speaking English, Italian. AREA : Switzerland
200838	D	Wir suchen eine Handelsvertretung zur Betreuung von S+H Großhändler, S+H Installateure, Brunnenbauer, Planer und der Industrie in der Schweiz. Zum Ausbau unserer Vertriebsorganisation suchen wir in der Schweiz motivierte Handelsvertreter mit guten Kontakten zur Sanitär-, Heizungs- und Pumpenbranche, sowie der Industrie. Erfahrungen im Vertrieb von Pumpen und im 3-stufigen Vertriebsweg setzen wir voraus. DAB Pumpen ist Hersteller von: Heizungspumpen, Inline-Pumpen, selbstansaugende Kreiselpumpen, Normpumpen Brunnenpumpen, Schmutz- und Abwasserpumpen, Hebeanlagen, Regenwassernutzungsanlagen, sowie Druckerhöhungsanlagen. Detaillierte Informationen über unser Unternehmen senden wir Ihnen gerne zu oder besuchen Sie unsere Internetseite: www.dabpumps.com Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung..
200841	D	Für alle Postleitzahlgebiete in der Schweiz suchen wir **FREIE HANDELSVERTRETER** die uns im Rahmen der Neukunden-Akquise auf Provisionsbasis vertreten. Unser Unternehmen bietet ein markenübergreifendes Sortiment an Filter- und Trenneinsätzen sowie an Bauteilen für unterschiedlichste Anwendungen (Druckluft- und Vakuumtechnik, Hydraulik, Wassertechnik, Entstaubung, Klimatechnik, markenübergreifend einsetzbare Mobilgeräte). Ihre Aufgabe besteht darin, innerhalb eines festgelegten Vertriebsgebietes Industriestandorte aufzusuchen und den Beschaffungsverantwortlichen der jeweiligen Instandsetzungs- und Wartungsabteilungen unsere Produkte im Direktverkauf anzubieten. Kontakt: Deutsche Eurofluid GmbH Hans van der Linden lind3982@planet.nl

200925	CH	Die Sinodor AG ist ein aufstrebendes schweizer Unternehmen mit Sitz in Basel, das innovative Lösungen gegen Geruchsemissionen anbietet, die im industriellen, kommunalen und landwirtschaftlichen Umfeld entstehen können. Wir bewegen uns in einem schnell wachsenden Markt, wollen unsere regionalen, marktbezogenen Vertriebsaktivitäten weiter ausbauen und suchen zum nächst möglichen Zeitpunkt **Handelsvertreter oder Grosshändler mit Kundenaussendienst für die Bereiche** **Kommunale Infrastruktur, Abfallentsorgung & Recycling.** Wir erwarten: - Vorhandene, qualifizierte Kundenkontakte zu Beschaffern/Einkäufern im kommunalen Umfeld (Zentraler Einkauf, Werkhöfe, Stadtreinigung, Kehrrichtabfuhr, Tierkörpersammelstellen ...) und oder zu den am Markt vertretenen Abfallentsorgungs- und Recyclingunternehmen - Aufgeschlossenheit gegenüber neuen Produkten und Strategien - Beratungskompetenz für unsere technisch erklärungsbedürftigen Produkte - Interesse an einer langjährigen, partnerschaftlichen Zusammenarbeit auf einem Wachstumsmarkt mit grossen Marktpotential Wir garantieren: - Umfassende Unterstützung bei der strategischen Planung der Marktbearbeitung - Umfangreiche, professionelle und zielgruppenorientierte Marketingkommunikation - Technischen Support bei der Anlagenplanung und bei der detaillierten Angebotserstellung - Ein interessantes Provisions- und Bonusmodell Sind Sie interessiert? Herr Markus Brogsitter, Geschäftsführer und Vertriebsleiter, steht Ihnen für eine Kontaktaufnahme und nähere Auskünfte sehr gern zu Verfügung. Telefon: +41 61 273 1290, Email: Markus.Brogsitter@sinodor.com. Sinodor est une entreprise bâloise en pleine expansion qui propose des solutions innovantes pour lutter contre les émissions d'odeurs. Nous sommes notamment actifs dans les domaines industriel, communal et agricole. Afin de développer nos activités commerciales dans un marché régional en pleine croissance, nous recherchons au plus vite **un représentant commercial ou un grossiste pour le service externe dans les domaines suivants :** **Infrastructure communale** **Enlèvement des déchets et recyclage** Vous possédez : - un portefeuille clients de qualité dans le domaine communal (voirie, nettoyage municipal, ramassage des ordures, points de récolte de cadavres d`animaux,...) et/ou avec des entreprises de traitement des déchets et de recyclage. - une ouverture d'esprit pour des nouveaux produits et stratégies - la compétence d'expliquer des produits techniques à la clientèle - un intérêt pour une collaboration à long terme dans un marché en pleine croissance - une bonne maitrise de la langue allemande

