V K A – Bulletin

Ausgabe 2/11

Association Suisse des Agents-Représentants

Associazione Svizzera degli Agenti Rappresentanti

Swiss Commercial Agents Association

Ackersteinstrasse 164, 8049 Zürich

Tel. 044 340 18 88

www.vka.ch

info@vka.ch

Verband kaufmännischer Agenten der Schweiz

Einladung
zur 101. Generalversammlung

Datum:	15.06.2011
Beginn:	10:00 vormittags
Ort:	Beglinger Consulting AG, Rain 2, 8753 Mollis

Traktanden

1. Eröffnung der GV und Begrüssung der Anwesenden
2. Wahl der Stimmenzähler
3. Genehmigung der Traktanden
4. Protokoll der GV vom 28.06.2010
5. Jahresbericht des Präsidenten
6. Jahresrechnung 2010 und Revisorenbericht
7. Erteilung der Décharge
8. Budget 2011 und Jahresbeitrag
9. Wahlen Vorstand
10. Verschiedenes
11. Schluss der Generalversammlung

Anmeldetalon (faxen an 055 / 622 22 27 oder per e-Mail an info@vka.ch)

Ich/Wir nehme(n) an der GV teil Ja ☐ Nein ☐

Firma: _____

Name/Vorname: _____

_____ _____

Ort und Datum Unterschrift

News

- Vom 2. bis 4. Juni findet der IUCAB-Kongress in Marrakech, Marokko statt.

- Die GV findet dieses Jahr am 15.06.2011 statt. Die entsprechende Einladung ist beiliegend.

V A K A N T E V E R T R E T U N G E N

METALLWAREN / WERKZEUGE / MASCHINEN / INDUSTRIEPRODUKTE

20111	D	**Handelsvertreter** **für den Schweizer Markt gesucht** **Wir sind** ein weltweit agierender Hersteller von **Schleifmitteln auf flexibler Unterlage**. Unser Programm umfasst Schleifbänder, Scheiben, Rollen und Bögen in allen gängigen Ausführungen und Abmessungen **Wir bieten** eine weitreichende Produktpalette für die Holz-, Lack-, Metall-, Leder- und Glasverarbeitende Industrie sowie viele weiterer Anwendungsbereiche. **Unsere Anforderungen** sind gute Marktkenntnisse und Kontakte in die jeweiligen Industrie- und Handelszweige. **Haben wir Ihr Interesse geweckt?** **AWUKO ABRASIVES** **Wandmacher GmbH & Co. KG** **Hedemündener Straße 9** **34346 Hann. Münden** **Deutschland** **axel.mueller@awuko.com** **www.awuko.com** **Tel.: +49 5541 70 97 73** **Fax: +49 5541 67 27**
20112	D	Die ITW Heller GmbH ist ein kundenorientiertes Unternehmen der Werkzeugindustrie mit offener Unternehmenskultur und engagierten Mitarbeitern. Eingebunden in eine erfolgreiche internationale Firmengruppe bedienen wir mit unserem Bohrersortiment den weltweiten Markt. Unsere innovativen Problemlösungen für professionelle Anwendungen erarbeiten wir in enger Abstimmung mit unseren Kunden.

