

V K A – Bulletin

Ausgabe 1/11



**Association Suisse des Agents-Représentants
Associazione Svizzera degli Agenti Rappresentanti
Swiss Commercial Agents Association**

Ackersteinstrasse 164, 8049 Zürich

Tel. 044 340 18 88

www.vka.ch

info@vka.ch

VAKANTE VERTRETUNGEN

METALLWAREN / WERKZEUGE / MASCHINEN / INDUSTRIEPRODUKTE.

20111 D	<div data-bbox="371 465 1342 689" data-label="Image"></div> <p data-bbox="667 730 1050 788" style="text-align: center;">Handelsvertreter für den Schweizer Markt gesucht</p> <p data-bbox="308 898 1394 981">Wir sind ein weltweit agierender Hersteller von Schleifmitteln auf flexibler Unterlage. Unser Programm umfasst Schleifbänder, Scheiben, Rollen und Bögen in allen gängigen Ausführungen und Abmessungen</p> <p data-bbox="308 1025 1251 1084">Wir bieten eine weitreichende Produktpalette für die Holz-, Lack-, Metall-, Leder- und Glasverarbeitende Industrie sowie viele weiterer Anwendungsbereiche.</p> <p data-bbox="308 1126 1362 1184">Unsere Anforderungen sind gute Marktkennntnisse und Kontakte in die jeweiligen Industrie- und Handelszweige.</p> <p data-bbox="308 1227 699 1249">Haben wir Ihr Interesse geweckt?</p> <p data-bbox="308 1292 676 1563">AWUKO ABRASIVES Wandmacher GmbH & Co. KG Hedemündener Straße 9 34346 Hann. Münden Deutschland axel.mueller@awuko.com www.awuko.com Tel.: +49 5541 70 97 73 Fax: +49 5541 67 27</p>
20112 D	<div data-bbox="715 1641 999 1899" data-label="Image"></div> <p data-bbox="308 1973 1394 2063">Die ITW Heller GmbH ist ein kundenorientiertes Unternehmen der Werkzeugindustrie mit offener Unternehmenskultur und engagierten Mitarbeitern. Eingebunden in eine erfolgreiche internationale Firmengruppe bedienen wir mit unserem Bohrersortiment den weltweiten Markt. Unsere innovativen</p>

	<p>Problemlösungen für professionelle Anwendungen erarbeiten wir in enger Abstimmung mit unseren Kunden.</p> <p>Im Zuge unserer positiven Geschäftsentwicklung verstärken wir unser Team aktuell durch 3 weitere freie Handelsvertreter für die folgenden Gebiete:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Berner Oberland • Graubünden • Zentralschweiz <p>Sie sind kompetenter, serviceorientierter Ansprechpartner unserer Kunden, pflegen die Geschäftsbeziehungen und knüpfen neue Kontakte vorwiegend im Werkzeug-Fachhandel. Darüber hinaus repräsentieren Sie unser Unternehmen auf Messen und Fachveranstaltungen.</p> <p>Für diese spannende Aufgabe suchen wir eine selbstständige Persönlichkeit, die sich durch starke Kundenorientierung auszeichnet und bereits in der Werkzeugbranche bekannt ist. Sie sind eine aktive, engagierte Person, haben Freude am Umgang mit Menschen und zeichnen sich durch verkäuferisches Talent und den Willen zum Erfolg aus. Mobilität, Flexibilität und Teamfähigkeit sind für Sie selbstverständlich. Ein sympathisches Auftreten und Erscheinungsbild runden das Profil unseres Wunschkandidaten ab.</p> <p>Sind Sie interessiert an einer Tätigkeit für ein erfolgreiches Unternehmen? Dann senden Sie Ihre vollständigen schriftlichen Bewerbungsunterlagen bitte an unsere Personalabteilung. Gerne steht Ihnen für Vorabauskünfte auch unser Vertriebsleiter, Herr Guido Hinken, unter +49 151 / 18005021 zur Verfügung.</p> <p>ITW Heller GmbH Steinfelder Straße 11 49413 Dinklage Deutschland Telefon: +49 44 43 / 96 21-0 E-mail: ghinken@hellertools.com</p>
--	--