		Nous offrons: - un soutien global dans la planification stratégique pour aborder le marché - un important support marketing professionnel et ciblé - un support technique dans l'établissement des offres et dans la planification des installations - un système intéressant de commissions et de primes Etes-vous intéressé? Pour des informations complémentaires, Monsieur Markus Brogsitter, Directeur, se tient volontiers à votre disposition par téléphone au +41 61 273 1290 ou par mail à Markus.Brogsitter@sinodor.com.
200833	D	Wir sind ein mittelständisches Unternehmen im Bereich Verbindungselemente. Zur Betreuung und zum Ausbau unseres Kundenstammes suchen wir einen **Handelsvertreter für die Schweiz** Sie besitzen Marktkenntnisse in den Bereichen Elektroindustrie, Maschinenbauch und Automotive und haben idealerweise Erfahrungen im Vertrieb von Verbindungselementen (Drehteile, Kaltformteile, etc.)? Sicheres Auftreten, Engagement und Beratungskompetenz runden Ihr Profil ab? Dann freuen wir uns auf Ihre Kurzbewerbung.
200923	ch	**Chromos AG** sucht Vertriebspartner (ganze Schweiz) für KELVA® **Angebot** Seit über 30 Jahren ist AB KELVA führender Hersteller von Bahnreinigungs- und Entstaubungsanlagen für den Maschinen- und Anlagenbau. Für den Bereich Komponenten wie . Membranpumpen . Bremsen . Spannwellen und . Antistatiksysteme werden für den Schweizer Markt Handelsvertreter/Industrievertretungen gesucht. Von unserem zukünftigen Vertriebspartner erwarten wir technische und kaufmännische Erfahrung im Aussendienst und über gute Kontakte zu den Zielgruppen. **Sortimente und Produkte** . Meterware . Druckerzeugnisse, Werbung, Displays . Karton, Pappe . Papiererzeugung . Papierverarbeitung . Verpackung, Etikettierung Industrieanlagen Maschinen Pumpen, Verdichter Anlagenbau

		Kundenkreis Chemische Industrie, Lacke, Farben Kunststoffindustrie Maschinenbau, Anlagenbau, Apparatebau Papierindustrie, Druckindustrie Textilindustrie, Bekleidungsindustrie Verlage, Druckereien **Chromos AG,** Niederhaslistrasse 12, 8157 Dielsdorf ZH, Tel. +41 (0)44 855 50 00 Kontakt: Rolf Broglie, CEO, rolf.broglie@chromos.ch www.chromos.ch
200831	F	SOCIETE FRANCAISE RECHERCHE AGENT COMMERCIAL Notre société fabrique des lignes d'assemblage et des convoyeurs à bande. Nos clients principaux sont sur les marchés de l'assemblage et de l'emballage, en Europe et aux USA. Nous recherchons un agent dynamique et motivé, possédant une bonne expérience dans l'industrie pour promouvoir notre gamme de convoyeurs à bande sur la Suisse. www.transept.fr HANDELSVERTRETER GESUCHT Wir sind eine französische Firma, die Montagelinie und Förderbänder herstellt. Unsere Hauptkunden sind auf dem Montage- und Verpackungs-Märkte, in Europa und USA . Für die Beförderung unserer Förderbänderreihe in der Schweiz suchen wir einen motivierten Handelsvertreter mit Erfahrung in der Industrie.

