VKA-Bulletin

Ausgabe 1/12



Association Suisse des Agents-Représentants
Associazione Svizzera degli Agenti Rappresentanti
Swiss Commercial Agents Association

Ackersteinstrasse 164, 8049 Zürich
Tel. 044 340 18 88
www.vka.ch
info@vka.ch

News

www.handelsagent.ch

Nun ist auch der Schweizer Teil der Internationalen Plattform <u>www.come-into-contact.com</u> online. Unsere Verbandsmitglieder können Sie sich kostenlos online registrieren und erhalten bei neuen Angeboten direkt ein E-Mail (noch bevor das Inserat für Dritte ersichtlich ist).

VAKANTE VERTRETUNGEN

METALLWAREN / WERKZEUGE / MASCHINEN / INDUSTRIEPRODUKTE



Gut eingeführte Handelsvertretung (GÖB-Sanitär) gesucht

Zwei Produzenten von Edelstahlprodukten für den öffentlichen, sanitären Bereich suchen gemeinsam engagierte Vertreter zum Vertrieb ihrer Produkte.

Für die Schweiz suchen wir einen bis drei gut in der Sanitärbranche eingeführte Handelsvertreter mit besten Kontakten zu ausschreibenden Stellen, Sanitärinstallateuren und Sanitärgroßhändlern.

Auch für Österreich werden mindestens zwei Handelsvertreter gesucht.

Beide Partner (AZP Brno s.r.o. und ASI American Specialities Inc.) sind seit mehreren Jahren im europäischen Ausland erfolgreich tätig und suchen nun Seite an Seite den Eintritt in den deutschen Markt.

Kurzdarstellung AZP Brno s.r.o. "www.azp-brno.de"

Das familiengeführte, tschechische Unternehmen wurde 1996 gegründet und ist seitdem rasant gewachsen. "AZP Brno" ist nach ISO 9001 zertifiziert. Die besondere Stärke ist deren Flexibilität, die auch Kundenwünsche weg vom "Standard" erfüllen kann. Allein durch einen professionellen 201137 D Internetauftritt konnte "AZP" bisher Käufer aus ganz Deutschland gewinnen. Nun möchte man potentielle Kunden noch direkter ereichen. Dazu suchen wir Sie!

Kurzdarstellung ASI American Specialities Inc. "www.asigroup-europe.de"

ASI American Specialities wurde 1961 in den USA gegründet und ist seit jeher inhabergeführt. Das Unternehmen hat seinen Sitz in unmittelbarer Nähe zu New York und ist einer der führenden Produzenten von Waschraumaccessoires aus Edelstahl auf der Welt.

Beide Produktpaletten ergänzen sich optimal und bieten Ihnen die Möglichkeit bei den ausschreibenden Stellen mit zwei herausragenden Herstellern gleichzeitg präsent zu sein.

Sie sollen entscheidend dazu beitragen, unsere Marktposition weiter auszubauen. Sie betreuen als selbständige/r Handelsvertreter/in Ihr geschütztes Vertriebsgebiet, das Sie zielstrebig ausbauen.

Aktuell sind noch einige wenige Vertriebsgebiete zu besetzen.

Die Betreuung und Abrechnung erfolgt von unserem deutschen Verkaufsbüro in Hamburg.

Idealerweise sind Sie mit komplementären Produkten (Heizkörper, Trennwandanlagen, Produkte für Campingplätze, Lebensmittelproduktion, Justizvollzugsanstalten, Schwimm- und Sporthallen, sowie allgemeine Sanitärprodukte) bei unseren Zielgruppen (Bauämter, Planer, Architekten, Großhandel, usw.) bereits gut eingeführt. Wir beschreiten den dreistufigen Vertriebsweg.

Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme vorzugsweise per E-Mail oder FAX. Nennen Sie uns bitte die Firmen, welche Sie in Ihrem Vertriebsportfolio führen, wie lange Sie als Handelsvertreter tätig sind und welches Postleitzahlengebiet Sie betreuen möchten. Nur noch einige wenige Gebiete sind zu besetzen. Auch für Österreich werden noch mindestens zwei Handelsvertreter gesucht.

Bitte informieren Sie sich auch unter www.azp-brno.de und www.asigroup-europe.de eingehend über unsere Produktpalette.

Edelstahl & Co. Ltd.

Paul Peeters Neuer Wall 50 20354 Hamburg Tel.: 040-76907290 Fax: 040-76907291

info@edelstahlco.de www.edelstahlco.de



Eckert Fertigungstechnik Bahnweg 20 74214 Schöntal-Westernhausen

Tel. 07943 94328-0 Fax 07943 94328-150

info@eckert-fertigungstechnik.de www.eckert-fertigungstechnik.de

Eckert Fertigungstechnik - Bahrweg 20 - 74214 Westernhausen

Die Eckert Fertigungstechnik (www.eckert-fertigungstechnik.de) und EWK GmbH sind 2 aufstrebende, dynamische und auf Wachstum fixierte Unternehmen aus Baden-Württemberg.