		Im Zuge unserer positiven Geschäftsentwicklung verstärken wir unser Team aktuell durch 3 weitere freie Handelsvertreter für die folgenden Gebiete: • **Berner Oberland** • **Graubünden** • **Zentralschweiz** Sie sind kompetenter, serviceorientierter Ansprechpartner unserer Kunden, pflegen die Geschäftsbeziehungen und knüpfen neue Kontakte vorwiegend im Werkzeug-Fachhandel. Darüber hinaus repräsentieren Sie unser Unternehmen auf Messen und Fachveranstaltungen. Für diese spannende Aufgabe suchen wir eine selbstständige Persönlichkeit, die sich durch starke Kundenorientierung auszeichnet und bereits in der Werkzeugbranche bekannt ist. Sie sind eine aktive, engagierte Person, haben Freude am Umgang mit Menschen und zeichnen sich durch verkäuferisches Talent und den Willen zum Erfolg aus. Mobilität, Flexibilität und Teamfähigkeit sind für Sie selbstverständlich. Ein sympathisches Auftreten und Erscheinungsbild runden das Profil unseres Wunschkandidaten ab. Sind Sie interessiert an einer Tätigkeit für ein erfolgreiches Unternehmen? Dann senden Sie Ihre vollständigen schriftlichen Bewerbungsunterlagen bitte an unsere Personalabteilung. Gerne steht Ihnen für Vorabauskünfte auch unser Vertriebsleiter, Herr Guido Hinken, unter +49 151 / 18005021 zur Verfügung. ITW Heller GmbH Steinfelder Straße 11 49413 Dinklage Deutschland Telefon: +49 44 43 / 96 21-0 E-mail: ghinken@hellertools.com
201111	CH	**Freie Handelsagenten für den Schweizer Markt gesucht** **Wir sind** der Schweizer Importeur von TRAMOS- Industriereiniger. Tramos entwickelt und produziert hochwirksame und dennoch umweltfreundliche Industrie-Reiniger welche Weltweit vertrieben werden. Die Produkte sind Biologisch abbaubar, ungiftig und ‚VOC-frei'. Die Produktelinie reicht von allen Arten der Reinigung während Fertigungsprozessen, der Reinigung von Gerätschaften, Fahrzeugen, Flugzeugen u.v.m Informieren Sie sich doch bitte auch bei www.elcomp.ch unter ‚Industriereiniger'. Dort finden Sie neben der Produkte/ -Anwendungsbereichen auch eine PowerPoint Präsentation. **Wir bieten** freien Handelsagenten die Möglichkeit ganz am Anfang beim Aufbau der Marke ‚TRAMOS' in der Schweiz mit Ihnen zukunftsweisenden Industriereinigungsprodukten dabei zu sein. Ihre Verdienstmöglichkeiten sind Leistungsorientiert und auch betreffend der Handelspartnerstufe ausbaufähig. **Wir suchen** freie Handelsagenten in verschiedensten Branchen. Idealerweise besuchen Sie bereits Kundschaft in der Herstellenden Industrie wie z. B Metallwarenverarbeiter, der Gas verarbeitenden Industrie, Garagengewebe, Feuerwehren und überall wo gründlich und doch umweltfreundlich gereinigt werden soll. **Aufgabenbereich** Sie können sich voll auf den Verkauf der Produkte beim Ihrem Kundenpotential konzentrieren. Der volle Lager- und Officesupport der Elcomp steht auf Ihrer Seite.

Kontaktdaten: Für ein erstes Gespräch und weitere Informationen steht Ihnen gerne unser Herr Reto J. Eya unter: r.eya@elcomp.ch oder Telefon 061 378 1989 zur Verfügung.

Recherchons commerciaux libres pour le marché Suisse.

Nous sommes l'importateur des produits de de nettoyage industriel TRAMOS.

TRAMOS développe des produits de haute qualité et de sucroit écologique, ce qui est actuellement très recherché.

Les produits sont biodégradables, non dangereux et sans C.O.V. (composés organiques volatils)

La lignes des produits couvre tous les domaines dans le nettoyage industriel, comme le nettoyage d'outillages, de véhicules, d'avions ou autres.

Vous pouvez vous informer davantage sur notre site : elcomp.ch, lien : nettoyage industriel. Vous y trouverez également à coté de produits/domaine d'application, une présentation Powerpoint.

Nous offrons au départ la possibilité aux commerciaux de se rendre auprès de Tramos pour l'élaboration et la construction de ce marché et pour prendre pleinement connaissance de ces produits de nettoyage industriel d'avenir.
Vos possibilités de gains seront basés sur la productivité et l'expension de ce marché, ainsi qu'en fonction du degré commercial de notre partenaire.

Nous recherchons des agents commerciaux libres en provenance de différentes branches. L'idéal serait de visiter la clientèle industrielle comme par exemple, fabricant dans la métalurgie, producteur de gaz, garagiste, pompier et également toute clientèle susceptible de pouvoir utiliser ces produits de nettoyage industriel d'avenir.

Sur le plan des devoirs
Vous pourrez vous concentrer complètement sur la vente des produits auprès de votre clientèle potentiel et pourrez compter sur un soutien total de toute l'équipe Elcomp.

Contact
Pour un premier contact afin d'avoir de plus amples informations, n'hésitez pas à contacter M.Reto J.Eya au 061.378.19.89 ou bien par mail : r.eya@elcomp.ch.

20118	D	Dosieren Fördern Transportieren BEER – Fördertechnik **Sie suchen ein zusätzliches Aufgabengebiet und wir suchen Sie!!!** Wir sind ein Inhaber geführtes, dynamisches mittelständiges Unternehmen im Bereich Anlagenbau, mit Schwerpunkt Schüttguttechnologie. Zur Verstärkung unserer Verkaufsaktivitäten - Akquise - suchen wir für die Schweiz **Freie Handelsvertreter m/w** mit Kontakten zu der chemischen und pharmazeutischen Industrie. Sie unterstützen uns im Bereich Vertrieb, Kommunikation und Beziehungsmanagement. Wir unterstützen Sie mit unserem technischen Know how. Falls wir Ihr Interesse geweckt haben, bitten wir zur ersten Kontaktaufnahme uns per Mail eine kurze Information zu übermitteln. **BEER - Fördertechnik 64732 Bad König** **Mail. wilfried.beer@beer-ft.de www.beer-ft.de**