MESSGERÄTE / PRÄZISIONSINSTRUMENTE/ OPTIK

20097	E	Im Rahmen unserer Tätigkeit als Handelsförderung der Region Katalonien suchen wir für ein spanisches Produktionsunternehmen von Hochpräzisionsdrehteilen mit Sitz in der Nähe von Barcelona einen engagierten Handelsvertreter in der Schweiz. Das Unternehmen mit ca. 40 Mitarbeitern und mehr als 80 Jahren Erfahrung in der Entwicklung und Produktion von Mikro-Drehteilen aus unterschiedlichen Matarialien ist etabliert und beliefert verschiedene anspruchsvolle Industrien, wie z.B. die Elektronik-, Automobil- oder Feinstmechanikindustrie. Darüber hinaus besitzt das Unternehmen Exporterfahrung in die Schweiz und kann unter äußerst wettbewerbsfähige Voraussetzungen anbieten. Für den weiteren Ausbau des Vertriebsnetzes in der Schweiz suchen wir einen engagierten, selbständigen Handelsvertreter der entsprechende Marktkenntnisse besitzt. Die Zusammenarbeit mit dem Unternehmen kann in französisch oder englisch erfolgen, idealweise in spanisch. Über Ihre Kontaktaufnahme und die Zusendung Ihres Profils an info@vka.ch würden wir uns sehr freuen.

DIVERSES / COMPUTERPROGRAMME / DIENSTLEISTUNGEN / HANDEL

200921	E	KARACTERMANIA is an important company located in Barcelona (Spain) with more than 12 years of experience in manufacturing and distribution of licensed articles, specialized in official merchandising of TV, Cartoon and Cinema characters. Our company has exclusive distribution contracts for European territory of some of the most fashion, loved and charming characters. We exhibit our products in the main trade fairs around Europe such as Ambiente and Tendence in Frankfurt, Intergift in Madrid, Toy Fair Spielwarenmesse in Nuremberg, Tradexpo in Paris, Expohogar in Barcelona and some others. This is our website: www.karactermania.com We are looking for agents in Switzerland. Persons interested please contact via e-mail: europe@karactermania.com
200832	D	International tätige Incentive-Agentur sucht aufgrund ausgezeichneter Wachstumsperspektiven freie Handelsvertreter für den Ausbau in der Schweiz. **Handelsvertreter (m/w)** Ihre aufgabe umfass die professionelle Gewinnung (B2B) sowie Betreuung der Kunden in Ihrem Gebiet. **Sie sind** eine ausgepräte Persönlichkeit, engagiert, dynamisch und vielseitig interessiert. Sie haben nicht nur verkäuferisches Talent sondern können auch bereits Erfolge im Vertrieb und Marketing vorweisen. **Wir bieten** Ihnen die Mitarbeit an einer einzigartigen Scheck-Idee, aktive Verkaufs- und Werbeunterstützung sowie eine attraktive und leistungsbezogene Vergütung. www.emotion.eu

PARFUMERIE / AROMENSTOFFE / GESUNDHEITSARTIKEL / FARBEN / LACKE / KOSMETIK

- - - - - -

PAPIER / GESCHENKARTIKEL / SCHMUCK / UHREN / BILDER

200911	D	Importeur für hochwertige Kunstfloristik und Trendartikel mit Sitz in Norddeutschland sucht zur **Verstärkung seines Verkaufsteams zum nächstmöglichen Termin** eine/n **Handelsvertreter/in in der Schweiz.** **Aufgabengebiet:** * Vertrieb unserer Produkte im Außendienst * Pflege und Aufbau von Kundenbeziehungen * Akquise von Neukunden * Direkter Ansprechpartner für unsere Kunden * Messepräsenz * Einsatzgebiet: Schweiz

		Ihr Profil: * sicheres u. gepflegtes Auftreten * eigenständiges Arbeiten * Kenntnisse / Ausbildung im Bereich Floristik und Dekoration von Vorteil * Vertriebserfahrung Ihre Bewerbung senden Sie bitte an: info@vka.ch (PDF)