Gefertigt werden auf modernen Maschinen Blech- und Laserteile, Blechbaugruppen und Stanzteile. Ausserdem Kunststoffspritzteile, sowie Dreh- und Frästeile für die unterschiedlichsten Branchen.

201135 I

Zum Ausbau des Schweizer Absatzmarktes suchen wir einen freiberuflichen Handelsvertreter auf D Provisionsbasis.

Bei Rückfragen und Interesse bitte wie folgt kontaktieren:

- Bernhard Vogel
- Tel. 0049 / 7943 94328 114
- e-Mail: bernhard.vogel@ewk-technologie.de

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.



EWK GmbH - Bahnweg 20 - 74214 Schöntal-Westernhausen

EWK GmbH Bahnweg 20 74214 Schöntal-Westernhausen

Tel.: 07943 94328-200 Fax: 07943 94328-250

info@ewk-technologie.de www.ewk-technologie.de



Wir sind auf der Suche nach einem Handelsvertreter (m/w) für die Schweiz.

201130

Es handelt sich um eine Teilzeit-Beschäftigung bei der Sie unseren bereits bestehenden Kundenstamm von unserem bald in Pension gehenden Vertreter übernehmen werden.

Ein wenig technische Affinität in dieser Funktion ist ein Plus.

Die Vergütung setzt sich zu einem Teil aus einer fixen Entlohnung und zum anderen Teil aus einer umsatzabhängigen Beteiligung zusammen. Der Umsatz ist historisch stabil. Der laufende Umsatz wird übernommen (hierbei geht es um etwa 500.000€/Jahr).

Bei Interesse wenden Sie sich bitte an Herrn Philip Bruls am Standort Middelburg (NL) unter der Rufnummer +31 (0)118 689 900 oder senden Sie eine E-Mail an philip.bruls@metaloterm.com

MESSGERÄTE / PRÄZISIONSINSTRUMENTE / OPTIK

DIVERSES / COMPUTERPROGRAMME / DIENSTLEISTUNGEN / HANDEL

PARFUMERIE / AROMENSTOFFE / GESUNDHEITSARTIKEL / FARBEN / LACKE / KOSMETIK



Produits d'hygiène écologiques

Laboratoire fabricant français depuis 1982, nous développons, fabriquons et commercialisons une gamme complète dans l'hygiène des mains et la détergence.

Nous recherchons pour le développement et la commercialisation de nos produits écologiques (contrôle Ecocert - Ecolabel Européen) sur le marché Suisse et l'Allemagne :

Agence et/ou Agent commercial(e)

introduit(e) chez des importateurs et/ou dans des réseaux de distribution des secteurs :

Automobile, Industrie, Bâtiment, GMS, Magasins Bio, Quincaillerie, Bricolage, Jardinerie, Agriculture, Agro-alimentaire ...

Langues souhaitées : Allemand, Français Anglais.

Plus d'informations : www.cellande.fr

201126 | F | Merci d'adresser CV + Lettre de motivation à : contact@cellande.fr

Ökologische Hygiene Produkte

Französisches Labor seit 1982. Wir entwickeln, fertigen an und bringen eine breite Produktpalette im Handhygiene- und Reinigungsmittelbereich, auf den Markt.

Für unsere Entwicklung auf den schweizerischen und deutschen Markt unserer ökologischen Produkte (Ecocert - Europäische Ecolabel), suchen wir:

Eine Agentur und/oder ein Handelsvertreter (m/w)

Schon bei den Importeure, und/ oder Verteiler der folgenden Sektoren bekannt:

Automobile, Industrie, Bauwerk, Groß verteil, Bio Laden, Eisenwaren, Basteln, Agrikultur, Lebensmittelbranche...

Gewünschte Sprachkenntnisse: Deutsch, Französisch, English.

Informationen: www.cellande.fr

Senden Sie bitte Ihre Bewerbung an: contact@cellande.fr

PAPIER / GESCHENKARTIKEL / SCHMUCK / UHREN / BILDER

Les Chamanes

Société française, établie depuis 1982, créatrice en Bijouterie fantaisie sur le segment moyen/haut de gamme, présente dans plus de 500 points de vente français dont le réseau Galeries Lafayette et dans près de 700 points de ventes à l'étranger, recherche dans le cadre du développement de ses marques aux forts concepts :



www.franckherval.com



www.nature.fr

Une agence / agent commercial(e) pour la SUISSE

Une agence commerciale pour l'ALLEMAGNE

201131 F

Introduit(e) auprès des réseaux de distribution des secteurs : bijouterie fantaisie, accessoires de mode, articles cadeaux-petite décoration.