MESSGERÄTE / PRÄZISIONSINSTRUMENTE / OPTIK

- - - - - -

DIVERSES / COMPUTERPROGRAMME / DIENSTLEISTUNGEN / HANDEL

- - - - - -

PARFUMERIE / AROMENSTOFFE / GESUNDHEITSARTIKEL / FARBEN / LACKE / KOSMETIK

20115	F	JARDIN DE FRANCE Parfumeur depuis 1920 Perfume manufacturer since 1920, Jardin de France offers a wide range of eau de Cologne and eau de toilette, as well as the home fragrances, scented candles and body care. Our young and dynamic team works constantly on the development of the new products and on always higher satisfaction of our clients. Well established on the French market via the perfumery shops, beauty saloons, spas, pharmacies and some department stores, we are looking to expand our activity to the Swiss market. We are looking for the experienced English and/or French speaking sales agents ready to sell our products to the independent shops, perfumery chains and department stores. Jardin de France - 15, Rue des Varennes - 71140 Bourbon Lancy, France Tel. +333.85.89.90.92 - Fax +333.85.89.90.93 www.jardindefrance.net - export@jardindefrance.fr Parfumeur depuis 1920, Jardin de France propose une large gamme d'eaux de Cologne et d'eau de toilette, ainsi que les parfums d'intérieur, les bougies parfumées et les soins du corps. Notre équipe, jeune et dynamique, travaille en permanence sur le développement de nouveaux produits et sur une meilleure satisfaction de nos clients. Bien implantés sur le marché français à travers les parfumeries, les institutes de beauté, spas, pharmacies et grands magasins, actuellement nous souhaitons d'étendre notre activité sur le marché suisse. Nous cherchons les agents commerciaux expérimentés parlant français ou anglais, pour vendre nos produits aux magasins indépendants, aux chaines de parfumerie et aux grands magasins. Jardin de France - 15, Rue des Varennes - 71140 Bourbon Lancy, France Tel. +333.85.89.90.92 - Fax +333.85.89.90.93 www.jardindefrance.net - export@jardindefrance.fr

20116	L	
20119	F	OrvaL CREATIONS Mathilde M. *Wir suchen begeisterten Handelsvertreter für die Schweiz in der Geschenkbranche* *Wir sind französische Hersteller von Parfums, Dekoration- und Geschenkartikeln für Haus, Küchen und Bad und wir haben zwei Marken:.* ORVAL CREATIONS (1986) www.orval-creations.com Deco & gift items for home and kitchen MATHILDE M. (2002) www.mathilde-m.com Bath & scented accessories, home atmosphere *Wir befinden uns in der Burgund in Frankreich und wir verkaufen unsere Produkte weltweit. Wir suchen Handelsvertreter für unsere beiden Firmen, die schon Kunden haben wie Kleinladen, Geschenkladen, Ketten, Wellness Center, Gartencenter, Apotheken und Department Stores.* Kontakt: Orval Creations Audrey Bongiovanni export@orval-creations.com +33 3 85 51 76 70

PAPIER / GESCHENKARTIKEL / SCHMUCK / UHREN / BILDER

- - - - - -

NAHRUNGSMITTEL / WEINE / SPIRITUOSEN

- - - - - -

MÖBEL / INTERIEUR / GARTEN / GASTRONOMIE

20113	D	**Handelsvertreter/in** Wir suchen selbständige Verkäufer/in, welche das Gastgewerbe, Event-Organisationen, Hotels, Kantinen, Vereine, Imbissstände, etc. besucht und unser Produkt (www.niveler.ch) präsentiert und verkauft. **SCHARPY GMBH, Gartenstrasse 23,** **5012 Schönenwerd** Telefon 062 858 40 58 mail@scharpy.ch, www.niveler.ch Wacklige Tische wegen Bodenunebenheiten gibt es ab sofort nicht mehr. Gastronomie-Fachleute und deren Gäste werden begeistert sein von der genialen Funktionalität des „Niveler". Bestehende Tischfüsse werden herausgeschraubt und durch „Niveler" ersetzt. Damit werden alle Bodenunebenheiten (bis ca. 15 mm) **automatisch** ausgeglichen. Sie können die Tische so oft Sie möchten verschieben, ohne lästiges Nachregulieren, denn der Fuss stellt sich **automatisch** auf die neue Höhe ein. Tische haben damit immer stabilen Stand.