MESSGERÄTE / PRÄZISIONSINSTRUMENTE / OPTIK

DIVERSES / COMPUTERPROGRAMME / DIENSTLEISTUNGEN / HANDEL

PARFUMERIE / AROMENSTOFFE / GESUNDHEITSARTIKEL / FARBEN / LACKE / KOSMETIK

PAPIER / GESCHENKARTIKEL / SCHMUCK / UHREN / BILDER

Hollmann Textil GmbH
Altenmarkt 51
93413 Cham
www.hotex.de



Als mittelständisches Unternehmen ist die Firma HOLLMANN TEXTIL GMBH (HOTEX) Marktführer im Bereich Dekorationsbänder. Unser umfangreiches Sortiment wird durch Kordeln, Bastelpackungen und Dekorationsartikel abgerundet.

Zur Bearbeitung des Facheinzel- und Großhandels sowie von Baumärkten und Gartencentern suchen wir ab sofort eine/n

Handelsvertreter/in

für die Schweiz

Ihr Aufgabenbereich:

- Regelmäßige Betreuung unseres bestehenden Kundenstammes
- Gewinnung neuer Kunden
- Selbstständiges Arbeiten mit eigener Terminierung

Sie verfügen zudem über umfangreiche Marktkenntnisse und besitzen gute Kommunikationsfähigkeiten mit abschlussicherem Verhandlungsgeschick.

Wir bieten:

- Gute Verdienstmöglichkeit durch provisionsgesteuerte Abrechnung
- Unterstützung durch erfahrenes Verkaufsteam im Innendienst
- Versorgung mit aktuellsten Artikeldaten und Verkaufsunterlagen (ohne Laptop-Einsatz)
- Eigenverantwortliches Arbeiten
- Flexible Zusammenarbeit

Wenn Sie interessiert sind und freie Kapazitäten haben, dann senden Sie bitte Ihre ausführlichen Bewerbungsunterlagen an:

Hollmann Textil GmbH
Frau Antje Fischer
Altenmarkt 51
93413 Cham / Deutschland
Email : a.fischer@hotex.de

Telefon: +49 9971 8940-30
Telefax: +49 9971 8940-19
www.hotex.de



201030 D

NAHRUNGSMITTEL / WEINE / SPIRITUOSEN

MÖBEL / INTERIEUR / GARTEN / GASTRONOMIE

Scharpy®

Handelsvertreter/in

Wir suchen selbständige Verkäufer/in, welche das Gastgewerbe, Event-Organisationen, Hotels, Kantinen, Vereine, Imbissstände, etc. besucht und unser Produkt (www.niveler.ch) präsentiert und verkauft.

**SCHARPY GMBH, Gartenstrasse 23,
5012 Schönenwerd**
Telefon 062 858 40 58
mail@scharpy.ch, www.niveler.ch

20113 D

Wacklige Tische wegen Bodenunebenheiten gibt es ab sofort nicht mehr. Gastronomie-Fachleute und deren Gäste werden begeistert sein von der genialen Funktionalität des „Niveler“. Bestehende Tischfüsse werden herausgeschraubt und durch „Niveler“ ersetzt. Damit werden alle Bodenunebenheiten (bis ca. 15 mm) **automatisch** ausgeglichen. Sie können die Tische so oft Sie möchten verschieben, ohne lästiges Nachregulieren, denn der Fuss stellt sich **automatisch** auf die neue Höhe ein. Tische haben damit immer stabilen Stand.