Langues de communication avec notre entreprise : français ou anglais

Merci d'adresser votre candidature à : info@leschamanes.com

Our company, established in France since 1982, creating and distributing fashion jewelry on a designer's jewelry market, with its 500 french points of sales including the Galerie Lafayette net of shops and its 700 points of sales abroad, is willing to develop our two brands on the Swiss and German markets.



nature

www.franckherval.com

www.nature.fr

We are looking for:

A commercial agency/agent for Switzerland

A commercial agency for Germany

He (she) would be a professional agent well introduced in the following nets: fashion jewelry, fashion accessories, gift and small decoration items

Communication with our company should be held in French or English.

Thank you for sending your application to : info@leschamanes.com

Les Chamanes - 279 Avenue d'Allemagne - 82000 MONTAUBAN - France - Tel :+33 (0) 5 63264986

NAHRUNGSMITTEL / WEINE / SPIRITUOSEN

_ _ _ _ _

MÖBEL / INTERIEUR / GARTEN / GASTRONOMIE



Wir sind eine erfolgreiche Unternehmensgruppe bestehend aus drei expandierenden Großhandelsunternehmen. Wir verkaufen exklusive Produkte im Grünen Markt an Floristen, Gärtnereien und Gartencenter.

Da wir großen Wert auf die kontinuierliche und persönliche Betreuung unserer Kunden legen, suchen wir erfolgreiche

201207 D

freie Handelsvertreter/innen

für die Verkaufsgebiete:

komplette Schweiz

Ihre Herausforderung:

Sie betreuen unsere bestehenden Kunden.

Sie bauen die betrieblichen Aktivitäten in Ihrem Gebiet kontinuierlich aus.

Sie akquirieren Neukunden.

Sie arbeiten intensiv mit dem Team des Innendiensts.

Sie bearbeiten selbstständig und verantwortlich das Verkaufsgebiet.

Sie nehmen an Messen und anderen Veranstaltungen teil.

Ihr Profil:

Wenn Sie außergewöhnliche Perspektiven suchen, über eine hohe Einsatzbereitschaft verfügen und unternehmerisches Denken innerhalb Ihres Aufgabengebiets für Sie selbstverständlich sind, dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen.

Bitte senden Sie diese an

Plaikner Group Personal/ Stephanie Lettermann Löhdorferstr. 12, 42699 Solingen s.lettermann@valentino-gmbh.com

Punkalive wurde 2008 in Helsinki als privates Unternehmen in Form einer Ltd. gegründet.



Das Unternehmen stellte 2009 auf der Internationalen Möbelmesse in Mailand seine erste Möbelkollektion vor. Von diesem Zeitpunkt an nahm Punkalive jährlich an der Mailänder Messe, der IMM Cologne und kürzlich auch an der ersten Qubique in Berlin teil. Trotz der kurzen Historie kann Punkalive bereits mehrere Nominierungen für internationale Innovationsauszeichnungen vorweisen. Der Firmensitz von Punkalive befindet sich in Helsinki und die Produktion in Punkaharju, in Ost-Finnland.

Punkalive besitzt drei strategische Geschäftsfelder:

- Ökologische Design-Möbel
- Baukastenartige Elemente
- Lizensierte Markenprodukte

201201 FI

Punkalive hat eine einzigartige Herstellungsmethode seiner Kollektionen entwickelt. Diese Methode wurde bereits europaweit patentiert. Durch die Verwendung des laminierten Furniers "Kertowood" ist Punkalive in der Lage neue Produkt-Samples basierend auf CAD-Entwürfen mit einer Durchlaufzeit von 48 Stunden zu entwickeln. Eine neue Produktidee kann in 7 Tagen als Massenproduktion eingeführt werden. Alle neuen Produkte sind von Hand gefertigt, um die höchste Qualität für den Verbraucher zu garantieren. Dadurch ist es Punkalive möglich seinen Partnern und seinen Benutzern ein exzellentes Preisleistungsverhältnis anzubieten. Die Preisstrategie beim Fachhandel befindet sich im mittleren bis mittelhohen Preissegment.

Punkalive vertreibt seine Produkte an den Fachhandel durch exklusive Händler, die auch Marken wie Fritz Hansen, Zeitraum, Artek, Vitra, Lammhults und Fredericia führen.

Bitte betrachten Sie unsere derzeitige Produktreihe unter: www.punkalive.fi/deutsch

Wegen der Einführung des Modular Elements-Systems konnte Punkalive schnell seine Kontakte zu Innenarchitekten, Einrichtungsplanern, Büromöbel-Unternehmen, Eventagenturen und Unternehmen im Messebau steigern.