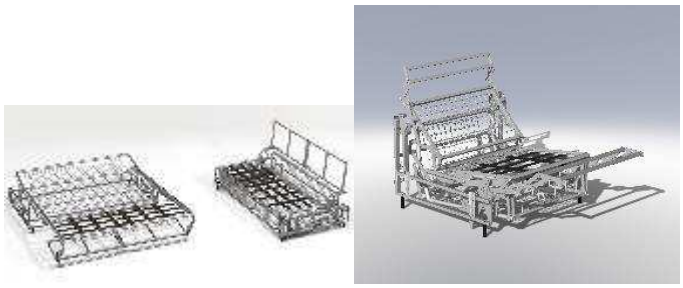
201110 I

COMODO ITALIA

reti e meccanismi per divani letto

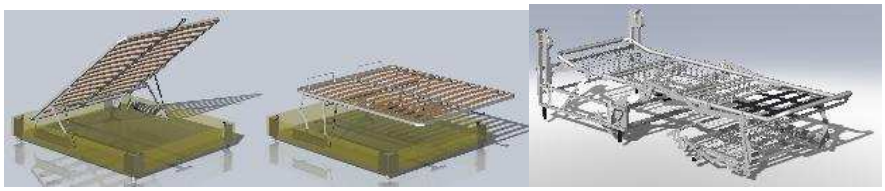
COMODO ITALIA s.r.l. wurde 1987 gegründet. In nur wenigen Jahren wurde sie eine der führenden Firmen in Süditalien in der Produktion von Sofabettbeschlägen. Alle Produkte unterliegen einem fortwährenden Wandel in Design und in der technischen Ausführung, um das Sortiment immer auf dem neuesten Stand zu halten. Einige Produkte sind zum internationalen Patent angemeldet.

Das Hauptaugenmerk des Unternehmens liegt auf der Zufriedenstellung seiner Kunden. Deshalb wird der Produktionsvorgang und der Kundenservice stets verbessert. Die Vertriebsstruktur des Unternehmens wurde in den letzten Jahren soweit ausgebaut, dass ***COMODO ITALIA s.r.l.*** nun sowohl auf dem nationalen als auch auf dem internationalen Markt präsent ist. Um seine Position auf dem dänisch, dem schweizer und dem deutschen Markt zu sichern, sucht ***COMODO ITALIA s.r.l.*** einen Vertreter für seine Produktpalette.



Gesucht wird deshalb einen Vertreter mit folgenden Eigenschaften:

- Er arbeitet für unterschiedliche Unternehmen, die in der Sofabett-Branche tätig sind (z.B. im Bereich PUR-Schäume, Leder und Stoffe, Riemen, usw.);
- Er hat Erfahrung in der Polstermöbelbranche.



WIR SIND AUF DER INTERZUM:

COLOGNE 25.05 - 28.05.2011 HALL 10.2 AISLE A11

Bei Interesse wenden Sie sich an folgende Adresse:

COMODO ITALIA s.r.l.
Via dell'Orzo, 53/55/57, Z.I. 70022 Altamura (Bari) - Italy P.IVA IT03738300726
Tel. (+39) 080 3101078 - Fax (+39) 080 3103449 - www.comodoitalia.it - info@comodoitalia.it

TECHNIK / BAU / VERPACKUNG

201112 | CH

ELEC Handels AG
Zürichstrasse 110b
8134 Adliswil
Tel.: 044 825 24 14, Fax: 044 825 28 73, Mail. info@elecag.ch

Wir sind ein kleines, aufstrebendes Unternehmen in der Leuchtmittelbranche mit Sitz in Adliswil (Nähe Grenze Zürich). Wir vertreiben unter anderem das Produkt True-Light®, welches zu 96% dem natürlichen Sonnenlicht entspricht. Weitere Infos dazu finden Sie unter www.lichtinstitut.ch . Mit dem Ziel, dieses Geschäft weiter auszubauen, suchen wir

Vertretungen für die Regionen:

- **Bern**
- **Nordwestschweiz**
- **Ostschweiz**

Ihre Herausforderung:

- Sie akquirieren selbstständig und mit Eigeninitiative Ihre zukünftigen Kunden in den Bereichen Gemeindeverwaltungen, Bürokomplexen, Verkaufsarealen, Architekturen, Druckereien, Zahnlabors etc. oder einfach überall dort, wo True-Light® sinnvoll eingesetzt werden kann.
- Sie sind der „Typ" Verkäufer, verfügen über Erfahrung und Erfolgsnachweis in diesem Bereich und haben Freude daran, ein noch wenig bekanntes aber innovatives Produkt in Ihrer Region erfolgreich zu etablieren.
- Sie kommunizieren zuverlässig und offen mit dem Büro in Adliswil, Sie sind flexibel und bereit, stets im Interesse der Firma zu agieren.