NAHRUNGSMITTEL / WEINE / SPIRITUOSEN

200920	CH	in der Schweiz suchen wir **FREIE HANDELSVERTRETER** die uns im Rahmen der Neukunden-Akquise auf Provisionsbasis vertreten. Wir sind eine aktive, dynamische und absolut erfolgsorientierte franzosichen Wein Hersteller im Pommard (Burgundy) Ihre Aufgabe besteht darin, innerhalb eines festgelegten Vertriebsgebietes Private Kunde zu besuchen und unsere Produkte im Direktverkauf anzubieten. **Sie wollen mehr erreichen - wir auch** Sie suchen nach einen zusätzlichen Einkommen oder haben freie Zeit wir bieten Ihnen die Möglichkeiten Ihren Talent als Verkäufer anzuwenden **und Ihren freie Kapazität perfekt nutzen um Geld zu gewinnen.** **Die folgende Gebiete sind zur Verfügung** **Zone 1 BS,BL,SO,AG** **Zone 2 BE** **Zone 3 LU,ZG,OW,NW,ZS,UR** **Zone 4** ZH,SH Zone 5 SG,TG,AI,AR, GL, LIE Zone 6 TI, GR Bitte senden Sie uns Ihren CV an Kontakt : w.richard@charles-de-valliere.com
200922	D	Junges modernes Unternehmen spezialisiert auf die limitierte handverarbeitete Herstellung hochwertiger Obstweine aus naturbelassenen Früchten **sucht schweizweit engagierte Handelvertreter/-innen** für die Erweiterung des Vertriebsnetzes, gern auch mit Kontakten in die gehobene Gastronomie und den Einzelhandel. Obstweinkellerei Bestwinus Wielandstr. 2 D-15741 Bestensee Tel. +49 (0)33763/69707 www.bestwinus.de info@bestwinus.de

MÖBEL / INTERIEUR / GARTEN / GASTRONOMIE

200914	B	La société belge Ateliers Bodart & Vange (abv.be) recherche un agent commercial pour la Suisse et le Sud de l'Allemagne à qui sera confié la représentation de la collection VANGE (vange.be). Il s'agit d'une collection de Meubles Design HAUT de gamme qui se distingue fortement des meubles traditionnels. Le marché cible se situe auprès des décorateurs et architectes d'intérieur, des revendeurs de mobilier contemporain Design, de l'événementiel mais aussi chez les loueurs. Nous obtenons de bons résultats auprès des spécialistes pour collectivités et hôtels haut de gamme. Un chiffre d'affaire est déjà réalisé en Suisse. Notre société existe depuis 25 ans mais la collection VANGE entre seulement dans sa 5ième année. Nous demandons la connaissance du français et de l'allemand. Des possibilités peuvent aussi être envisagées sur l'Italie. Envoyer votre CV à A. BODART ABV Mail : natacha.lambrechts@abv.be Tél : +32 474 28.40.49
20095	D	Wir sind ein junges, frisches Unternehmen mit neuen, trendsicheren Produkten in den Bereichen Lifestyle, Wohnaccessoires und Fashion. Unsere Taschenserie „Bead Bag´s – DIE LIEBLINGSTASCHE" ist trendy, innovativ und durch die auswechselbaren auch bestickten Leder-, Fell- und Motivklappen einzigartig und verkaufsstark. Neben unseren Taschen produzieren wir Fell- und Ledergürtel, Fellhocker, Butterfly-Chairs, Rinderfelle in allen Variationen und weitere ausgefallene Lederaccessoires. Um unsere Internationalisierung weiter auszubauen möchten wir unsere Vertriebstätigkeiten auch in der Schweiz weiter ausbauen. Wir suchen langfristig engagierte Vertriebsprofis mit Leidenschaft, Fachwissen, Esprit und Charme. Idealerweise verfügen Sie über hervorragende Kontakte zum Einzelhandel in den Bereichen Fashion, Lifestyle, Accessoires und Möbel und haben Lust auf die Zusammenarbeit mit einem dynamischen, erfrischenden Team. Wir bieten Ihnen interessante Provisionen und einzigartige Produkte, die es so auf dem Markt bisher nicht gibt. Lust, durchzustarten? Unser Team freut sich Sie kennen zu lernen. Dann kontaktieren Sie uns an unter: info@beadbags.de oder infoml@beadbags.de
200917	I	WIR SIND EINE INTERNATIONALE ITALIENISCHE FIRMA, DIE SEIT JAHREN IN DER SCHWEIZ MIT EINER INTERESSANTEN UND UMFANGREICHEN PRODUKTPALETTE IM **HOTELBEREICH** TAETIG IST. UM UNSER PRODUKTPROGRAMM IN DER SCHWEIZ WEITERHIN MIT ERFOLG ZU VERTREIBEN SUCHEN WIR IN ALLEN PLZ.-GEBIETEN ERFAHRENE **FREIE HANDELSVERTRETER**