Punkalive sucht Generalvertreter in der Schweiz mit dem folgenden Profil:

- Maßgebliche Erfahrung und ein starkes Kontaktnetzwerk im Design-Möbelmarkt für die Schweiz
- Die Fähigkeit und die Bekenntnis den Fachhandels- und den Kontract-Markt mit Punkalive Design-Möbeln und dem System aus baukastenartigen Elementen weiterzuentwickeln
- Begeisterung und eine engagierte Einstellung, um als verlässlicher Partner zusammen mit dem in München angesiedeltem Vertriebsleiter zu arbeiten
- Langjährige Geschäftsabsichten, um ein starkes Kundennetzwerk und einen beiderseitigen Gewinn mit diesem einzigartigen Markenkonzept aufzubauen

Kontakt:

Olli Lemola Kaufmännischer Vorstand

Handy: +49-173-4347 867 (Deutschland)

olli.lemola@punkalive.fi

Punkalive Sales & Marketing Kruunuvuorenkatu 9 FI-00160 Helsinki

Tel.+358 50 362 7160 www.punkalive.fi

TECHNIK / BAU / VERPACKUNG

| | Seit über 40 Jahren sind wir führend im Bereich Lebensmittel- und Agrarverpackungen. Für die Kundenbetreuung ganze Schweiz suchen wir einen erfahrenen |
|-----------|--|
| | Aussendienst-Mitarbeiter, auch als Agentur möglich |
| 201129 CH | Verhandlungsgeschick sowie Interesse an nicht alltäglichen Produkten sind wichtige Voraussetzungen für diese aussergewöhnliche Stelle. Wir freuen uns auf Ihre schriftliche Bewerbung per Mail an rene.zoller@propac.ch PROPAC AG 8172 Niederglatt |



Wir sind ein expandierendes Unternehmen, das europaweit zu den TOP-Adressen für hochwertige Verkaufsverpackungen aus Kunststoff gehört.

Unsere innovativen Klarfaltschachteln, transparenten Hüllen, Schuber, Stanzzuschnitte und Tiefziehteile finden Einsatz in der Süsswaren-, Kosmetik-, Geschenkartikel- und Lebensmittelindustrie.

Wir verantworten den kompletten Wertschöpfungsprozess von der PET-Folie über den Entwicklungsbereich und die Veredlungsabteilungen Sieb- und Offsetdruck zur Weiterverarbeitung. Dank regelmäßiger kreativer Neuentwicklungen in den verschiedensten Bereichen zählt unser Unternehmen zu den Trendsettern der Branche.

Wir möchten uns stärker auf dem Schweizer Markt positionieren und suchen ab sofort einen

201205 D

freiberuflichen Handelsvertreter (m/w) auf Provisionsbasis.

Sie bringen langjährige Berufserfahrung im Bereich (transparente) Faltschachteln oder aus einem angrenzenden Sektor mit und verfügen über gute Kontakte zu Marketing-, Forschung & Entwicklungsabteilungen und Einkäufern in den oben erwähnten Industrien.

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, senden Sie uns bitte Ihre Bewerbungsunterlagen zu.

Wenn Sie uns näher kennenlernen möchten, rufen Sie uns an oder besuchen Sie uns auf unserem Stand J14 auf der *Verpackung Schweiz* in Zürich vom 24. bis 25. April 2012.

SEUFERT TRANSPARENTE VERPACKUNGEN GmbH

Hans-Sachs-Strasse 3

D- 63110 Rodgau, Deutschland Telefon: +49 (0) 61 06 / 69 03 - 0 Email: t.pfaff@seufert.com

Kontakt: Herr Thomas Pfaff, Geschäftsführer Marketing & Vertrieb

www.seufert.com

HAUSHALT / SPORT / SPIELWAREN

TEXTILIEN / SCHUHE / MODE



Wir suchen Verstärkung

Die FFF GROUP ist eine starke Gemeinschaft von Unternehmen, die eine gemeinsame Passion teilen: die Beschäftigung mit dem Werkstoff Filz!

Die Gruppe verfügt insgesamt über 450 Jahre Erfahrung in mehr als 80 Branchen auf der ganzen Welt. Als weltweit größter Produzent von Wollfilzen und als Spezialist im Bereich der Vliesstoffe sind wir die erste Adresse für die Entwicklung intelligenter technischer Textillösungen.

Unsere Kunden sind namhafte und anspruchsvolle Unternehmen aus der Filtrations-, Automobil-, Akustik-, Bau- und Stahlbranche, aber auch Instrumenten- und Maschinenbauer, Designer, Raumausstatter sowie die klassische Textilindustrie.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams in der Schweiz suchen wir einen

201202 D

Handelsvertreter (m/w) / Objektberater (m/w) für den Produktbereich "Nadelfilz-Bodenbeläge"

Aufgabenschwerpunkte:

- Betreuung unserer Kunden in der Schweiz
- Führen von Verkaufs- und Beratungsgesprächen mit dem Ziel einer optimalen Kundenbetreuung, Preis- und Vertragsverhandlungen
- Akquise von Neuprojekten (Büros, Verwaltungen, öffentliche Einrichtungen, etc.)
- Kundenbemusterung, Reklamationsbearbeitung
- Marktbeobachtung und -analyse, Entwicklung von Verkaufsstrategien für die Schweiz
- Bericht direkt an die Vertriebsleitung in Fulda

Einige Ihrer Qualifikationen:

- Sie verfügen über fundierte Erfahrungen sowie gute Kontakte im Objektgeschäft
- Sie kennen das Objektgeschäft und sind bestens bei Architekten, Bauherren, Generalunternehmen und Objekteuren eingeführt und anerkannt
- Sie arbeiten selbständig und erfolgsorientiert

Wir bieten Ihnen:

- eine bekannte und starke Marke
- eine moderne und ansprechende Kollektion
- sehr gute Objekt-Qualitäten für Klein- und Großprojekte

Kontakt

Fühlen Sie sich angesprochen? Dann senden Sie bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen an:

Filzfabrik Fulda GmbH & Co KG Herrn Stefan Pöpper Frankfurter Straße 62 36043 Fulda

stefan.poepper@fff-fulda.de Tel.: +49 661/101-314

www.filzfabrik-fulda.de

MEMBER OF # GROUP

WWW.FFF-GROUP.









201132 P

Die Firma NATURAPURA in Portugal stellt erfolgreich hochwertige Babybekleidung - hauptsächlich für Babys von 0 - 2 Jahren aus Baumwolle aus kontrolliert biologischem Anbau her.

Unsere Produkte sind nach dem europäischen Umweltzeichen "Euroblume" zertifiziert.

Die Vorteile unserer Produkte für die Babyhaut seien bei Histola Finland und ITV Denkendorf für Hauttoleranz getestet, und geprüft, was die beste Garantie der Qualität unserer Produkte ist.

Wie unsere Name bedeutet, unsere Produkte sind ganz pur, aus 100% bio Baumwolle hergestellt, ohne Einsatz von Chemikalien und kein Artikel wird nachträglich eingefärbt. Reine Baumwolle ist das beste für alle Hauttypen und ist vor allen für Babys empfindliche Haut empfohlen. Gut für die Umwelt, gut für die Babys Haut, und noch ganz stilvoll NaturaPura ist eine Win-Win Situation!!!

Mit NaturaPura kann man ein kompletter Lebensstil entdecken, mit Stramplers, Kleider, Jacken, Mütze, Handsschuhe, Schläfsäcke, Decken, und noch Spielsachen.

Diese hochwertige Produkte werden in den Farben ecru, braun und grün produziert, ganz natürlich, so, wie die Bamwolle wächst.

Unsere Produkte sind nach dem Europaischen Umweltszeichen "Euroblume" zertiziert, für Ihre Seelenruhe.

Wir suchen Handelsvertreters für Babybekleidung in der Schweiz (m/w), die bereits die Baby-Kinderkleidung-Segment arbeiten, mit einem gut etablierten Client-Datenbank.

Zielgruppe für unsere Produkte sind Mittel- Hoch Segmente Modehäuser - Boutiquen - Wäschefachgeschäfte - Kinderfachgeschäfte -Fachhandel - Verbände / Konzerne.

Schicken Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail an: distribuicao@naturapura.pt

Naturapura est une société portugaise qui fabrique des vêtements de qualité pour bébés de 0 à 24 mois en 100% coton biologique.

Nos produits sont certifiés par l'éco label européen et les avantages pour la peau des bébés ont été testés et confirmés par Histola Finlande et ITV Denkendorf. Ces garanties sont les plus fiables de la qualité de nos produits.

Nos produits sont complètement pure, faite à partir de coton 100% biologique et fabriqués sans utiliser de produits chimiques ni de colorants. Le Coton pure est le meilleure pour tous les types de peau et est particulièrement recommandé pour la peau délicate des bébés. Il est aussi connu pour soulager l'inconfort des enfants ayant des problèmes de peau.

Bon pour l'environnement, bon pour votre peau et toujours élégant - C'est une situation gagnant-gagnant pour l'environnement et pour vous.

Avec Naturapura vous trouverez tout un mode de vie organique. Nous avons une large gamme d'articles composée de grenouillères (dors bien), de bodys, de gilets, de bavoirs, de gigoteuses (sacs de couchage), de couvertures pour le quotidien, mais aussi de robes, de bonnets, de gants, de chaussons, de collants, ainsi que des doudous et des jouets.

Tous ces articles sont fabriqués dans une belle palette de couleurs naturelles organiques non teints. Ils se déclinent en beige, ivoire, vert et brun. Ces couleurs naturelles simple sont une particularité de notre marque de NaturaPura.

Nous recherchons actuellement des représentants de ventes en Suisse (m / f). Vous travaillez déjà dans le secteur du vêtement pour bébé et enfant et vous avez une base de données client bien établi. Notre clientèle cible est: magasins de mode pour enfant et bébé, magasins spécialiste du bébé, magasins de produits bio et aussi associations.