Unsere Unterstützung:

- Wir bieten Ihnen eine umfassende Ausbildung in den Bereichen Lichttechnik sowie Licht und Gesundheit und sind für jegliche Anregungen offen.
- Wir stellen Ihnen eine vollständige Produktdokumentation sowie andere Unterlagen und Instrumente zur Verfügung, die Sie für Ihre erfolgreiche Arbeit brauchen. Massvolle regionale Werbung kann beantragt werden.
- Wir unterstützen Sie im administrativen Bereich und garantieren eine zuverlässige Belieferung Ihrer Kunden von unserem Zentrallager.

Ausgezeichnete Verdienstmöglichkeiten!

- Die Vertragsmodalitäten sind umsatzorientiert, flexibel und verhandelbar.

Interessiert? Senden Sie bitte Ihre Unterlagen an ELEC Handels AG. Für allfällige Fragen rufen Sie Herrn Fedor Benisowitsch an: 079 666 90 35

201035	D	SANHA® Als einer der führenden europäischen Hersteller von Rohrleitungssystemen und -komponenten haben wir sowohl unser deutsches als auch unser europäisches Geschäft in den vergangenen Jahren kontinuierlich ausgebaut. Diesen erfolgreichen Weg wollen wir fortsetzen mit der Unterstützung durch **gut eingeführte Handelsvertretungen** **der Sanitär-/Heizungs-/Klima-Branche** Unsere klassischen Ansprechpartner sind Installateure, der Fachgroßhandel, Planer, Architekten, Wohnungsbaugesellschaften sowie Entscheidungsträger der Industrie. Willkommen sind uns auch **Industrievertretungen mit Schwerpunkt im Bereich Rohrleitungen** • Sie haben lebendige Kontakte zu einer dieser Gruppen? • Sie vertreten bereits erfolgreich Produkte aus dem Bereich Sanitär/Heizung/Klima oder verwandten Produkten der Baubranche? • Unsere Produkte ergänzen das Angebot Ihrer Vertretung perfekt? • Ihre Mitarbeiter haben eine technische Ausbildung und sind bereit, Neues zu lernen? Dann freuen wir uns auf eine langfristige partnerschaftliche Zusammenarbeit mit Ihrer Vertretung. Bitte wenden Sie sich an: SANHA Kaimer GmbH & Co. KG Im Teelbruch 80 · D-45219 Essen E-Mail: personal@sanha.com · http://www.sanha.com

HAUSHALT / SPORT / SPIELWAREN

- - - - - -

TEXTILIEN / SCHUHE / MODE

201037	SL	 MTT Tekstil d.o.o. sucht einen Agenten für die Schweiz. Kunden: Leasingwäschereien und Objektbereich, die mit Tisch- und Bettwäsche zu versorgen sind. Weitere Informationen bekommen Sie am unseren Heimtextilstand 9.0 E23 (Herr Bogomir Šrimpf) von 12.15.1.2010 oder per Mail: prodaja@mtt-tekstil.si. MTT Tekstil d.o.o. is looking for an agent for Switzerland. Customers: Leasinglaundries and better Hotels and Restaurants, to be supplied with better table- and bedlinen (Jacquard), both durable in industrial washing process and suitable for leasing. More Info avaible on our Heimtextil Stand 9.0 E23 (Mr. Bogomir Šrimpf) in Frankfurt, from 12th till 15th January 2011, or per Email: prodaja@mtt-tekstil.si
20117	F	eveden group Die englische Firmengruppe EVEDEN ist Spezialist in der Lingerie und Bademode und bietet eine breite Markenpalette mit ihren jeweiligen Besonderheiten : Huit, Freya, Fauve, Fantasie, Elomi. Unsere Marken sind bereits in über 30 Ländern etabliert und wir sind auf die weitere Produktförderung sowie den Vertrieb unserer Produkte sowohl im Einzelhandel als auch in großen Warenhäusern und Ketten ausgerichtet. Um den Vertrieb auf dem europäischen Markt weiterhin zu fördern, suchen wir eine/ einen: **Agent/-in Schweiz** **zweisprachig französisch/ deutsch** Sie erhalten unser aktuelles Kundenportfolio der Schweiz und legen eigenständig Ihren Aktionsplan zu dessen Stärkung und Weiterentwicklung fest. Als Firmenbotschafter werden Sie als erster Ansprechpartner unserer Kunden für die Kollektionsvorlage und Bestellaufnahme zuständig sein. Sie werden unsere Markenpolitik kommunizieren und das Merchandising unserer Produkte vertreten und somit die Entwicklung unserer Marken

vorantreiben. Des weiteren werden Sie eng mit unserem Exportmanager zusammenarbeiten.