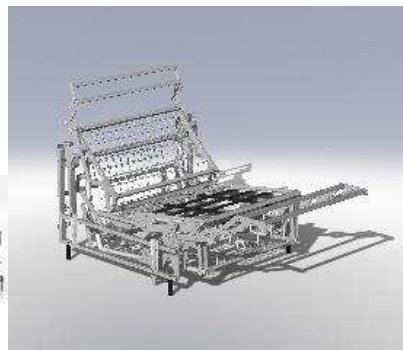


reti e meccanismi per divani letto



COMODO ITALIA s.r.l. wurde 1987 gegründet. In nur wenigen Jahren wurde sie eine der führenden Firmen in Süditalien in der Produktion von Sofabettbeschlägen. Alle Produkte unterliegen einem fortwährenden Wandel in Design und in der technischen Ausführung, um das Sortiment immer auf dem neuesten Stand zu halten. Einige Produkte sind zum internationalen Patent angemeldet.

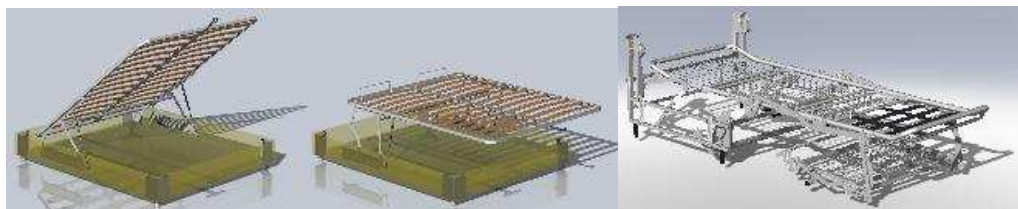
Das Hauptaugenmerk des Unternehmens liegt auf der Zufriedenstellung seiner Kunden. Deshalb wird der Produktionsvorgang und der Kundenservice stets verbessert. Die Vertriebsstruktur des Unternehmens wurde in den letzten Jahren soweit ausgebaut, dass **COMODO ITALIA s.r.l.** nun sowohl auf dem nationalen als auch auf dem internationalen Markt präsent ist. Um seine Position auf dem dänischen, dem schweizer und dem deutschen Markt zu sichern, sucht **COMODO ITALIA s.r.l.** einen Vertreter für seine Produktpalette.



201033 I

Gesucht wird deshalb einen Vertreter mit folgenden Eigenschaften:

- Er arbeitet für unterschiedliche Unternehmen, die in der Sofabett-Branche tätig sind (z.B. im Bereich PUR-Schäume, Leder und Stoffe, Riemen, usw.);
- Er hat Erfahrung in der Polstermöbelbranche.



Bei Interesse wenden Sie sich an folgende Adresse:

COMODO ITALIA s.r.l.

Via dell'Orzo, 53/55/57, Z.I. 70022 Altamura (Bari) - Italy P.IVA IT03738300726
Tel. (+39) 080 3101078 - Fax (+39) 080 3103449 - www.comodoitalia.it - info@comodoitalia.it



Punkalive Ltd., founded 2009, manufactures environmentally friendly interior products with the theme "Natural Furniture". Our first product line was introduced in 2009 at Milan Design Week. Punkalive`s organic Scandinavian design is timeless and has been produced with sustainability in mind. The entire raw material value chain from acquiring the timber to the innovative manufacturing process has been PEFC certified.

Product Offering:

- Designer Furniture for the home as well as for commercial environments
- Pavilions and modular elements include various concepts, interior elements,

trade fair stands, shop and boutique concepts.

Sales Agents wanted

Experienced agents shall have good commercial relationships within relevant market segments:

- Designer furniture retailers and distributors, architects and interior designers.

And/Or

- Leading exhibition stand design and building companies, architects

and interior designers.

Encouraged by our international market acceptance, we are highly committed to extending our business and supporting our agents/resellers with professional dedication. Our agent program provides a variety of tools for success. If you're into cool Scandinavian & Finnish design we, as your partner, offer a fresh portfolio with innovative products.