		DIE SCHON HOTELS BESUCHEN UND IHRE VERKAUFSTAETIGKEIT MIT UNSEREN PRODUKTEN ERWEITERN WOLLEN **ODER** BEREIT SIND IM HOTELBEREICH TAETIG ZU WERDEN. WIR BIETEN EINEN **BESTEHENDEN KUNDENSTAMM**, UNTERSTUETZUNG FUER MARKETING UND VERKAUF SOWIE GUTE VERDIENSTMOEGLICHKEITEN AUF PROVISIONSBASIS. WIR FREUEN UNS UEBER IHRE SCHRIFTLICHE VORSTELLUNG.
20099	D	Wir sind ein mittelständisches Unternehmen aus Dresden / Deutschland mit 135-jähriger Erfahrung in der Entwicklung und der Herstellung von Geräten und Ausstattungen der **GROSSKÜCHENTECHNIK .** Unter der Marke ascobloc wird ein breites Sortiment an Produkten der gewerblichen Küche angeboten, wie z.B.: - Thermische Geräte (Koch- und Bratgeräte) - Kühl- und Gefriergeräte - Edelstahlmöbel und –regale - Cafeteria- und Buffet-Anlagen - Geräte der mobilen Speiseverteilung (Tablettwagen, Spendergeräte) Für die Ausweitung unserer Vertriebsaktivitäten suchen wir für sofortigen Beginn einen **HANDELSVERTETER FÜR DIE SCHWEIZ.** Unsere Produkte werden über den professionellen Fachhändler vertrieben. Endkunden sind die Gastronomie, Hotellerie, Gemeinschaftsverpflegung wie Kantinen, Mensen, Schulküchen, Krankenhäuser etc… Ihre Aufgabe wäre es, die Fachhändler regelmäßig zu besuchen, unser Produktprogramm vorzustellen, ihn zu unterstützen und so eine Partnerschaft aufzubauen. Hierzu gehört u.a. die Beratung zu technischen Fragen unserer Produkte, Erstellung von Angeboten, Verhandlung und Abschluss von Verträgen sowie evtl. eine Baustellenbetreuung (Aufmassnahme, Überwachung Montage, etc…) Produktkenntnisse, Erfahrungen in unserer Branche sowie bestehende Kontakte zu Fachhändlern wären von Vorteil. Wichtig aber sind technisches Grundverständnis, kaufmännisches Geschick sowie die hohe Motivation eines Vertriebsprofis. Wir freuen uns auf Ihren Zuschriften.
200913	E	**IMAGINACION ORGANIZADA S.**L., FABRICANT ESPAGNOL SPECIALISTE EN COMPOSANTS POUR PLACARDS ET MOBILIERS **RECHERCHE AGENTS COMMERCIAUX EN SUISSE POUR:** - COMMERCIALISER NOS COMPOSANTS POUR MEUBLES (NOTAMMENT POUR PORTES COULISSANTES, PLIANTES ET BATTANTES DE PLACARDS). - TROUVER DES ENTREPRISES INTERESSEES PAR LA FABRICATION ET LA VENTE DE PLACARDS SUR MESURE SOUS LE NOM DE NOTRE MARQUE **IMOR.** SITE INTERNET: **CONTACTER:** IMAGINACION ORGANIZADA S.L. CECILE RATINET EXPORT MANAGER EXPORT@IMOR.ES TEL: 0034 976 69 47 47

		IMAGINACION ORGANIZADA S.L., SPANISH MANUFACTURER OF COMPONENTS FOR WARDROBES AND FURNITURES **SEARCH COMMERCIAL AGENTS IN SWITZERLAND TO:** - COMMERCIALIZE OUR COMPONENTS FOR FURNITURE (PARTICULARLY FOR SLIDING, FOLDING AND HINGED DOORS FOR FITTED WARDROBES). - FIND COMPANIES INTERESTED IN THE MANUFACTURE AND THE SALE OF FITTED WARDROBES WITH OUR BRAND **IMOR.** WEB SITE: WWW.IMOR.EU **CONTACT**: IMAGINACION ORGANIZADA S.L. CECILE RATINET EXPORT MANAGER EXPORT@IMOR.ES PHONE: 0034 976 69 47 47