Für weitere Informationen kontaktieren Sie bitte :

Hervé Mosnier, Export manager Eveden
herve.mosnier@eveden.com
tel : 00 33 6 85 27 65 48
www.eveden.com / www.huit.com

Le Groupe anglo-saxon EVEDEN est spécialisé en lingerie et balnéaire féminins et offre une large famille de **marques** avec des spécificités affirmées : Huit, Freya, Fauve, Fantasie, Elomi. Présents aujourd'hui dans une trentaine de pays, nous axons la promotion et la vente de nos produits sur la pertinence des relations clients : détaillants, chaines et grands magasins. Afin de renforcer notre développement en Europe, nous recherchons un :

Agent pour la Suisse

H/F - bilingue Français/Allemand

Vous récupérez le portefeuille clients actuel du pays afin de déterminer de façon autonome votre plan d'actions pour le renforcer et le développer. Ambassadeur de notre image, vous serez le contact privilégié de nos clients et serez en charge de la présentation des collections et de la prise de commandes. Vous serez également le relai sur le terrain de notre politique de marque et de merchandising et assurerez les remontées produits et clients. Vous travaillerez en étroite collaboration avec le responsable export de la zone.

Pour plus d'informations, merci de contacter :

Hervé Mosnier, Export manager Eveden
herve.mosnier@eveden.com
tel : 00 33 6 85 27 65 48
www.eveden.com / www.huit.com

AUTOMOBIL

- - - - - -

WERBEMITTEL/INTERNET

- - - - - -

BAU / HAUS

201036	D	**HOLZANSTRICHE / OBERFLÄCHENSYSTEME FÜR HOLZ UND HOLZWERKSTOFFE** Wir sind ein innovatives, schnell wachsendes Unternehmen, spezialisiert auf die Herstellung hochwertiger Oberflächensysteme für Holz- und Holzwerkstoffe für den Innen- und Aussenbereich. Zum weiteren Ausbau unserer Vertriebsaktivitäten in der **Ostschweiz / Tessin** suchen wir kurzfristig eine/n **Handelsvertreter/in** mit Branchenerfahrung, der/die den Fachhandel bzw. die verarbeitende Holzindustrie als Zielgruppe regelmässig besucht. Wenn Sie qualitativ hochwertige Produkte vertreiben und Holzanstriche eine ideale Synergie zu Ihren bestehenden Vertretungen bilden, dann senden Sie bitte Ihre Bewerbung an **SAICOS COLOUR GmbH** Michael Fischer, Kaufmännischer Leiter Carl-Zeiss-Strasse 3, D-48336 Sassenberg Tel. +49 (0) 25 83 30 37-21, michael.fischer@saicos.de www.saicos.de

MEDIZIN-/GESUNDHEITSPRODUKTE

- - - - - -

www.simap.ch – das ganze öffentliche Beschaffungswesen der Schweiz auf einer Plattform

Die Webseite www.simap.ch ist die gemeinsame elektronische Plattform von Bund, Kantonen und Gemeinden im Bereich des öffentlichen Beschaffungswesens. Seit 2011 sind alle Kantone und der Bund dabei. simap.ch ist Teil der E-Government-Strategie Schweiz, welche zum Ziel hat, dass Wirtschaft und Bevölkerung die wichtigsten Behörden-Geschäfte elektronisch abwickeln können.

Erfreulicherweise sind im Jahr 2010 die Kantone Graubünden und Appenzell IR Mitglieder des Vereins simap.ch geworden. Anfang dieses Jahres sind auch die beiden noch fehlenden Kantone Glarus und Solothurn beigetreten. Damit werden von nun an alle Kantone sowie der Bund und einige grössere Städte das System www.simap.ch als Plattform für ihre Publikationen im öffentlichen Beschaffungswesen einsetzen.

simap.ch in Zahlen

Kennzahlen für das Jahr 2010:

- ca. 55‘000 Besucher der Webseiten simap.ch pro Monat
- 4250 Ausschreibungen und 3850 Zuschläge
- 2100 Beschaffungsstellen auf der Plattform
- 40’000 Anbieter davon ca. 4‘000 aus dem Ausland
- 2800 aktive Online-Abonnemente

Das Gesamtvolumen der Aufträge auf der Plattform wird auf CHF 5-10 Mia. pro Jahr geschätzt

Nutzen für Auftraggeber und Anbieter

Die öffentlichen Auftraggeber profitieren von einer benutzerfreundlichen Plattform mit einfachen Erfassungsprozessen und diversen Zusatzdienstleistungen. Die interessierten Unternehmen und Anbieter erhalten einen gesamtschweizerischen Überblick über ausgeschriebene Aufträge der öffentlichen Hand und können nebst den Publikationen auch die dazugehörenden Ausschreibungsunterlagen elektronisch herunterladen

Ausbau und Neuerungen in Planung

Die Erweiterung des Anbieterprofils und der Ausbau um die elektronische Angebotseingabe werden zurzeit vorbereitet, die Einführung ist für 2012 vorgesehen.