Si notre offre vous intéresse, vous pouvez soumettre votre candidature par e-mail à: distribuicao@naturapura.pt

| AUTON | 10BIL |
|-------|--------------|
|-------|--------------|

WERBEMITTEL/INTERNET













Wir gehören zu den führenden italienischen Leuchtenherstellern und suchen für die deutschsprachige Schweiz

freie Handelsvertreter / Agenten m/w

201127

D

 $mit\ guten\ Kontakten\ zu\ Planern\ /\ Architekten\ /\ Beh\"{o}rden\ und\ Leuchtenh\"{a}usern.$

Wir können uns auch geeignete Unternehmen als Distributor vorstellen.

Zu unserem Fertigungsprogramm gehört neben dekorativen/ technisch dekorativen Leuchten auch ein umfangreiches LeD Programm welches wir in der Nähe von Venedig produzieren.

Sollten wir Ihr Interesse geweckt haben so bitte wir um Kontaktaufnahme mit unserer

deutschen Niederlassung

Linea Light

NL Deutschland Zehntweg 252 D - 45475 Mülheim a.d. Ruhr Tel. 0049 208 70001 Fax 0049 208 759995

Mail: w.rabe@rabe-lichttechnik.de

Unser Herr Rabe steht Ihnen zu weiteren Informationen gerne zur Verfügung







www.mezquitamuebles.com

export@mezquitamuebles.com

MANUFACTURER LEADER IN BATHROOM, COOKS AND CORIAN® DUPONTTM PRODUCTS

WE WILL BE PRESENT AS EXHIBITOR IN IDEOBAIN 2012 PARIS, 7-12 FEBRUARY.

WE ARE LOOKING FOR AGENTS IN SWITZERLAND

Our company:

201138 _E

- Main product lines: Bathroom Furnitures, Cooks Furnitures, Shower Trays in Corian® DuPontTM, countertops Corian® made, for bathroom and kitchen, even own designs furnitures 100 % made in Corian® DuPontTM
- Integral Manufacturer, we cover from middle to high, and luxury ranges. Attractive, innovative and competitive.
- Exclusive products, totally customized, flexible production on demand, special sizes.
- International presence in the market and Contract sector.
- Our identity: Innovation, quality, design, we take care of details about product & service.
- We do care about the needs of our clients, we say YES even where most would say is not possible, and we do it. Service is our main interest.
- 31 years of experience. ISO 9001, 14001.
- Products in Corian®: The unique bathroom manufacturer certified by DuPont in Spain as member of DuPont's "Quality Network".

Searched profile:

- Experienced professionals, in relation and well introduced with middle and high range professional distributors for bathroom and cooks.
- Multiportfolio agent, great organizational skills, independent.

We offer:

- Close collaboration with Factory and Export management.
- Strong support on every aspect of the sales process, very attractive collections, training, support of promotion, marketing, reactivity and capacity of response for the particular needs of clients, delivery in whole Swiss territories.

CONTACT in french/english/Italian: export@mezquitamuebles.com



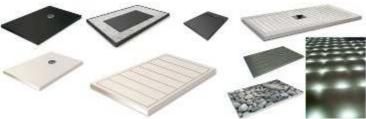
BATH



COOKS



SHOWER TRAYS



100% CORIAN





Wir sind ein junges, aufstrebendes Unternehmen, das sich auf den Verkauf von Whirlwannen und Badewannen spezialisiert hat.

Unsere Produkte:

- Whirlwannen



201136 CH

Durch die Auswahl an 10 verschiedenen Whirlpoolsystemen und sinnvollen Zusatzausstattungen, erreichen wir eine Vielfalt, die kein anderer Hersteller bietet. Wir bieten schlichte Whirlpools, die mit einem An- und Ausschalter bedient werden, bis hin zu Whirlpools aus dem High-End-Bereich mit Standdisplay und einer Zonensteuerung. Jeder Whirlpool kann auf die Wünsche und Bedürfnisse des Kunden beliebig abgestimmt werden. Auch Sonderwünsche sind uns kein Fremdwort. Unsere Whirlpoolsysteme können in jede beliebige Acrylbadewanne eingebaut werden - sollte dem Kunden keine Wanne aus unserem Sortiment zusagen. Durch die Verwendung ausschließlich hochwertiger Materialien, wird selbst der anspruchsvollste Kunde zufrieden gestellt. Dank der Zusammenarbeit mit dem schweizer Schallschutzpionier Stauffer, können mit unseren Whirlwannen sogar die erhöhten Anforderungen der SIA-Norm 181:2006 (Schallschutz für Hochbau) erfüllt werden.