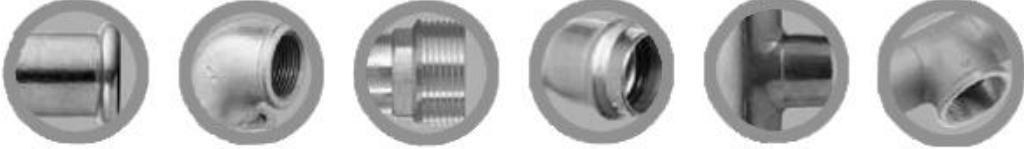

Punkalive will launch new products designed by Karim Rashid at Cologne IMM 18.-23.01.2011, stand L-062.

Interested agents please send a letter of interest and information about your business via email with Agent Switzerland in the subject field to [ari.rissanen\(@\)punkalive.fi](mailto:ari.rissanen(@)punkalive.fi) or call Ari for more information +358 40 538 0495. Meetings may be arranged in Cologne with qualified candidates.




201032 FIN

201031 I	<div data-bbox="518 331 1197 436" data-label="Image"></div> <p data-bbox="327 539 1401 719">Italienisches Unternehmen sucht einen Schweizer Handelsvertreter für ihre innovativen Erzeugnisse "Made in Italy": Dazu gehören Einschichtplatten aus Marmor-Zement-Agglomerat für großflächige Objektböden sowie "Veniston EcoLine", Elemente für hinterlüftete Fassaden nach dem Photokatalyse-Prinzip, die aktiv zur Reduzierung der Umweltverschmutzung beitragen und eine Aufwertung von Gebäuden unter ökologischen Aspekten zur Folge haben. Bitte konsultieren sie die Website www.veniston.com.</p> <p data-bbox="327 752 734 779">Bei Interesse wenden Sie sich bitte an</p> <p data-bbox="327 813 590 936">Veniston S.r.l. Via. A.Volta 24 37023 - Grezzana (Vr), Italy</p> <p data-bbox="327 969 790 996">ph +39-045-908811 fax +39-045-8650755</p> <p data-bbox="327 1030 654 1057">Kontaktperson: Fabio Sauro</p> <p data-bbox="327 1061 534 1088">fabio@veniston.it</p> <p data-bbox="327 1093 534 1120">www.veniston.com</p>
201035 D	<div data-bbox="534 1133 1197 1323" data-label="Image"></div> <p data-bbox="327 1361 1401 1480">Als einer der führenden europäischen Hersteller von Rohrleitungssystemen und -komponenten haben wir sowohl unser deutsches als auch unser europäisches Geschäft in den vergangenen Jahren kontinuierlich ausgebaut. Diesen erfolgreichen Weg wollen wir fortsetzen mit der Unterstützung durch</p> <p data-bbox="646 1525 1093 1581" style="text-align: center;">gut eingeführte Handelsvertretungen der Sanitär-/Heizungs-/Klima-Branche</p> <p data-bbox="327 1626 1372 1682">Unsere klassischen Ansprechpartner sind Installateure, der Fachgroßhandel, Planer, Architekten, Wohnungsbaugesellschaften sowie Entscheidungsträger der Industrie.</p> <p data-bbox="327 1715 622 1742">Willkommen sind uns auch</p> <p data-bbox="486 1783 1252 1809" style="text-align: center;">Industrievertretungen mit Schwerpunkt im Bereich Rohrleitungen</p> <ul data-bbox="375 1850 1332 2007" style="list-style-type: none">• Sie haben lebendige Kontakte zu einer dieser Gruppen?• Sie vertreten bereits erfolgreich Produkte aus dem Bereich Sanitär/Heizung/Klima oder verwandten Produkten der Baubranche?• Unsere Produkte ergänzen das Angebot Ihrer Vertretung perfekt?• Ihre Mitarbeiter haben eine technische Ausbildung und sind bereit, Neues zu lernen?