Die umfassende Nutzung einer einzigen Beschaffungs-Plattform durch alle Beschaffungsstellen innerhalb der Schweiz ist einzigartig. Kein anderes Land, kein EU-Mitglied, hat dies bisher erreicht.

Informationen zu simap.ch

Die von Bund und Kantonen gemeinsam betriebene Plattform simap.ch begünstigt die gesamtschweizerische Harmonisierung des öffentlichen Beschaffungswesens und ist Teil der E-Government-Strategie Schweiz. Sowohl für die Wirtschaft als auch für die öffentliche Hand ist es wichtig, dass im Beschaffungswesen die Grundsätze Transparenz, Effizienz und Gleichbehandlung der Anbieter beachtet werden. Simap.ch leistet einen wichtigen Beitrag dazu und wird die administrativen Kosten im öffentlichen Beschaffungswesen auf Auftraggeber und Anbieter Seite dauerhaft senken.

Nutzen für Auftraggeber

Die öffentlichen Auftraggeber profitieren von einer benutzerfreundlichen Plattform mit einfachen Erfassungsprozessen und diversen Zusatzdienstleistungen wie z.B. elektronische Bereitstellung der Ausschreibungsunterlagen oder elektronische Beantwortung von Fragen der Anbietenden.

Nutzen für Anbieter

Die interessierten Unternehmen und Anbieter erhalten einen gesamtschweizerischen Überblick über ausgeschriebene Aufträge der öffentlichen Hand und können nebst den Publikationen auch die dazugehörenden Ausschreibungsunterlagen elektronisch herunterladen. Bei Fragen können diese direkt auf der Plattform über ein Frage / Antwortforum gestellt werden.

Das moderne Ausschreibungsportal verfügt zudem über erweiterte Abfrage- und Recherchefunktionen für die Publikationen, was insbesondere auf Anbieterseite Abläufe vereinfacht.

2009 wurde ein gebührenfreier Online-Abonnementsdienst eingerichtet, der die Anbieter nach individuell wählbaren Sucheinstellungen über die neusten Ausschreibungen der öffentlichen Hand orientiert.

Webportal offizielles Publikationsorgan

Für potentielle Anbieter ist deshalb wichtig zu wissen, dass bei den Beschaffungen der Kantone das Ausschreibungsportal www.simap.ch auch offizielles Publikationsorgan ist. Bei den Kantonen werden die Publikationen weiterhin gleichzeitig im jeweiligen Kantonalen Amtsblatt erscheinen. Für den Bund ist die Plattform simap.ch ab dem 01.01.2010 das offizielle, einzig verbindliche Publikationsmedium für Ausschreibungen des Bundes im öffentlichen Beschaffungswesen. Die bisherigen Veröffentlichungen im Schweizerischen Handelsamtsblatt (SHAB) wurden per 01.01.2010 eingestellt.

Integration in das europäische Netz des öffentlichen Beschaffungswesens

Schon heute werden Beschaffungen, die internationalen Vereinbarungen mit der Schweiz unterliegen, auf der europäischen Plattform (TED) veröffentlicht. In Abstimmung mit dem SECO verfolgt der Verein simap.ch die laufende Entwicklung des Netzwerks, das die nationalen und regionalen europäischen Plattformen miteinander verbinden wird (PEPPOL Programm).

HANDELSchweiz
VSIG – Handel Schweiz | Commerce Suisse
Commercio Svizzera | Swiss Trade

MEDIENMITTEILUNG von Handel Schweiz:

Geht an die nationalen und regionalen Medien

Konjunkturumfrage Grosshandel: Preissteigerungen erwartet

Der Indikator Geschäftsgang im Grosshandel hat sich laut der jüngsten Quartalsumfrage von der ETH Konjunkturforschungsstelle KOF in Zusammenarbeit mit VSIG Handel Schweiz im April 2011 weiter verbessert. Er stieg zum fünften Mal in Folge.

Die Nachfrage bleibt weiterhin stark. Rund 42% der Unternehmen melden eine zunehmende Nachfrage. Nur 12% sahen sich in den letzten 12 Monaten mit einer sinkenden Nachfrage konfrontiert. Bei der Mehrheit der Unternehmen hat sich der mengenmässige Warenverkauf im Vergleich zum Vorjahresquartal erhöht. Die Lagerbestände sind bei den meisten Grosshändlern gleich geblieben und werden von 80% der Firmen als ausreichend beurteilt. Die Anzahl der Beschäftigten im Grosshandel konnte weiter ausgebaut werden.