TECHNIK / BAU / VERPACKUNG

200835	E	Führende europäische Gesellschaft spezialisiert auf die Herstellung und Vermarktung/Kommerzialisierung von Verkehrsverpackungen suchen Vertreter, selbständige oder abhängige, für die Deutschschweiz. Kenntnisse der französischen Sprache. Erfahrungen in Kommunikation oder Dekoration sind geschätzt. Lebenslauf senden an: info@vka.ch SOCIETE LEADER EUROPEEN SPECIALISEE DANS LA FABRICATION ET LA COMMERCIALISATION D`EMBALLAGES DE COMMUNICATION, RECHERCHE SON REPRESENTANT DE COMMERCE, INDEPENDANT OU SALARIE, POUR LA SUISSE ALEMANIQUE. CONNAISSANCE DE LA LANGUE FRANCAISE. EXPERIENCES EN COMMUNICATION OU DECORATION APPRECIEES. ENVOYER REFERENCES A : info@vka.ch
20094	E	Wir sind eine spanische Firma, die Hilfsrelais und Schutzrelais (NS) seit mehr als 60 Jahre herstellt. Unserer Umsatz ist in den letzten Jahren gestiegen, und um diese Tendenz zu behalten, suchen wir Handelsvertreter für die Schweiz in folgende Gebiete: • EVU • Eisenbahnen / Bahnbetriebe Wir bieten: • Qualität und Zuverlässige Produkte, mehr als 3 Millionen Relais im Betrieb, weltweit. • Produkte mit gutem Verhältnis Qualität/Preis. • Unterstützung in den technischen und Verkaufsbereichen. • Interessante Provisionen. • Gebietsschutz.

		Ihre Aufgaben: • Neukundenakquise • Kundenberatung und Betreuung • Kundenkontakt Unsere Anforderungen: • Gute Kenntnisse und Kontakte zu Kunden in den u.g. Bereichen (Energieversorgungsunternehmen, Zughersteller, Ingenieurwissenschaft, Elektroschaltanlagenbau, Schutzschrankhersteller, u.a.) • Technische Ausbildung. • Motiviert und einsatzbereit. • Sehr gutes Verkaufskonzept. • Englisch Kenntnisse gewüscht.
20092	D	Wehrmann Ziegel ist ein Hersteller von Vormauerziegeln/ Backstein mit einer fast 150 jährigen Tradition mit Sitz in Norddeutschland. Qualitativ hochwertige Verblendziegel speziell für den Objektbereich sind unser Aufgabengebiet welche über die Hauptkundengruppen Architekten und Behörden beratend vertrieben werden. Für den Aufbau unseres Vertriebnetzes in der Schweiz suchen wir einen engagierten freien Handelsvertreter (m/f) Ihr Aufgabengebiet: - Aufbau von Kundenbeziehungen - Neuakquisition von Kunden - Preisgestaltung im Zuge der Angebotslegungen - Entwicklung von Bestandskunden Ihr Profil: - Kaufmännisch/ technische Ausbildung mit technischem/kaufmännischem Verständnis - Erfahrung als Handelsvertreter im Baubereich - EDV Kenntnisse - Verhandlungsfähigkeit - Erfahrung mit Neukundenakquise - Belastbarkeit Wir bieten: - Langfristige Partnerschaft - Unterstützung durch unser Back Office - Erfolgsabhängige attraktive Vermittlungsprovisionen Wenn Sie sich von unserem Inserat angesprochen fühlen und gerne in einer Mittelstandorientierten Unternehmung mitarbeiten möchten, freuen wir uns über Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen Kontaktdaten Herr Hans Heinrich Meier Herr Jörg Lange Heinrich Wehrmann GmbH & Co. KG Rieder Strasse 2 28844 Weyhe Sudweyhe +0049 (0) 4203 81290 Telefon +0049 (0) 4203 5037 Fax meier@wehrmann.de lange@wehrmann.de www.wehrmann.de

200926	E	International Team Consulting recrute : Un **agent commercial dynamique** en Suisse romande pour une imprimerie de Barcelone spécialisée en étuis pliants imprimés en carton plat pour visiter les fabricants de produits **cosmétiques/parfumerie et pharmaceutiques** : Société espagnole leader dans son domaine, avec un chiffre d'affaire d'environ 1 million d'€ en France, elle cherche à développer sa présence sur le marché Suisse. Elle recherche un **agent commercial indépendant** représentant déjà des entreprises de flacons en verre et/ou plastique, de tubes en plastique et/ou aérosols pour les secteurs cosmétique/pharmacie et visitant régulièrement les départements de marketing des entreprises de cosmétique et/ou pharmaceutiques. Si vous êtes intéressé(e), pour plus d'informations vous pouvez nous contacter : Par e-mail : info@int-team.com Ref. Agent Suisse Par téléphone : 00 34 934 140 500 / 0034 932 096 725 Mlle Myriam (francophone)