- Badewannen



Wir bieten eine große Auswahl an hochwertigen Badewannen, die sich von der breiten Masse unterscheiden. Besonders sind z.B. die großzügigen Innenmaßen unserer Exklusiv-Line Wannen. Hier wurde explizit darauf geachtet, dass die Innenmaße im Verhältnis zur Wannengröße besonders großzügig sind. Durch nahezu senkrecht abfallende Seitenwände und den schmal gehaltenen Wannenrand erreichen wir z.B. gegenüber vergleichbaren Wannen teils bis zu 50%

mehr Innenbreite am Boden.

Wir suchen:

Wir suchen zuverlässige und kompetente Handelsvertreter in der Schweiz, die in Ihrem Gebiet unsere Produkte über Sanitärfirmen vermarkten, aber auch über Architekten und andere Bereiche bekannter machen. Idealerweise verfügen Sie bereits über dementsprechende Kontakte.

Wir bieten:

- Gute Verdienstmöglichkeiten
- Hohes Marktpotential durch einzigartige Produkte und günstige Preise
- Gebietsschutz möglich

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, kontaktieren Sie uns bitte.

Luxpool Krämer & Krämer Hauptstraße 129 8272 Ermatingen

Telefon: 071 511 2441 Homepage: www.luxpool.ch Mail: info@luxpool.ch

Für einen namhaften italienischen Hersteller von Pelletöfen, Kaminöfen und weiteren Feuerstätten suchen wir einen Handelsvertreter für die Schweiz.

Nähere Informationen erhalten Sie von Werner Dittrich

Tel 0049(0)211-36114100

Email: wdittrich@nso-consulting.com

www.nso-consulting.com



²⁰¹¹³³ D

Pour une société notable Italienne, frabicante de systems de chauffage, chaudiéres à granulé et chaudières, nous sommes à la recherche d'un commercial, responsable pour la Suisse.

Mr. Werner Dittrich est à votre disposition pour plus amples informations.

Tel 0049(0)211-36114100

Email: wdittrich@nso-consulting.com

www.nso-consulting.com

MEDIZIN-/GESUNDHEITSPRODUKTE



Wir suchen ab sofort

Handelsvertreter w/m

Wir sind ein expandierendes, kleines Unternehmen mit viel "know how" und innovativen Produkten, für Marktlücken mit grossem Potential.

Wir bieten:

- Kundenbestand
- aktive Unterstützung für neue Kundengewinnung
- lukrative Vergütung auf Provisionsbasis
- spannende Tätigkeiten mit Alleinstellungsmerkmal
- unterstützender und motivierter Innendienst.

Wenn Sie über Kontakte zu Apotheken, Ärzten und oder Zahnärzten verfügen, bieten Ihnen unsere Produkte schon vom ersten Tag an ein bedeutendes Einkommensplus als optimale Ergänzung zu Ihrer Produktpallette.

201203 CH | Schicken Sie Ihre Kurzbewerbung mit Lebenslauf bitte ausschliesslich per E-Mail an:

info@w3solutions.ch

Nous recherchons dès maintenant:

AGENTS POUR LA SUISSE, TOUTES REGIONS

Nous sommes une petite entreprise en pleine expansion, disposant d'un grand savoir-faire et de produits innovants, à fort potentiel sur de nombreux créneaux de marché.

Nous offrons:

- un portefeuille de clients;
- un soutien actif pour de nouvelles acquisitions de clients;
- une rémunération lucrative sur base de provision;
- des activités passionnantes avec argument clé de vente;
- un service interne motivé qui vous appuiera.

Si vous disposez de contacts avec des pharmacies, des médecins et / ou des dentistes, nos produits, complément optimal de votre propre palette de produits, vous apporteront dès le premier jour un surcroît significatif de revenus.

Veuillez envoyer votre brève candidature avec CV, exclusivement par e-mail, à l'adresse: info@w3solutions.ch



MEDIENMITTEILUNG von Handel Schweiz: Geht an die nationalen und regionalen Medien

Basel, 12. Januar 2012

Die MWSt-Befreiung ist eine untaugliche Subvention

Wegen des starken Frankens soll die Schweizer Hotellerie für ein Jahr von der Mehrwertsteuer befreit werden. Dafür hat sich die Wirtschaftskommission des Nationalrats (WAK) ausgesprochen. Die Mehrwertsteuer für Hotellerie und Gastronomie beträgt derzeit 3,8 Prozent. Die Steuerbefreiung hätte gemäss WAK Mindereinnahmen von 150 bis 160 Millionen Franken zur Folge.

Auf den ersten Blick scheint es eine gute Idee zu sein: Der Bund verzichtet auf die Steuerzahlungen des Gastgewerbes und federt damit die Auswirkungen der Frankenstärke ab. Auf den zweiten Blick ergeben sich jedoch Zweifel.