Für rund 31% der Firmen stellt die ungenügende Nachfrage das bedeutendste Leistungshemmnis dar. Dieser Anteil ist rückläufig. Im Vergleich dazu melden eine steigende Anzahl Firmen einen Mangel an Arbeitskräften. Weiterhin gaben 41% der Grosshändler an, überhaupt keine Hemmnisse zu spüren.

Für die kommenden drei Monate gehen die Unternehmen von einer weiteren Zunahme der Nachfrage aus, was sie auch längere Lieferfristen erwarten lässt. Rund die Hälfte der Firmen erwarten steigende Einkaufspreise. Dies entspricht einer deutlichen Zunahme im Vergleich zum ersten Quartal. Dies wird in einigen Bereichen zu steigenden Verkaufspreisen führen.

Für die nächsten 12 Monate erwarten die Firmen weiter steigende Beschäftigungszahlen, was sich mittelfristig auch in einer weiterhin zuversichtlichen Einschätzung der Geschäftslage widerspiegelt.

Kontaktpersonen für weitere Auskünfte:

Kaspar Engeli, Direktor, Handel Schweiz Tel. 061 228 90 33

Andreas Steffes, Sekretär, Handel Schweiz Tel. 061 228 90 32

Basel, 11. Mai 2011

HANDELSchweiz
VSIG – Handel Schweiz | Commerce Suisse
Commercio Svizzera | Swiss Trade

MEDIENMITTEILUNG von Handel Schweiz:

Geht an die nationalen und regionalen Medien

Gross- und Importpreise steigen im Aufschwung

Der jüngst vom Bundesamt für Statistik veröffentlichte Produzenten- und Importpreisindex zeigte eine deutliche Erhöhung der Importpreise im Vergleich zum Vorjahr. Die Details zeigen: Die Preissteigerung ist durch wenige Produkte begründet, die sich vor allem aufgrund des Aufschwungs der letzten Monate verteuerten.

In den steigenden Gross- und Importhandelspreisen spiegelt sich die wirtschaftliche Erholung wieder. Ende 2008 kollabierten die Preise während der Krise. Dies setzte sich bis ins 2. Halbjahr 2009 fort. Die weltweit hohe Nachfrage nach Energieträgern, metallischen Rohstoffen aber auch Agrarrohstoffen treiben nun die Preise nach oben. Nach dem krisenbedingten Rückgang steigen seit Ende 2009 die Grosshandelspreise wieder und erst jetzt erreichen wir wieder das Vorkrisenniveau.

Die gegenwärtige Frankenstärke vermag gegen die massive Preissteigerung der Energieträger und Rohstoffe nur wenig auszurichten. Zu schwach ist der Effekt im Vergleich zur Verteuerung der Produkte auf den Weltmärkten. Aufgrund der weltweit und national anhaltenden wirtschaftlichen Erholung ist auch weiterhin mit steigenden Energie- und Rohstoffpreisen zu rechnen. Diese Entwicklung ist noch nicht dramatisch, wird aber zusätzlich angeheizt durch die Spannungen am Mittelmeer. Dadurch wird sich der Preisdruck auf die gesamte Schweizer Wirtschaft weiter erhöhen.

Im Zuge der weltwirtschaftlichen Erholung, allen voran in China und anderen BRIC Staaten verteuerten sich auch Alltagsprodukte wie Kleidung, Stoffe, Möbel oder Nahrungsmittel auf den Weltmärkten. Zu gross ist der Konsumhunger der Bevölkerung dieser Länder. So hat sich beispielsweise der Marktpreis von Baumwolle in den letzten Monaten quasi verdoppelt. Noch vermochte die Frankenstärke den Grossteil der Teuerung auf diesen Produkten zu kompensieren. Dauerhaft ist dies jedoch nicht zu erwarten. Daher fordert Handel Schweiz dringend die weitere Öffnung des Schweizer Marktes. Das Cassis-de-Dijon Prinzip wäre das richtige Mittel im Kampf gegen hohe Importpreise. Doch zu viele Ausnahmeregelungen und von der EU abweichende Regelungen wie die Schweizer Luftreinhalteverordnung machen dieses Instrument noch zum zahnlosen Tiger. Hier ist die Politik gefordert, weitere Schritte zu unternehmen.

Kontaktpersonen für weitere Auskünfte:

Ueli Stursberg, 1. Sekretär, Handel Schweiz Tel. 061 228 90 31

Andreas Steffes, Sekretär, Handel Schweiz Tel. 061 228 90 32

Basel, 18. April 2011