HAUSHALT / SPORT / SPIELWAREN

- - - - - -

TEXTILIEN

200839	D	Wir sind eines der führenden Unternehmen der europäischen Heim- und Haustextilienindustrie. Mit innovativen Produkten und einem hohen Servicegrad haben wir uns auf unserem Heimatmarkt Deutschland ebenso wie auf vielen Auslandsmärkten seit vielen Jahren einen ausgezeichneten Ruf als zuverlässiger Partner des Handels erworben. Im Rahmen der Neuausrichtung unseres Vertriebes in der Schweiz suchen wir Handelsvertreter (m/w) für unsere Kollektionen Gardinen, Dekostoffe, Tischwäsche und Kissen. Wir möchten unsere Marktposition mit Ihrer Hilfe konsequent weiter ausbauen. Sie selbst verfügen über umfangreiche Vertriebserfahrung im Außendienst und die entsprechende Einsatzbereitschaft für den täglichen Kontakt zum Kunden. Sie sind ein abschlusssicherer Vollblutverkäufer mit einem guten Namen bei Ihrer Stammkundschaft. Dann sprechen Sie mit uns!
200840	D	Als mittelständisches Unternehmen sind wir führend im Bereich Dekorationsbänder. Wir suchen zur Bearbeitung des vorhandenen Facheinzelhandels, Großhandels sowie der Gartencenter eine/n **Handelsvertreter/in** für die **SCHWEIZ.** Sie verfügen über umfangreiche Marktkenntnisse und ein sicheres, überzeugendes Auftreten. Ihre Aufgaben umfassen vor allem die Kundenbetreuung sowie die Gewinnung von Neukunden. Ihre vollständige schriftliche Bewerbung senden Sie bitte an: info@vka.ch

200919	E	Produkte: **Lederwarenaccessoires für Herren** Mit mehr als 50 Jahren Erfahrung in der Herstellung und Vermarktung von Lederaccessoires für Herren – hautpsächlich Gürtel -, sind wir einer der Marktführer in Spanien und international (USA, Japan, Europa) in angesehnen Geschäften vertreten. Wir produzieren sowohl für den eigenen Warenzeichen als auch für die besten internationalen Marken. Unseren Kunden stellen wir unsere Abteilung für Design zur Verfügung, welches sich dem gewünschten Stil anpasst. Bearbeitet werden nur die weltweit besten Leder in unseren eigenen modernen Anlagen, die uns eine prompte Reaktion für jegliche Nachfragen an Kapazität und Logistik garantieren. Wir suchen für den Schweizer Markt: **Einen Agent oder Vertreter**, der gute Kontakte zu Modemarkengeschäften, Warenhäuser, Lederwarengeschäften Reiseartikelgeschäften und Grossisten von Heerenmode hat. Auf Ihre schriftliche Kontaktaufnahmen mit kurze Beschreibung Ihres Profils (Jahreserfahrung, Produkte/Marken Ihres Sortiments, Kundenkreis, Arbeitsgebiet, usw.) freuen wir uns. Wirtschafts- und Handelsabteilung Spanische Botschaft e-mail: berna@mcx.es ********** Produit : **Accessoires en cuir pour homme** Avec plus de 50 ans d'expérience dans la fabrication et commercialisation de ceintures et accessoires en cuir pour homme, nous sommes une des entreprises leaders dans le secteur en Espagne et présents au niveau international dans les plus prestigieux magasins et établissements (Etats-Unis, Japon, Europe) du monde. Nous commercialisons notre propre marque et fabriquons pour les plus prestigieuses marques internationales et nationales. Nous mettons à disposition de nos clients notre département de design et nos produits qui s'adaptent à tous les styles demandés. Nous travaillons uniquement avec les meilleurs cuirs du monde et fabriquons nos produits 100% dans nos installations modernes, ce qui garantit une réaction rapide à chaque demande en capacité et en logistique. Nous cherchons en Suisse : **Un agent ou un représentant** bien introduit dans le canal de la mode, établissements multimarque, grands magasins, grossistes de mode pour home, magasins de maroquinerie, d'articles de voyage et de vêtements pour cérémonies. Veuillez nous contacter par écrit au moyen d'un court descriptif de votre profil professionnel (produits/marques, années de pratique, assortiment, type de clients, régions d'activité, etc…). Bureau Economique et Commercial Ambassade d'Espagne Email- berna@mcx.es