	<p>Dann freuen wir uns auf eine langfristige partnerschaftliche Zusammenarbeit mit Ihrer Vertretung. Bitte wenden Sie sich an:</p> <p>SANHA Kaimer GmbH & Co. KG Im Teelbruch 80 · D-45219 Essen E-Mail: personal@sanha.com · http://www.sanha.com</p> 
201034 D	<p>Groupe industriel du nord de l'Italie, présent en Europe</p> <p>Leader sur le marché de la porte blindée et coupe-feu, recherche dans le cadre de sa stratégie de conquête du marché suisse :</p> <p>Des agents commerciaux</p> <p><u>Secteurs</u> : . Suisse alémanique et/ou Suisse romande</p> <p>Nous recherchons des hommes ou des femmes avec de fortes compétences techniques, dont le portefeuille clients est essentiellement constitué de menuisiers, métalliers et serruriers qui sauront mettre en œuvre des produits innovants, techniques et adaptés a toutes sortes de configurations.</p> <div data-bbox="619 1234 1120 1532" style="border: 1px solid black; padding: 10px; text-align: center;">  <p>DIERRE Deutschland GmbH Lebacher Straße 4 D-66 113 SAARBRÜCKEN +49 681 996 349 2 Geschäftlich kontakt@dierre-deutschland.de www.dierre-deutschland.de</p> </div> <p>Nord Italienische Industrielle gruppe, Vorhanden in Europa.</p> <p>Marktführer in Sicherheit und Brandschutztüren sucht für seine Eroberung Strategie in der Schweiz :</p> <p>Freie Handelsvertreter</p> <p><u>Bereich</u> : . Deutschsprachigen Schweiz und/oder Französischsprachigen Schweiz</p> <p>Wir suchen Männer oder Frauen mit Starke Technische Kompetenzen, die schon viel mit Schlösser, Metalbauer und Schreiner arbeiten.</p>

HAUSHALT / SPORT / SPIELWAREN

TEXTILIEN / SCHUHE / MODE

201037	SL	 <p>MTT Tekstil d.o.o. sucht einen Agenten für die Schweiz. Kunden: Leasingwäschereien und Objektbereich, die mit Tisch- und Bettwäsche zu versorgen sind.</p> <p>Weitere Informationen bekommen Sie am unseren Heimtextilstand 9.0 E23 (Herr Bogomir Šrimpf) von 12.15.1.2010 oder per Mail: prodaja@mtt-tekstil.si.</p> <p>MTT Tekstil d.o.o. is looking for an agent for Switzerland. Customers: Leasinglaundries and better Hotels and Restaurants, to be supplied with better table- and bedlinen (Jacquard), both durable in industrial washing process and suitable for leasing.</p> <p>More Info available on our Heimtextil Stand 9.0 E23 (Mr. Bogomir Šrimpf) in Frankfurt, from 12th till 15th January 2011, or per Email: prodaja@mtt-tekstil.si</p>
--------	----	--

AUTOMOBIL

WERBEMITTEL/INTERNET

BAU / HAUS

HOLZANSTRICHE / OBERFLÄCHENSYSTEME FÜR HOLZ UND HOLZWERKSTOFFE



Wir sind ein innovatives, schnell wachsendes Unternehmen, spezialisiert auf die Herstellung hochwertiger Oberflächensysteme für Holz- und Holzwerkstoffe für den Innen- und Aussenbereich.

Zum weiteren Ausbau unserer Vertriebsaktivitäten in der

Ostschweiz / Tessin

suchen wir kurzfristig eine/n

Handelsvertreter/in

201036 D

mit Branchenerfahrung, der/die den Fachhandel bzw. die verarbeitende Holzindustrie als Zielgruppe regelmässig besucht.

Wenn Sie qualitativ hochwertige Produkte vertreiben und Holzanstriche eine ideale Synergie zu Ihren bestehenden Vertretungen bilden, dann senden Sie bitte Ihre Bewerbung an

SAICOS COLOUR GmbH

Michael Fischer, Kaufmännischer Leiter
Carl-Zeiss-Strasse 3, D-48336 Sassenberg
Tel. +49 (0) 25 83 30 37-21, michael.fischer@saicos.de
www.saicos.de



MEDIZIN-/GESUNDHEITSPRODUKTE