Systematisch wurde die Schweizer Mehrwertsteuer (MWSt) am 1.1.1995 als Allphasen-(Netto)-Umsatzsteuer mit Vorsteuerabzug eingeführt. Dadurch wird der Mehrwert einer Leistung besteuert. Auf jeder Ebene der Wertschöpfungskette fällt MWSt an, die der Käufer wiederum als Vorsteuer abziehen kann. Besteuert wird der gesamte Mehrwert letztlich beim inländischen Konsum (an der Grenze fallen Zölle an).

Verzichtet der Bund auf die Mehrwertsteuer ist dies nichts anderes als eine Subvention in der Höhe von rund 150 Mio. Franken (dass Politiker sich daran gewöhnen sollten, die Dinge mit dem richtigen Namen zu benennen und den richtigen Töpfen zuzuordnen, steht auf einem anderen Blatt). Und zwar fördert er die letzten in der Wertschöpfungskette – die Hotellerie – und macht somit die Unternehmen zu Konsumenten.

Durch die Ausgestaltung über eine MWSt-Reduktion hat diese Subvention aber einen Pferdefuss: Am meisten Subvention erhält letztlich das Unternehmen, das bereits am besten wirtschaftet: Ein erfolgreiches Hotel erhält mehr Nachlass als sein erfolgloser Kontrahent. Diejenigen, denen es besser geht, erhalten den grössten Anteil vom Kuchen.

Dennoch findet Handel Schweiz an dem vorgeschlagenen Konzept Gefallen. Eine andere Branche, die massiv unter der Frankenstärke leidet, ist der Detailhandel. Die Wirtschaftskommission sollte sich mit der Frage befassen, ob man nicht den gesamten Konsum durch den Erlass der MWSt ankurbeln kann. Da aber dadurch die **Mehrwert**besteuerung ad absurdum geführt würde, könnte man direkt auf die Mehrwertsteuer verzichten. Ist es wirklich so einfach?

Kontaktpersonen für weitere Auskünfte:

Ueli Stursberg, 1. Sekretär, Handel Schweiz

Tel. 061 228 90 31

Andreas Steffes, Sekretär, Handel Schweiz

Tel. 061 228 90 32



MEDIENMITTEILUNG von Handel Schweiz: <u>Geht an die nationalen und regionalen Medien</u>

Basel, 01. März 2012

Eintrübung der Geschäftsaussichten im Grosshandel

Die Ergebnisse der neusten Umfrage von Handel Schweiz zusammen mit der Konjunkturforschungsstelle KOF vom Januar 2012 zeigen, dass die Zahl der Firmen, welche die Geschäftslage als gut beurteilen, weiter gesunken ist. Der Indikator Geschäftsgang ist daher negativ geworden.

Die Nachfrage ging verstärkt zurück: 16% der Firmen melden zwar noch eine Zunahme, doch 35% beklagen einen Rückgang der Nachfrage. Dies schlug sich im mengenmässigen Warenverkauf nieder, der markant zurückging. Als Folge verschlechterte sich die Ertragslage merklich. Der Lagerbestand nahm im 4. Quartal 2011 gegenüber der Vorjahresquartal leicht ab, doch gilt er aufgrund der eingetrübten Absatzaussichten vermehrt als zu gross. Die Zahl der Beschäftigten blieb in den letzten drei Monaten praktisch stabil, der Personalbestand wird nun mehrheitlich als normal eingestuft. Die Ausstattung mit technischen Einrichtungen gilt als angemessen. Die Wettbewerbsposition verbesserte sich im Berichtsquartal kaum noch. Die Zahl der Firmen, welche keine Hemmnisse für ihre Leistungserstellung nannten, verringerte sich weiter. Bedeutendster Bremsfaktor bleibt die ungenügende Nachfrage sowie die wirtschaftlichen und gesetzlichen Rahmenbedingungen.

Die Grosshändler befürchten, dass sich die Nachfrage in den kommenden 3 Monaten noch einmal stärker zurückgehen wird. Immerhin sehen noch fast 60% der Firmen eine stabile Nachfrage. Die Lieferfristen dürften auf aktuellem Niveau verharren. Während bei den Einkaufspreisen wieder mit einem Anstieg gerechnet wird, erwartet man bei den Verkaufspreisen eine Fortsetzung der negativen Tendenz seit der Oktoberbefragung. Allerdings planen fast zwei Drittel der Firmen keine Abschläge. Die Geschäftsaussichten für das nächste halbe Jahr haben sich ebenfalls weiter eingetrübt: Nur noch gut jede zehnt Firma erwartet eine Verbesserung, jedoch jede vierte eine Verschlechterung. Die Phase der Personalaufstockung geht damit zu Ende.

Kontaktpersonen für weitere Auskünfte:

Kaspar Engeli, Direktor, Handel Schweiz

Tel. 061 228 90 33

Andreas Steffes, Sekretär, Handel Schweiz

Tel. 061 228 90 32