20098	I	- **Our Company:** we are an italian textile company with our own production unit in Vietnam (350 workers + 3 italian technicians living on site all year long) looking for well introduced and experienced agents to conquer the german market - **Our products**: knitted caps, scarves and gloves made of 100% acryl, wool, cotton etc - **Your clients**: dept stores, chain retail shops, supermarkets, retailers etc. - **Important**: we are ready to produce with customer's own logo. We can send and invoice the goods through Italy or directly from the Vietnam company straight to the customer. If you think you are the right person, do not hesitate to get in touch. Mr ELIO CONTIGIANI Elda Trade Srl – via Maestri del Lavoro, 8 – 62010 Mogliano (MC) Italy Tel. : 0039 (0)733 559013 – Fax 0039 (0)733 559014 E-mail : info@eldatrade.com Website www.eldatrade.com

AUTOMOBIL

- - - - - -

WERBEMITTEL/FIRMENAUSSTATTUNG

200910	CH	Wir suchen einen/ eine oder mehrere Agenten/Agentinnen (Berater/in) im Aussendienst für a) Die West-CH und b) für den Kanton Tessin Unsere Produkte: Individualisierte Werbemittel für Industriekundschaft, Banken, Versicherungen etc. Wir produzieren innerhalb unserer weltumspannenden Gruppe und verkaufen ein attraktives Sortiment an individualisierten Spielkarten, Brettspielen und verwandten Produkten (z.B. Spielteppiche) – vom Traditions- über Trendartikel bis zu weltweit exklusiven Neuheiten. Anforderungsprofil Wenn Sie ca. 23-60 Jahre jung und mobil, erfolgreich im persönlichen Verkauf, versiert in der Neukunden-Akquisition (telefonisch & persönlich), selbständig im Arbeiten sind und Erfahrung in der Druckbranche/Grafik besitzen, so sind Sie herzlich willkommen. Deutsche Sprachkenntnisse sind von Vorteil. Teilzeit oder Vollzeit Je nach der Ihnen zur Verfügung stehenden Zeit können wir Ihnen eine entsprechende Verkaufsregion zusichern. Entschädigung/Unterstützung Sie können bei uns mit interessanten Provisionen rechnen und erhalten Unterstützung durch stets neue Produkte, einen versierten Innendienst und 1A-Qualitätsprodukte. Muster, Kataloge etc. werden Ihnen zur Verfügung gestellt. Bewerbung Richten Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an: info@vka.ch

		Nous cherchons un(e) ou plusieurs agent(es) (conseillers) pour la vente extérieure aux régions a) Suisse Romande et b) le canton du Tessin Nos produits: produits publicitaires individualisés pour clientèle industrielle, banques, assurances etc. Nous produisons dans notre groupe global et vendons un assortiment attirant de cartes de jeu individualisées, jeux de bord et des produits de la même famille (p.ex. tapis de jeu) - de produits traditionnels via articles de tendance jusqu`à des nouveautés exclusives. Votre profil Vous avez entre 23-60 ans, vous êtes mobile, vous avez du succès dans la vente personnelle, vous êtes expérimentés dans l`acquisition froide (par téléphone & par visites personnelles), vous êtes indépendant dans le travail, vous possédez une expérience dans la branche d'impression/du graphisme – soyez bienvenu(e)! Des connaissances linguistiques allemandes sont avantageuses. Plain temps ou à temps partiel Selon le temps à votre disposition, nous pouvons vous assurer une région de vente correspondante. Compensation/soutien A part de la commission intéressante, nous vous supportons par un service de bureau expérimenté, de nouveaux produits et une qualité exemplaire. Des échantillons, des catalogues etc. sont à votre entière disposition. Candidature Envoyez votre dossier de candidature complet à: info@vka.ch

MODE

- - - - - -

BAU / HAUS

- - - - - -